

ΕΦΗΜΕΡΙΔΑ ΤΗΣ ΚΥΒΕΡΝΗΣΕΩΣ

ΤΗΣ ΕΛΛΗΝΙΚΗΣ ΔΗΜΟΚΡΑΤΙΑΣ

10 Αυγούστου 2017 | ΤΕΥΧΟΣ ΔΕΥΤΕΡΟ | Αρ. Φύλλου **2806**

ΑΠΟΦΑΣΕΙΣ

Αριθμ. απόφ. *619/2015

Λήψη απόφασης επί της προηγούμενης αριθμ. 3442/2.6.2015 γνωστοποίησης συγκέντρωσης κατ' άρθρο 6 παρ. 3 (β) του ν. 3959/2011 που αφορά στην απόκτηση από την επιχείρηση ΙΧΘΥΟΤΡΟΦΕΙΑ ΣΕΛΟΝΤΑ ΑΕΓΕ του ελέγχου της επιχείρησης ΔΙΑΣ ΑΝΩΝΥΜΟΣ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΗ ΚΑΙ ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΚΑΙ ΕΚΜΕΤΑΛΛΕΥΣΗΣ ΙΧΘΥΟΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΩΝ μέσω της απόκτησης του συνόλου του ενεργητικού και μέρους του παθητικού της τελευταίας, δυνάμει της από 30.4.2015 συμφωνίας εξυγίανσης βάσει των άρθρων 99 επ. του πτωχευτικού κώδικα (ν. 3588/2007 όπως ισχύει) .

Η ΕΠΙΤΡΟΠΗ ΑΝΤΑΓΩΝΙΣΜΟΥ ΣΕ ΟΛΟΜΕΛΕΙΑ

Συνεδρίασε στην Αίθουσα Συνεδριάσεων του 1ου ορόφου του κτιρίου των γραφείων της, επί της οδού Κότσικα 1Α, Αθήνα, την 2α Νοεμβρίου 2015, ημέρα Δευτέρα και ώρα 14:00, με την εξής σύνθεση:

Πρόεδρος: Δημήτριος Κυριτσάκης

Μέλη: Δημήτριος Λουκάς(Αντιπρόεδρος)
Βικτωρία Μερτικοπούλου,
Λευκοθέα Ντέκα και
Δημήτριος Δανηλάτος

Γραμματέας: Ηλιάνα Κούτρα

Τα λοιπά Τακτικά ή/και Αναπληρωματικά μέλη δεν προσήλθαν λόγω δικαιολογημένου κωλύματος.

* Η παρούσα απόφαση εκδίδεται σε δύο επιπλέον εκδόσεις με τα διακριτικά: 1) Έκδοση για το ΦΕΚ, 2) Έκδοση για την εταιρία ΙΧΘΥΟΤΡΟΦΕΙΑ ΣΕΛΟΝΤΑ ΑΕΓΕ. Από τις παραπάνω εκδόσεις έχουν αφαιρεθεί τα απόρρητα επιχειρηματικά στοιχεία (όπου η ένδειξη […]) τα οποία δεν θα πρέπει να περιέλθουν σε γνώση του αντίστοιχου αποδέκτη της έκδοσης, σύμφωνα με το άρθρο 41 του ν. 3959/2011 (ΦΕΚ 93 Α΄/20.4.2011), όπως ισχύει, και τον Κανονισμό Λειτουργίας και Διαχείρισης της Επιτροπής Ανταγωνισμού (ΦΕΚ 54 Β΄/16.1.2013). Όπου ήταν δυνατό τα στοιχεία που παραλείφθηκαν αντικαταστάθηκαν με ενδεικτικά ποσά και αριθμούς ή με γενικές περιγραφές (εντός […]).

Θέμα της συνεδρίασης: Λήψη απόφασης επί της προηγούμενης υπ’ αριθ. 3442/2.6.2015 γνωστοποίησης συγκέντρωσης κατ’ άρθρο 6 παρ. 3 (β) του ν. 3959/2011 που αφορά στην απόκτηση από την επιχείρηση ΙΧΘΥΟΤΡΟΦΕΙΑ ΣΕΛΟΝΤΑ ΑΕΓΕ του ελέγχου της επιχείρησης ΔΙΑΣ ΑΝΩΝΥΜΟΣ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΗ ΚΑΙ ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΚΑΙ ΕΚΜΕΤΑΛΛΕΥΣΗΣ ΙΧΘΥΟΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΩΝ μέσω της απόκτησης του συνόλου του ενεργητικού και μέρους του παθητικού της τελευταίας, δυνάμει της από 30.4.2015 Συμφωνίας εξυγίανσης βάσει των άρθρων 99 επ. του Πτωχευτικού Κώδικα (Ν. 3588/2007 όπως ισχύει)

Πριν την έναρξη της συζητήσεως, ο Πρόεδρος όρισε Γραμματέα της υπόθεσης την υπάλληλο, Ηλιάνα Κούτρα, με αναπληρώτρια την Ευγενία Ντόρντα.

Στη συνεδρίαση παραστάθηκαν η νομίμως κλητευθείσα εταιρία ΙΧΘΥΟΤΡΟΦΕΙΑ ΣΕΛΟΝΤΑ ΑΕΓΕ, με το νόμιμο εκπρόσωπό της Β. Πίπα μετά του πληρεξουσίου δικηγόρου Νικολάου Κοσμίδη και η εταιρία ΔΙΑΣ ΑΒΕΕ, με το νόμιμο εκπρόσωπό της, […] μετά των πληρεξουσίων δικηγόρων Β. Στεργίου και Α. Σταυροπούλου.

Επίσης, ως τρίτος, παραστάθηκε κατόπιν αιτήματος που υπέβαλε (αριθ. πρωτ. 6093/16.10.2015), η εταιρία RICH ΑΕΒΕ ΙΧΘΥΟΤΡΟΦΩΝ με το νόμιμο εκπρόσωπό της […] (Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος).

Στην αρχή της συζήτησης, ο Πρόεδρος έδωσε το λόγο στην Εισηγήτρια, Βικτωρία Μερτικοπούλου, η οποία ανέπτυξε συνοπτικά την υπ’ αριθμ. πρωτ. 6273/ 27.10.2015 γραπτή Εισήγηση επί της κρινόμενης υπόθεσης και πρότεινε, για τους λόγους που αναφέρονται αναλυτικά στην Εισήγηση, να εγκριθεί η γνωστοποιηθείσα συγκέντρωση.

Κατόπιν το λόγο έλαβαν οι πληρεξούσιοι δικηγόροι και οι νόμιμοι εκπρόσωποι των ΙΧΘΥΟΤΡΟΦΕΙΑ ΣΕΛΟΝΤΑ ΑΕΓΕ και ΔΙΑΣ ΑΒΕΕ, καθώς και ο Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της εταιρίας RICH ΑΕΒΕ ΙΧΘΥΟΤΡΟΦΩΝ, οποίοι τοποθετήθηκαν επί της εισηγήσεως, ανέπτυξαν τις απόψεις τους, έδωσαν διευκρινίσεις και απάντησαν σε ερωτήσεις που τους υπέβαλαν ο Πρόεδρος και τα Μέλη της Επιτροπής.

Μετά την ολοκλήρωση της ακροαματικής διαδικασίας η Επιτροπή προχώρησε σε διάσκεψη επί της ως άνω υπόθεσης, με τη συμμετοχή της Εισηγήτριας Βικτωρίας Μερτικοπούλου, η οποία δεν έλαβε μέρος στην ψηφοφορία και, αφού έλαβε υπόψη της τα στοιχεία του φακέλου της κρινόμενης υπόθεσης, την Εισήγηση, τις απόψεις που διατύπωσε η γνωστοποιούσα εταιρία και ο παρεμβαίνων κατά την ακροαματική διαδικασία, καθώς και τα όσα ανέφεραν στα υπομνήματά τους,

ΣΚΕΦΘΗΚΕ ΣΥΜΦΩΝΑ ΜΕ ΤΟ ΝΟΜΟ

Ι.1 Ιστορικό

1. Παρατίθεται σύντομο ιστορικό σε σχέση με τη διαδικασία της μεταβίβασης της εταιρίας ΔΙΑΣ στην εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ, στην οποία αφορά η υπό κρίση γνωστοποίηση συγκέντρωσης, έως την ημερομηνία κατάθεσης της παρούσας Έκθεσης:
   - Στις 30.4.2015 υπεγράφη η Συμφωνία Εξυγίανσης μεταξύ αφενός, της εταιρίας ΔΙΑΣ, και αφετέρου επτά πιστωτριών εταιριών αυτής (ΤΡΑΠΕΖΑ EUROBANK ERGASIAS ΑΝΩΝΥΜΗ ΕΤΑΙΡΙΑ, ALPHA ΤΡΑΠΕΖΑ Α.Ε., ΕΘΝΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ Α.Ε., ΤΡΑΠΕΖΑ ΠΕΙΡΑΙΩΣ, LINNAEUS CAPITAL PARTNERS, BIOMAR HELLENIC ΑΝΩΝΥΜΗ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΗ ΚΑΙ ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΙΧΘΥΟΤΡΟΦΩΝ BV, EUROBANK ERGASIAS ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΙΚΕΣ ΜΙΣΘΩΣΕΙΣ ΑΝΩΝΥΜΗ ΕΤΑΙΡΙΑ) και, εκ τρίτου, της εταιρίας ΣΕΛΟΝΤΑ, η οποία συμφωνία την ίδια ημέρα κατετέθη ενώπιον του αρμόδιου Πτωχευτικού Δικαστηρίου προς επικύρωση (σύμφωνα με το άρθρο 106β ΠτΚ)[1].

[1] Στις 30.4.2015, η ΔΙΑΣ κατέθεσε αίτημα περί άμεσης επικύρωσης της συμφωνίας εξυγίανσης και λήψης προληπτικών μέτρων ενώπιον του ΠολΠρωτΑθ (με γενικό αριθμό κατάθεσης 49321/2015 και αριθμό κατάθεσης δικογράφου 553/2015) - υπέρ και των θυγατρικών της SPARFISH AE, ΚΛΕΙΔΑΡΑΣ Ι. FAMILY Α.Ε. και ΝΙΜΟΣ ΑΒΕΕ- προκειμένου να αποφευχθούν επιζήμιες μεταβολές στην περιουσία της ΔΙΑΣ, κατά το χρονικό διάστημα από την αίτηση έως τη λήξη της διαδικασίας εξυγίανσης, συνεπεία των απαιτήσεων των πιστωτών. Συγκεκριμένα, σύμφωνα με τα όσα αναφέρονται στην εν λόγω αίτηση, υπάρχουν βεβαιωμένες με διαταγές πληρωμής ληξιπρόθεσμες και απαιτητές οφειλές της ΔΙΑΣ (π.χ. της εταιρίας INVE ΕΛΛΑΣ ΑΕ) με αποτέλεσμα να υπάρχει άμεσος και επικείμενος κίνδυνος κατάσχεσης και εκπλειστηριασμού κινητών και ακινήτων της εταιρίας και επομένως να κινδυνεύει να ματαιωθεί κάθε πιθανότητα υπαγωγής στις διατάξεις του Πτωχευτικού Κώδικα, καθώς και η ομαλή παραγωγική και εμπορική λειτουργία της εταιρίας. Το ΠολΠρωτΑθ στις

- Στις 2.6.2015 γνωστοποιήθηκε στην ΕΑ η σκοπούμενη απόκτηση αποκλειστικού ελέγχου της εταιρίας ΔΙΑΣ από την εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ.

2. Σε σχέση με τη δικαστική εξέλιξη της αίτησης επικύρωσης της συμφωνίας εξυγίανσης έως την ημερομηνία κατάθεσης της υπ’ αρ. οικ.6273/27.10.2015 Έκθεσης, σημειώνονται τα ακόλουθα:
   - Στις 21.7.2015 συζητήθηκε ενώπιον του Πρωτοδικείου Αθηνών[2] η από 30.4.2015 αίτηση περί άμεσης επικύρωσης συμφωνίας εξυγίανσης και περί λήψεως προληπτικών μέτρων της εταιρίας ΔΙΑΣ. Κατά την ως άνω δικάσιμο, ασκήθηκαν οι κάτωθι πρόσθετες παρεμβάσεις (υπέρ της αιτούσας εταιρίας) των εταιριών ΣΕΛΟΝΤΑ, ΕΘΝΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ Α.Ε., EUROBANK ERGASIAS A.E., ALPHA ΤΡΑΠΕΖΑ Α.Ε, ΤΡΑΠΕΖΑ ΠΕΙΡΑΙΩΣ, LINNAEUS CAPITAL PARTNERS BV και BIOMAR HELLENIC ΑΝΩΝΥΜΗ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΗ ΚΑΙ ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΙΧΘΥΟΤΡΟΦΩΝ και 220 εργαζομένων της εταιρίας ΔΙΑΣ. Επίσης, ασκήθηκε κύρια παρέμβαση (με αίτημα την απόρριψη της αίτησης) από την εταιρία […], πιστώτρια της εταιρίας ΔΙΑΣ, η οποία διατηρεί απαίτηση ύψους 204.117,90 ευρώ με ημερομηνία αναφοράς την 31.1.2015 και η οποία αντιπροσωπεύει ποσοστό […]% του συνόλου των απαιτήσεων της εταιρίας. Το δικαστήριο διατήρησε την από 5.5.2015 χορηγηθείσα προσωρινή διαταγή, απαγορεύοντας τη λήψη κάθε μέτρου ατομικής και συλλογικής αναγκαστικής εκτέλεσης, κατά της εταιρίας μέχρι την έκδοση απόφασης επί της αίτησης άμεσης επικύρωσης. Η έκδοση απόφασης επί της κύριας αίτησης εκκρεμεί μέχρι το χρόνο έκδοσης της παρούσης απόφασης.

Ι.2 Η συμφωνία εξυγίανσης

3. Σύμφωνα με τη συμφωνία εξυγίανσης, λόγω της επαπειλούμενης αδυναμίας εκπλήρωσης των ληξιπρόθεσμων υποχρεώσεών της, η εταιρία ΔΙΑΣ προσήλθε σε διαπραγματεύσεις με τους συμβαλλόμενους πιστωτές της προς εξεύρεση λύσης για την εξυγίανση και τη διασφάλιση της λειτουργίας της επιχείρησης, δεδομένου ότι συνιστά αξιόλογη και βιώσιμη μονάδα. Η ΔΙΑΣ και οι συμβαλλόμενοι πιστωτές διαπίστωσαν ότι η ένταξη της εταιρίας σε ένα ευρύτερο σχήμα (μέσω εισφοράς σε είδος) δύναται να διασφαλίσει οικονομίες κλίμακας και συνθήκες μακροπρόθεσμης επιβίωσης για την εταιρία. Τούτων δοθέντων, τα μέρη συμφώνησαν ότι η πλέον επωφελής μέθοδος για τη διάσωση της επιχείρησης είναι η μεταβίβαση αυτής σε νέο αξιόπιστο φορέα. Ως εκ τούτου, συμφωνήθηκε η ένταξη της εταιρίας ΔΙΑΣ στην εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ[3].
4. Στις 30.4.2015, οι εταιρίες ΔΙΑΣ, ΣΕΛΟΝΤΑ και οι επτά πιστώτριες εταιρίες της εταιρίας ΔΙΑΣ υπέγραψαν τη συμφωνία εξυγίανσης, με την οποία συμφωνείται η μεταβίβαση της ΔΙΑΣ *και ειδικότερα η εισφορά ως είδος του ενεργητικού και μέρους των υποχρεώσεων της εταιρίας ΔΙΑΣ στην εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ*. *Το υπόλοιπο*

5.5.2015 δέχτηκε εν μέρει την προσωρινή διαταγή και απαγόρευσε τη λήψη πάσης φύσεως μέτρων ατομικής και συλλογικής αναγκαστικής εκτέλεσης κατά της ΔΙΑΣ (εκκρεμών ή μη), έως τη συζήτηση της αίτησης κατά την ορισθείσα δικάσιμο της 7.10.2015.

[2] Στο τμήμα εκούσιας δικαιοδοσίας με αρ. πινακίου ΡΠ/4, ως αυτή επαναφέρθηκε προς συζήτηση κατά προτίμηση στο τμήμα θερινών διακοπών με την από 7.7.2015 και με αριθ. κατάθεσης 71983/773/2015 κλήση.

[3] Βλ. σχετ. άρθρα 3.2.1 έως 3.2.3 της Συμφωνίας Εξυγίανσης.

παθητικό θα παραμείνει στη ΔΙΑΣ και θα ικανοποιηθεί με μετοχές που θα εκδοθούν έναντι της ως άνω εισφοράς σε είδος.

5. Οι πιστώτριες εταιρίες της εταιρίας ΔΙΑΣ που υπογράφουν τη συμφωνία εξυγίανσης είναι οι παρακάτω:

Πίνακας 1: Συμβαλλόμενες πιστώτριες της εταιρίας ΔΙΑΣ

ΤΡΑΠΕΖΑ EUROBANK ERGASIAS A.E. (εφεξής EUROBANK)
ALPHA ΤΡΑΠΕΖΑ Α.Ε. (εφεξής ALPHA)
ΕΘΝΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ Α.Ε. (εφεξής ΕΘΝΙΚΗ)
ΤΡΑΠΕΖΑ ΠΕΙΡΑΙΩΣ[4] (εφεξής ΠΕΙΡΑΙΩΣ)
LINNAEUS CAPITAL PARTNERS BV[5] (εφεξής LINNAEUS)
BIOMAR HELLENIC ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΗ ΚΑΙ ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΙΧΘΥΟΤΡΟΦΩΝ (εφεξής BIOMAR)
EUROBANK ERGASIAS ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΙΚΕΣ ΜΙΣΘΩΣΕΙΣ ΑΝΩΝΥΜΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ (εφεξής EUROBANK ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΙΚΕΣ ΜΙΣΘΩΣΕΙΣ)

I.2.1 Μεταβίβαση ενεργητικού της ΔΙΑΣ στη ΣΕΛΟΝΤΑ

6. Σύμφωνα με την από 30.4.2015 Συμφωνία Εξυγίανσης:

- Πρόκειται να μεταβιβαστεί, κατά το άρθρο 106θ του Πτωχευτικού Κώδικα, το σύνολο του ενεργητικού της εταιρίας ΔΙΑΣ, όπως θα αποτυπώνεται στις πλέον πρόσφατες οικονομικές καταστάσεις της εταιρίας και θα έχει διαμορφωθεί μέχρι την εκτέλεσή της. Το ενεργητικό περιλαμβάνει κατά κύριο λόγο τα πάγια της εταιρίας (ενσώματα και μη), τις συμμετοχές σε τρίτες εταιρίες, τα βιολογικά αποθέματα, τις απαιτήσεις έναντι τρίτων, τις καταθέσεις κ.λπ. Ενδεικτικά, η αξία του συνόλου του ενεργητικού της εταιρίας ΔΙΑΣ, την 31.1.2015, ανερχόταν σε **69.280.128,28** ευρώ.
- Μαζί με το ενεργητικό, θα μεταβιβασθεί το σύνολο των εκκρεμών συμβατικών σχέσεων[6], όπως και όλες οι διοικητικές άδειες που έχουν εκδοθεί και είναι απαραίτητες για τη λειτουργία της εταιρίας ΔΙΑΣ. Επίσης, θα μεταβιβασθούν όλα τα σήματα, domain names και εν γένει δικαιώματα βιομηχανικής ιδιοκτησίας της εταιρίας ΔΙΑΣ στην εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ.
- Η ως άνω μεταβίβαση θα έχει τη μορφή εισφοράς σε είδος. Θα αποφασιστεί δηλαδή από την αποκτώσα εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ η αύξηση του μετοχικού κεφαλαίου της με παραίτηση από το δικαίωμα προτίμησης των παλαιών μετοχών υπέρ της εταιρίας ΔΙΑΣ και ως εισφορά θα δοθεί το σύνολο του ενεργητικού της ΔΙΑΣ.

I.2.2 Μεταβίβαση παθητικού της ΔΙΑΣ στη ΣΕΛΟΝΤΑ

7. Στην από 30.4.2015 Συμφωνία Εξυγίανσης προβλέπεται η μεταβίβαση τμήματος του παθητικού της εταιρίας ΔΙΑΣ, το οποίο, σύμφωνα με το επισυναπτόμενο στην Αίτηση Επικύρωσης της Συμφωνίας Εξυγίανσης Επιχειρηματικό Σχέδιο, πρόκειται να εξυπηρετηθεί από την εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ. Το τμήμα αυτό του παθητικού θα μεταφερθεί στην εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ ταυτόχρονα με την επικύρωση

---

[4] Ατομικά και ως ειδική διάδοχος των εταιριών CYPRUS POPULAR BANK PUBLIC CO LTD, ΤΡΑΠΕΖΑ ΚΥΠΡΟΥ ΔΗΜΟΣΙΑ ΤΡΑΠΕΖΑ LIMITED, ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ ΔΗΜΟΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΑ LTD και LAIKI FACTORS & FORFAITERS.

[5] Ατομικά και ως καθολική διάδοχος της εταιρίας TETHYS OCEAN BV, η οποία απορροφήθηκε από την LINNAEUS CAPITAL PARTNERS BV.

[6] Στις εκκρεμείς συμβατικές σχέσεις περιλαμβάνεται το σύνολο των εκκρεμών συμβάσεων εργασίας.

της συμφωνίας εξυγίανσης, καθώς και την πλήρωση των σχετικών αναβλητικών αιρέσεων[7], οι οποίες προβλέπονται στη Συμφωνία Εξυγίανσης.

8. Οι συνολικές οφειλές της εταιρίας ΔΙΑΣ, με βάση τις οικονομικές καταστάσεις και τα βιβλία της εταιρίας, ανέρχονταν την 31.1.2015 σε […] ευρώ και κατανέμονταν ανά κατηγορία ως εξής: τράπεζες ([…]% του συνόλου των οφειλών), προμηθευτές/επιταγές πληρωτέες/λοιποί πιστωτές ([…]% του συνόλου των οφειλών), Ελληνικό Δημόσιο ([…]% του συνόλου των οφειλών), ασφαλιστικοί οργανισμοί ([…]% του συνόλου των οφειλών) και εργαζόμενοι ([…]% του συνόλου των οφειλών).
9. Από τις συνολικές οφειλές της εταιρίας ΔΙΑΣ, ύψους […] ευρώ της 31.1.2015, πρόκειται να μεταβιβασθούν στην εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ **οφειλές ύψους 29.593.896,75 ευρώ**, ήτοι το […] **των συνολικών απαιτήσεων**, ενώ το υπόλοιπο […]% των συνολικών οφειλών θα παραμείνει στη ΔΙΑΣ[8]. Από τις συνολικές απαιτήσεις έναντι της ΔΙΑΣ, των συμβαλλομένων – στη συμφωνία εξυγίανσης-πιστωτριών εταιριών (συνολικού ύψους […] ευρώ) θα μεταβιβαστεί […]% αυτών στην εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ (συνολικού ύψους […] ευρώ[9]). Επίσης, μέρος των απαιτήσεων που θα μεταφερθούν στην εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ αφορούν στις απαιτήσεις των μη συμβαλλομένων (στη Συμφωνία Εξυγίανσης), πλην όμως προνομιούχων πιστωτών της εταιρίας ΔΙΑΣ, ήτοι: α) του Ελληνικού Δημοσίου, β) των ασφαλιστικών φορέων και γ) των εργαζομένων, που ανέρχονται σε […] ευρώ. Στην από 30.4.2015 Συμφωνία Εξυγίανσης καθορίζονται οι βασικοί όροι αποπληρωμής των ως άνω μεταβιβαζόμενων στην εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ υποχρεώσεων των συμβαλλόμενων πιστωτριών, αλλά και των μη συμβαλλόμενων, προνομιούχων πιστωτών της εταιρίας[10].
10. Η ΣΕΛΟΝΤΑ πρόκειται να αναλάβει την αποπληρωμή απαιτήσεων[11], ύψους […] ευρώ (την 31.1.2015 και ήδη ύψους […] ευρώ την 31.3.2015), συγκεκριμένων «ουσιωδών» προμηθευτών της ΔΙΑΣ που αξιολογούνται ως κρίσιμοι για τη συνέχιση της δραστηριότητάς της. Παράλληλα, θα μεταβιβασθούν στη ΣΕΛΟΝΤΑ οι απαιτήσεις της ΔΙΑΣ που καταγράφονται στους λογαριασμούς «προκαταβολές πελατών»[12] και «πιστωτές διάφοροι»[13], οι οποίες ανέρχονται σε […] ευρώ και […] ευρώ αντίστοιχα.
11. Από τις απαιτήσεις των προμηθευτών της ΔΙΑΣ, οι οποίοι αξιολογούνται ως μη ουσιώδεις για τη συνέχιση της επιχειρηματικής δραστηριότητας της ΔΙΑΣ, συνολικού ύψους […] ευρώ την 31.1.2015 (και ήδη […] ευρώ την 31.3.2015) θα

---

[7] Βλ. ενότητα Ι.2.5.

[8] Βλ. σχετικά ενότητα Ι.2.3 για τον τρόπο ικανοποίησης των σχετικών οφειλών που παραμένουν στη ΔΙΑΣ.

[9] Συγκεκριμένα, στην εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ θα μεταβιβασθεί (α) […].

[10] Ως προς τις συμβαλλόμενες πιστώτριες εταιρίες ορίζεται: […].

[11] Η αποπληρωμή θα λάβει χώρα […] από την επικύρωση της συμφωνίας και την πλήρωση των σχετικών αναβλητικών αιρέσεων.

[12] Πρόκειται για ποσά που δόθηκαν στην εταιρία ΔΙΑΣ ως προκαταβολή για παραγγελθέντα προϊόντα. Δεδομένου ότι θα τηρηθούν οι αναληφθείσες από την εταιρία υποχρεώσεις από την ΣΕΛΟΝΤΑ δεν τίθεται θέμα αποπληρωμής των ως άνω ποσών.

[13] Η αποπληρωμή θα λάβει χώρα σε μία μηνιαία δόση από την επικύρωση της συμφωνίας και την πλήρωση των σχετικών αναβλητικών αιρέσεων.

μεταβιβασθούν στη ΣΕΛΟΝΤΑ απαιτήσεις ύψους […] ευρώ, ήτοι ποσοστό […]% της συνολικής απαίτησης[14].

Ι.2.3 Τρόπος ικανοποίησης των οφειλών που παραμένουν στη ΔΙΑΣ

12. Οι μη μεταβιβαζόμενες απαιτήσεις που παραμένουν στην εταιρία ΔΙΑΣ θα ικανοποιηθούν με τη μεταβίβαση, από τη ΔΙΑΣ στους πιστωτές της, μετοχών της ΣΕΛΟΝΤΑ, οι οποίες θα εκδοθούν υπέρ της εταιρίας ΔΙΑΣ (ως τίμημα για τη μεταβίβαση της τελευταίας) ύστερα από την αύξηση μετοχικού κεφαλαίου της εταιρίας ΣΕΛΟΝΤΑ, με εισφορά σε είδος.
13. Σύμφωνα με τη Συμφωνία Εξυγίανσης, κατόπιν της αύξησης του μετοχικού κεφαλαίου, η εταιρία ΔΙΑΣ θα αποκτήσει 41 εκατ. μετοχές της εταιρίας ΣΕΛΟΝΤΑ, ονομαστικής αξίας 0,30 ευρώ η καθεμία, ήτοι συνολικής ονομαστικής αξίας 12,4 εκατ. ευρώ. Εν συνεχεία, εντός ενός μηνός από την πλήρωση των σχετικών αναβλητικών αιρέσεων, το σύνολο των μετοχών ΣΕΛΟΝΤΑ που θα αποκτήσει η ΔΙΑΣ, θα μεταβιβασθεί στους πιστωτές ΤΡΑΠΕΖΑ EUROBANK ERGASIAS A.E., ALPHA ΤΡΑΠΕΖΑ Α.Ε., ΕΘΝΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ Α.Ε., ΤΡΑΠΕΖΑ ΠΕΙΡΑΙΩΣ, LINNAEUS CAPITAL PARTNERS BV, BIOMAR HELLENIC ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΗ ΚΑΙ ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΙΧΘΥΟΤΡΟΦΩΝ, καθώς και σε μη ουσιώδεις προμηθευτές και στον […][15]. Με την ολοκλήρωση της μεταβίβασης των μετοχών, θα επέλθει και η διαγραφή των απαιτήσεων των ανωτέρω πιστωτών.

Ι.2.4 Λοιποί όροι της συμφωνίας

14. Για τη συνέχεια της επιχειρηματικής δραστηριότητας της ΔΙΑΣ συμφωνήθηκε οι συμβαλλόμενοι πιστωτές […][16][…].
15. Σύμφωνα με τη Συμφωνία Εξυγίανσης, η συμβαλλόμενη πιστώτρια […] πρόκειται να αναλάβει […]. Ειδικότερα, η […][…][17][…].[…].
16. Η Συμφωνία Εξυγίανσης υποβλήθηκε προς επικύρωση στο αρμόδιο πτωχευτικό δικαστήριο (Πολυμελές Πρωτοδικείο), προκειμένου να αποκτήσει γενική δεσμευτική ισχύ σύμφωνα με το άρθρο 99 επ. του ν. 3588/2007, όπως αυτός τροποποιήθηκε με τις διατάξεις των ν.4013/2011, 4072/2012, 4141/2013 και 4316/2014. Η Συμφωνία Εξυγίανσης θα δεσμεύει τα μέρη και θα ισχύει από την ημερομηνία δημοσιεύσεως της δικαστικής απόφασης που θα επικυρώνει τη διαδικασία εξυγίανσης.

Ι.2.5 Αιρέσεις της Συμφωνίας Εξυγίανσης

17. Σύμφωνα με τη Συμφωνία Εξυγίανσης, η μεταβίβαση των στοιχείων ενεργητικού και παθητικού της ΔΙΑΣ στην εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ τελεί υπό τις εξής αναβλητικές αιρέσεις:
   α) τη λήψη απόφασης της Γενικής Συνέλευσης των μετόχων της εταιρίας ΔΙΑΣ,
   β) τη λήψη απόφασης της Γενικής Συνέλευσης της εταιρίας ΣΕΛΟΝΤΑ για την ως άνω αύξηση μετοχικού κεφαλαίου[18], με παραίτηση του δικαιώματος

[14] Η αποπληρωμή θα λάβει χώρα σε […] και την πλήρωση των σχετικών αναβλητικών αιρέσεων. Το ετήσιο επιτόκιο ορίζεται σε […]%.
[15] Βλ. σχετικά Πίνακας 26 του Παραρτήματος.
[16] Η EUROBANK θα παρέχει περίπου […].
[17] Βλ. Πίνακας 27 στο Παράρτημα σχετικά με τις λεπτομέρειες της συμφωνίας για τα επόμενα έτη.

προτίμησης των παλαιών μετόχων υπέρ της εταιρίας ΔΙΑΣ μέχρι την 30.6.2015 ή σε μετά από αναβολή Γενική Συνέλευση και εν πάση περιπτώσει εντός ενός μηνός από την επικύρωση της συμφωνίας,

γ) τη λήψη απόφασης της Γενικής Συνέλευσης της εταιρίας ΣΕΛΟΝΤΑ για την αναδοχή μέρους του παθητικού της εταιρίας ΔΙΑΣ, μέχρι την 30.6.2015 ή σε μετά από αναβολή Γενική Συνέλευση και εν πάση περιπτώσει εντός ενός μηνός από την επικύρωση της συμφωνίας,

δ) την ολοκλήρωση της αύξησης του μετοχικού κεφαλαίου της εταιρίας ΣΕΛΟΝΤΑ, η οποία προϋποθέτει τη λήψη απόφασης από το Διοικητικό Συμβούλιο της εταιρίας που να πιστοποιεί την καταβολή του κεφαλαίου. Η εν λόγω αύξηση θα πρέπει να έχει πληρωθεί εντός προθεσμίας τριών μηνών από την επικύρωση της συμφωνίας εξυγίανσης,

ε) την επικύρωση της συμφωνίας εξυγίανσης από το πτωχευτικό δικαστήριο,

στ) τη λήψη των απαραίτητων αδειών από τις αρμόδιες διοικητικές αρχές (συμπεριλαμβανομένης της Επιτροπής Ανταγωνισμού) και

ζ) […].

Αναφορικά με την ανωτέρω υπό ζ) αίρεση, η γνωστοποιούσα εταιρία στην με αριθ. πρωτ. […]επιστολή της προς τη ΓΔΑ αναφέρει τα εξής: […].

Συνεπώς, […][19].

Ι.3 Η μετοχική σύνθεση των μερών μετά τη γνωστοποιηθείσα πράξη

18. Μετά την ολοκλήρωση της υπό εξέτασης συγκέντρωσης, το μετοχικό κεφάλαιο της νέας οντότητας -ΣΕΛΟΝΤΑ- θα αποτελείται από […] μετοχές συνολικής αξίας […] ευρώ έκαστη. Η διάρθρωση του μετοχικού κεφαλαίου της νέας οντότητας, η οποία θα συμπίπτει με την κατανομή των δικαιωμάτων ψήφου[20], θα έχει ως εξής:

Πίνακας 2: Μετοχική σύνθεση νέας οντότητας

Μέτοχος	**Αριθμός Μετοχών**	**Αξία Μετοχών (€0,30/μετοχή)**	**Ποσοστό**
[…]	[…]	[…]	[…]
[…]	[…]	[…]	[…]
[…]	[…]	[…]	[…]
[…]	[…]	[…]	[…]
[…]	[…]	[…]	[…]
[…]	[…]	[…]	[…]
[…]	[…]	[…]	[…]
[…]	[…]	[…]	[…]
ΣΥΝΟΛΟ	**245.497.163**	**73.649.149**	**100,00%**

19. Όσον αφορά τη ΔΙΑΣ, μετά την ολοκλήρωση της γνωστοποιηθείσας πράξης, η εταιρία θα συνεχίσει να υφίσταται ως νομικό πρόσωπο, με την υφιστάμενη έως τότε μετοχική σύνθεση (Πίνακας 5). Ωστόσο, όπως αναφέρει και στην υπ’ αριθ.

---

[18] Βλ. παραγράφους 12 και 13.

[19] Σχέδιο της Σύμβασης Προμήθειας μεταξύ της BIOMAR με τη ΣΕΛΟΝΤΑ, προσκομίστηκε από την τελευταία με το με αριθ. πρωτ. 5465/14.9.2015 έγγραφό της. Σύμφωνα με τη γνωστοποιούσα «*το τελικό κείμενο… δεν θα έχει ουσιαστικές διαφορές*».

[20] Σχετ. επιστολή της ΣΕΛΟΝΤΑ με αριθ. πρωτ. 4496/10.7.2015.

πρωτ. 4496/10.7.2015 επιστολή, η γνωστοποιούσα: «*..όλα τα στοιχεία ενεργητικού της εταιρείας θα έχουν μεταβιβαστεί στην ΣΕΛΟΝΤΑ. Στην πραγματικότητα, η ΔΙΑΣ θα είναι ένα νομικό πρόσωπο χωρίς επιχειρηματική/ παραγωγική δραστηριότητα, το οποίο θα έχει στις οικονομικές του καταστάσεις το υπόλοιπο εκ των υφιστάμενων υποχρεώσεών του, οι οποίες είτε δεν μεταβιβάστηκαν στην ΣΕΛΟΝΤΑ μαζί με τα στοιχεία ενεργητικού του και μέρους του παθητικού του όπως προβλέπεται στη Συμφωνία Εξυγίανσης, είτε δεν θα διαγραφούν λόγω της μεταβίβασης των μετοχών της ΣΕΛΟΝΤΑ*».

I ΤΑ ΣΥΜΜΕΤΕΧΟΝΤΑ ΜΕΡΗ

I.1 Ιχθυοτροφεία ΣΕΛΟΝΤΑ ΑΕΓΕ

20. Η εταιρία φέρει την επωνυμία «ΙΧΘΥΟΤΡΟΦΕΙΑ ΣΕΛΟΝΤΑ ΑΝΩΝΥΜΟΣ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΓΕΩΡΓΙΚΩΝ ΕΚΜΕΤΑΛΛΕΥΣΕΩΝ», με διακριτικό τίτλο «ΣΕΛΟΝΤΑ ΑΕ». Οι κύριες δραστηριότητές[21] της είναι η εκτροφή ιχθύων μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας και η εμπορία αυτών στην Ελλάδα και στο εξωτερικό, η παραγωγή και εμπορία ιχθυδίων ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας και η παραγωγή και εμπορία ιχθυοτροφών[22]. Το έτος 2014, το 80% του κύκλου εργασιών του ομίλου ΣΕΛΟΝΤΑ προήλθε από πωλήσεις ψαριών, το 12% από πωλήσεις ιχθυοτροφών, το 4% από πωλήσεις ιχθυδίων και το υπόλοιπο 4% από λοιπές δραστηριότητες[23].
21. Το μετοχικό κεφάλαιο της εταιρίας ΣΕΛΟΝΤΑ, συνολικής αξίας 61.270.555 ευρώ αποτελείται από 204.235.184 μετοχές, ονομαστικής αξίας 0,30 ευρώ η καθεμία. Τα ποσοστά που αναφέρονται στον κατωτέρω πίνακα αφορούν στην κατανομή του μετοχικού κεφαλαίου και στα δικαιώματα ψήφου την 29.5.2015.

[21] Σύμφωνα με το άρθρο 3 του καταστατικού της ΣΕΛΟΝΤΑ, ο σκοπός της εταιρίας είναι: «*α) Η εκτροφή ιχθύων σε δικές της ή ξένες εγκαταστάσεις και η εμπορία αυτών εντός της Ελλάδος και στο εξωτερικό, η συμμετοχή σε όμοιες ή παρεμφερείς επιχειρήσεις, η παραγωγή και πώληση γόνου ιχθύων και κάθε άλλη δραστηριότητα που σχετίζεται με ιχθυοκαλλιέργειες, β) η παραγωγή ιχθυοτροφών σε δικές της ή ξένες εγκαταστάσεις και η εμπορία αυτών εντός της Ελλάδος και στο εξωτερικό, η συμμετοχή σε όμοιες ή παρεμφερείς επιχειρήσεις, η παραγωγή και πώληση πρώτων υλών ιχθυοτροφών και κάθε άλλη δραστηριότητα που σχετίζεται με την αγορά των ιχθυοτροφών, γ) η έρευνα και η ανάπτυξη και η συμμετοχή σε επενδυτικά και ερευνητικά προγράμματα που αφορούν στην ιχθυοκαλλιέργεια, την ιχθυογέννηση, τις ιχθυοτροφές και την τεχνολογία τροφίμων, δ) η αγορά, εκμετάλλευση και αξιοποίηση ακινήτων, ε) η συμμετοχή σε δραστηριότητες σχετικά με την εκμετάλλευση έργων αξιοποίησης, τουρισμού και αναψυχής, στ) η παροχή συμβουλευτικών υπηρεσιών προς οποιαδήποτε φυσικό ή νομικό πρόσωπο σχετικά με την οργάνωση και διοίκηση επιχειρήσεων στους τομείς δραστηριότητας της εταιρίας». Για την επίτευξη του σκοπού της η Εταιρία μπορεί: α) να συνεργάζεται με οποιοδήποτε τρόπο με οποιοδήποτε ημεδαπό ή αλλοδαπό, φυσικό ή νομικό πρόσωπο που επιδιώκει έναν από τους παραπάνω σκοπούς, β) να συμμετάσχει σε άλλες ημεδαπές ή αλλοδαπές επιχειρήσεις οποιασδήποτε εταιρικής μορφής, με όμοιο ή παρεμφερή σκοπό και γ) να παρέχει εγγυήσεις προς πάσης φύσεως πιστωτικά ιδρύματα υπέρ θυγατρικών και συνδεδεμένων του Ομίλου εταιρειών*».

[22] Διαθέτει εγκαταστάσεις σε Ελλάδα και Τουρκία και συγκεκριμένα 46 θαλάσσιες μονάδες εκτροφής ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας (συνολικής ετήσιας δυναμικότητας 25.000 τόνων), 5 ιχθυογεννητικούς σταθμούς (ετήσιας δυναμικότητας περίπου 120 εκατ. ιχθυδίων), 7 συσκευαστήρια, μία μονάδα μεταποίησης, ένα κέντρο διανομής και ένα εργοστάσιο παραγωγής ιχθυοτροφών (με ετήσια δυναμικότητα 70.000 τόνων) που διαχειρίζεται η θυγατρική εταιρία Περσεύς.

[23] Βλ. το έντυπο γνωστοποίησης με αριθ. πρωτ. 3442/2.6.2015.

Πίνακας 3 : Μετοχική σύνθεση της εταιρίας ΣΕΛΟΝΤΑ

Μέτοχος (>3%)	Ποσοστό
[…]	[…]
[…]	[…]
[…]	[…]
[…]	[…]
[…]	[…]
[…]	[…]
[…]	[…]
ΣΥΝΟΛΟ	**100,%**

22. Η σύνθεση του διοικητικού συμβουλίου της εταιρίας ΣΕΛΟΝΤΑ έχει ως εξής:

Πίνακας 4: Σύνθεση Διοικητικού Συμβουλίου της εταιρίας ΣΕΛΟΝΤΑ

Ονοματεπώνυμο	Θέση στο Δ.Σ.
Γεώργιος Αντύπας [24]	Πρόεδρος του Δ.Σ.- Μη Εκτελεστικό Μέλος
Ιωάννης Στεφανής[25]	Αντιπρόεδρος του Δ.Σ.- Μη Εκτελεστικό Μέλος
Ιωάννης Ανδριανόπουλος[26]	Διευθύνων Σύμβουλος – Εκτελεστικό Μέλος Δ.Σ.
Παναγιώτης Αλλαγιάννης	Ανεξάρτητο - Μη Εκτελεστικό Μέλος Δ.Σ.
Μιχαήλ Κόκκινος	Ανεξάρτητο - Μη Εκτελεστικό Μέλος Δ.Σ.
Αδαμαντίνη Λάζαρη	Ανεξάρτητο - Μη Εκτελεστικό Μέλος Δ.Σ.
Αθανάσιος Σκορδάς	Ανεξάρτητο - Μη Εκτελεστικό Μέλος Δ.Σ.

23. Η εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ έχει έμμεσες και άμεσες συμμετοχές[27] σε λοιπές εταιρίες στην Ελλάδα και στο εξωτερικό, οι οποίες δραστηριοποιούνται μεταξύ άλλων στον τομέα της ιχθυοκαλλιέργειας της παραγωγής και εμπορίας ιχθυοτροφών, της εκτροφής και πώλησης τόνου κ.ά.

Ι.2 Ανώνυμος εταιρεία παραγωγής και εκμετάλλευσης ιχθυοκαλλιεργειών

24. Η εταιρία φέρει την επωνυμία «ΑΝΩΝΥΜΟΣ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΚΑΙ ΕΚΜΕΤΑΛΛΕΥΣΗΣ ΙΧΘΥΟΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΩΝ» και διακριτικό τίτλο «ΔΙΑΣ ΙΧΘΥΟΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΕΣ ΑΕΒΕ». Οι κύριες δραστηριότητές της είναι η εκτροφή ιχθύων μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας και η εμπορία αυτών στην Ελλάδα και στο εξωτερικό, η παραγωγή και εμπορία ιχθυδίων ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας[28, 29].

[24] Ο Γεώργιος Αντύπας, πρόεδρος του Δ.Σ. – μη εκτελεστικό μέλος της ΣΕΛΟΝΤΑ, είναι πρόεδρος Δ.Σ. της θυγατρικής εταιρίας του ομίλου ΣΕΛΟΝΤΑ, ΠΕΡΣΕΥΣ Α.Β.Ε.Ε.

[25] Ο Ιωάννης Στεφανής, αντιπρόεδρος του Δ.Σ. της ΣΕΛΟΝΤΑ είναι διευθύνων σύμβουλος της θυγατρικής εταιρίας του ομίλου ΣΕΛΟΝΤΑ, ΠΕΡΣΕΥΣ Α.Β.Ε.Ε

[26] Ο Ιωάννης Ανδριανόπουλος, διευθύνων σύμβουλος. της ΣΕΛΟΝΤΑ, είναι μέλος Δ.Σ. της θυγατρικής εταιρίας του ομίλου ΣΕΛΟΝΤΑ, ΠΕΡΣΕΥΣ Α.Β.Ε.Ε.

[27] Σχετ. ο Πίνακας 28 του Παραρτήματος.

[28] Σύμφωνα με το άρθρο 3 του καταστατικού της εταιρίας, ο σκοπός της εταιρίας είναι: «*1) Η ίδρυση και η εκμετάλλευση κάθε μορφής ιχθυοκαλλιεργητικών μονάδων και σταθμών, η διάθεση της παραγωγής στο εσωτερικό και στο εξωτερικό και γενικά η οργάνωση και η παραγωγή κάθε μονάδας που σχετίζεται με τις Ιχθυοκαλλιέργειες στην ημεδαπή και αλλοδαπή. 2) Η παραγωγή και εμπορία οστρακοειδών και πάσης φύσεως ιχθύων, νωπών και κατεψυγμένων. 3) Η αντιπροσώπευση οίκων του εξωτερικού που παράγουν ή εμπορεύονται όμοια και συναφή προϊόντα. 4) Η συνεργασία ή συμμετοχή της Εταιρείας σε άλλες επιχειρήσεις Ελληνικές ή ξένες που επιδιώκουν ίδιο ή παρεμφερή σκοπό και 5) η ίδρυση και*

25. Το μετοχικό κεφάλαιο της ΔΙΑΣ αποτελείται από 30.159.583 κοινές ονομαστικές μετοχές (ονομαστικής αξίας 0,47 ευρώ η καθεμία), και συνολικής αξίας 14.175.004,01 ευρώ[30]. Όλες οι μετοχές της είναι κοινές ονομαστικές, με δικαίωμα ψήφου και εισηγμένες στο Χρηματιστήριο Αθηνών. Η διάρθρωση του μετοχικού κεφαλαίου της εταιρίας ΔΙΑΣ έχει ως εξής:

Πίνακας 5: Μετοχική σύνθεση της εταιρίας ΔΙΑΣ

Μέτοχος	**Ποσοστό επί του συνολικού μετοχικού κεφαλαίου (%)**
LINNAEUS CAPITAL PARTNERS B.V.[31]	85,86%
Στέλιος Πιτάκας	8,52%
Ελεύθερη Διασπορά	5,62%

26. Η σύνθεση του διοικητικού συμβουλίου της ΔΙΑΣ είναι η εξής:

Πίνακας 6: Σύνθεση Διοικητικού Συμβουλίου της εταιρίας ΔΙΑΣ

Ονοματεπώνυμο	**Θέση στο Δ.Σ.**
Vadim Dubrovin[32]	Εκτελεστικό μέλος
Anita Subba Hamilton[33]	Εκτελεστικό μέλος
Olga Novikova	Μη Εκτελεστικό μέλος
Αντώνιος Γιαννόπαπας	Μη Εκτελεστικό μέλος
Μιχαήλ Ζαχαριάδης[34]	Ανεξάρτητο μη Εκτελεστικό Μέρος
Παναγιώτης Αγρίμης	Ανεξάρτητο μη Εκτελεστικό Μέρος

27. Σύμφωνα με την υπ’ αριθ. πρωτ. 5465/14.9.2015 απαντητική επιστολή, τα μέλη των Δ.Σ. των εταιριών του ομίλου ΔΙΑΣ δεν συμμετέχουν σε άλλη (ανταγωνιστική) εταιρεία του κλάδου.

28. Η εταιρία ΔΙΑΣ έχει συμμετοχές σε άλλες εταιρίες που δραστηριοποιούνται στην ιχθυοκαλλιέργεια, σε Ελλάδα και εξωτερικό. Συγκεκριμένα, στον όμιλο της εταιρίας ΔΙΑΣ ανήκουν οι παρακάτω εταιρίες: ΣΠΑΡΦΙΣ ΑΕ, ΚΛΕΙΔΑΡΑΣ FAMILY AE ΝΙΜΟΣ ΑΕΒΕ με κύρια δραστηριότητα την εκμετάλλευση ιχθυοτροφείου και έδρα την Ελλάδα και την εταιρία ASTIR INTERNATIONAL[35] με κύρια δραστηριότητα την εμπορία ψαριών και έδρα την Ιταλία[36]. Σημειώνεται

εκμετάλλευση υποκαταστημάτων, γραφείων και πρακτορείων οπουδήποτε και κάθε άλλης ομοειδούς επιχείρησης ή παρόμοιας προς τα πιο πάνω αντικείμενα».

[29] Ο όμιλος διαθέτει δύο (2) ιχθυογεννητικούς σταθμούς, τριάντα μία (31) μονάδες πάχυνσης, οκτώ (8) σύγχρονα συσκευαστήρια, δύο (2) κέντρα διανομής και ένα εργοστάσιο επεξεργασίας ψαριών (βλ. την απαντητική επιστολή της ΔΙΑΣ με υπ’αριθ.πρωτ.4496/10.7.2015).

[30] Βλ. Καταστατικό ΔΙΑΣ (σχετ. 4 του εντύπου γνωστοποίησης).

[31] Η LINNAEUS CAPITAL PARTNERS κατέχει το 85.86% των μετοχών της ΔΙΑΣ, […].

[32] Ο Vadim Dubrovin είναι και μέλος των ΔΣ των θυγατρικών εταιριών του ομίλου ΔΙΑΣ, ΣΠΑΡΦΙΣ ΑΕ και ΝΙΜΟΣ ΑΕΒΕ.

[33] Η Anita Hamilton είναι και μέλος του ΔΣ της θυγατρικής εταιρίας του ομίλου ΔΙΑΣ, ΝΙΜΟΣ ΑΕΒΕ

[34] Ο Μιχαήλ Ζαχαριάδης είναι πρόεδρος των ΔΣ των θυγατρικών εταιριών του ομίλου ΔΙΑΣ ΚΛΕΙΔΑΡΑΣ ΑΕ και ΣΠΑΡΦΙΣ ΑΕ. Επίσης είναι Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της εταιρίας BLUEFIN TUNA HELLAS A.E., στην οποία μετέχει […].

[35] Η εταιρία ΔΙΑΣ κατέχει το […].

[36] Οι κύκλοι εργασιών των εταιριών ΣΠΑΡΦΙΣ ΑΕ, ΚΛΕΙΔΑΡΑΣ FAMILY AE, ΝΙΜΟΣ ΑΕΒΕ για το έτος 2014 ανήλθαν σε 757.880, 438.653 και 5.564.042 ευρώ αντίστοιχα. Σημειώνεται ότι, σύμφωνα με την υπ’ αριθ. πρωτ. 5330/4.9.2015 επιστολή της γνωστοποιούσας εταιρίας, […]

ότι μέχρι το 2012 η εταιρία ΔΙΑΣ συμμετείχε στο μετοχικό κεφάλαιο της εταιρίας παραγωγής ιχθυοτροφών ΖΩΟΝΟΜΗ ΑΕ μέσω της οποίας δραστηριοποιήθηκε για ένα χρονικό διάστημα στην παραγωγή ιχθυοτροφών[37].

Κύκλοι εργασιών των συμμετεχουσών επιχειρήσεων

29. Ο κύκλος εργασιών κάθε μίας από τις συμμετέχουσες στην υπό κρίση πράξη, το τελευταίο οικονομικό έτος (2014) στην παγκόσμια και ελληνική αγορά, είχε, κατά δήλωσή τους, σύμφωνα με τα προβλεπόμενα στο άρθρο 10 του ν. 3959/2011, όπως ισχύει, ως εξής:

Πίνακας 7: Κύκλοι εργασιών των συμμετεχουσών επιχειρήσεων

Εταιρίες	**Παγκόσμια αγορά**	**Ελληνική αγορά**
Όμιλος ΣΕΛΟΝΤΑ	135.670.490	[…]
Όμιλος ΔΙΑΣ	32.658.779	[…]
Σύνολο	**168.329.269**	[…]

Πηγή: Βλ. το έντυπο γνωστοποίησης με υπ’ αριθ. πρωτ. 3442/2.6.2015

ΙΙ ΕΝΝΟΙΑ ΤΗΣ ΣΥΓΚΕΝΤΡΩΣΗΣ

ΧΑΡΑΚΤΗΡΙΣΜΟΣ ΤΗΣ ΥΠΟ ΚΡΙΣΗ ΠΡΑΞΗΣ

30. Σύμφωνα με το άρθρο 5 παρ. 2 ν. 3959/2011[38], όπως ισχύει, συγκέντρωση υφίσταται όταν (α) συγχωνεύονται περισσότερες επιχειρήσεις ή (β) ένα ή περισσότερα πρόσωπα που ελέγχουν ήδη τουλάχιστον μια επιχείρηση ή μια ή περισσότερες επιχειρήσεις αποκτούν τον έλεγχο του συνόλου ή τμημάτων μιας ή περισσοτέρων επιχειρήσεων. Η εν λόγω ρύθμιση που προσδιορίζει την έννοια της συγκέντρωσης επιχειρήσεων αποσκοπεί να συλλάβει κάθε νοητή μορφή συγκέντρωσης[39] και καταλαμβάνει τόσο τη συγχώνευση που πραγματοποιείται με τη σύσταση νέας εταιρίας όσο και αυτή που πραγματοποιείται με απορρόφηση[40]. Η γενική ρήτρα του εν λόγω άρθρου[41] συγκεκριμενοποιείται έτι περαιτέρω με τις παραγράφους 3[42] και 4[43] του προαναφερόμενου άρθρου, που ορίζουν την έννοια

[37] Δυνάμει του από 30.7.2012 προσυμφώνου, η ΔΙΑΣ μεταβίβασε σταδιακά μέχρι τον 12.2014 το 25% των μετοχών που κατείχε στην εταιρία ΖΩΟΝΟΜΗ ΑΒΕΕ. Την 2.12.2014 αγόρασε το 25,17% από τη BIOMAR το οποίο μεταβιβάστηκε την ίδια ημέρα σε διάφορους μετόχους. Από τον 12.2014 η ΔΙΑΣ δεν έχει καμία συμμετοχή στο μετοχικό κεφάλαιο της ΖΩΟΝΟΜΗ ΑΒΕΕ.

[38] Σύμφωνα με το εν λόγω άρθρο: «*2. Συγκέντρωση θεωρείται ότι υπάρχει, όταν προκύπτει μόνιμη μεταβολή του ελέγχου από: α) τη συγχώνευση με οποιονδήποτε τρόπο δύο ή περισσότερων προηγουμένως ανεξάρτητων επιχειρήσεων ή τμημάτων επιχειρήσεων ή β) την απόκτηση, από ένα ή περισσότερα πρόσωπα που ελέγχουν ήδη τουλάχιστον μία επιχείρηση ή από μία ή περισσότερες επιχειρήσεις, άμεσα ή έμμεσα, με την αγορά τίτλων ή στοιχείων του ενεργητικού, με σύμβαση ή με άλλον τρόπο, ελέγχου στο σύνολο ή σε τμήματα μιας ή περισσότερων άλλων επιχειρήσεων*».

[39] Βλ. Δ. ΚΟΥΤΣΟΥΚΗΣ, *Έλεγχος συγκεντρώσεων επιχειρήσεων (ερμηνεία των άρθρων 4-4στ Ν. 703/1977)*, Εκδ. Αντ. Σάκκουλα 1997, σελ. 101.

[40] Βλ. Δ. ΚΟΥΤΣΟΥΚΗΣ, ό.π., σ. 108. Βλ. ενδεικτικά αποφάσεις ΕΑ 566/VII/2013, σκ.44 επ., 574/VII/2013, σκ. 76 επ., 403/V/2008, ενότητα IV.1.

[41] Βλ. Δ. ΚΟΥΤΣΟΥΚΗΣ ό.π., σελ. 102.

[42] Σύμφωνα με την παράγραφο 3 του άρθρου 5 του ν. 3959/2011: «*3. Για την εφαρμογή του παρόντος νόμου, ο έλεγχος απορρέει από δικαιώματα, συμβάσεις ή άλλα μέσα, τα οποία, είτε μεμονωμένα είτε από κοινού με άλλα, λαμβανομένων υπόψη των σχετικών πραγματικών ή νομικών συνθηκών, παρέχουν τη*

του ελέγχου κατά τις ανωτέρω διατάξεις, ήτοι τη δυνατότητα καθοριστικής επίδρασης στη δραστηριότητα μιας επιχείρησης, τα μέσα απόκτησης ελέγχου καθώς και τα πρόσωπα που αποκτούν τον έλεγχο.

31. Ειδικότερα, κατά το άρθρο 5 παρ. 2 περίπτωση (β) του ν. 3959/2011, συγκέντρωση επιχειρήσεων πραγματοποιείται όταν επέρχεται μόνιμη μεταβολή ως προς τα πρόσωπα (φυσικά ή νομικά) που ασκούν έλεγχο επί της αποκτώμενης εταιρίας. Τούτο συντρέχει στην περίπτωση κατά την οποία ένα ή περισσότερα πρόσωπα που ελέγχουν ήδη τουλάχιστον μία επιχείρηση, ή μία ή περισσότερες επιχειρήσεις, αποκτούν άμεσα ή έμμεσα τον έλεγχο του συνόλου ή τμημάτων μιας ή περισσοτέρων άλλων επιχειρήσεων, με την αγορά τίτλων ή στοιχείων του ενεργητικού, με σύμβαση ή με άλλο τρόπο. Σύμφωνα με το άρθρο 5 παρ. 3 του ίδιου νόμου, ο έλεγχος απορρέει από δικαιώματα, συμβάσεις ή άλλα μέσα, τα οποία παρέχουν τη δυνατότητα καθοριστικής επίδρασης στη δραστηριότητα μιας επιχείρησης, λαμβανομένων υπόψη των σχετικών πραγματικών ή νομικών συνθηκών.

32. Στην προκειμένη περίπτωση πράγματι, όπως εκτέθηκε και ανωτέρω, η ΣΕΛΟΝΤΑ δυνάμει της από 30.4.2015 Συμφωνίας εξυγίανσης βάσει των άρθρων 99 επ. του Πτωχευτικού Κώδικα (Ν. 3588/2007, όπως ισχύει), θα αποκτήσει τον έλεγχο του συνόλου του ενεργητικού της επιχείρησης ΔΙΑΣ, και το σύνολο των εκκρεμών συμβατικών σχέσεων, τις διοικητικές άδειες που έχουν εκδοθεί και είναι απαραίτητες για την λειτουργία της εταιρίας, τα σήματα, domain names και τα δικαιώματα βιομηχανικής ιδιοκτησίας της εταιρίας ΔΙΑΣ. Επίσης, η ΣΕΛΟΝΤΑ θα αποκτήσει και τμήμα του παθητικού της εταιρίας ΔΙΑΣ. Επομένως, δυνάμει της ανωτέρω Συμφωνίας Εξυγίανσης πρόκειται να μεταβιβαστεί στη γνωστοποιούσα όλη η παραγωγική και εμπορική δραστηριότητα της εταιρίας ΔΙΑΣ.

33. Κατά συνέπεια, η υπό κρίση εξαγορά οδηγεί σε απόκτηση αποκλειστικού ελέγχου εκ μέρους της ΣΕΛΟΝΤΑ επί των μεταβιβαζόμενων τμημάτων της ΔΙΑΣ και ως εκ τούτου συνιστά συγκέντρωση επιχειρήσεων κατά την έννοια του άρθρου 5 παρ. 2 περίπτωση (β) του ν. 3959/2011.

II.1 Αρμοδιότητα ΕΑ

34. Σύμφωνα με το άρθρο 6 παρ. 1 ν. 3959/2011[44], όπως ισχύει, μια συγκέντρωση πρέπει να γνωστοποιείται στην Επιτροπή Ανταγωνισμού όταν α) ο συνολικός

δυνατότητα καθοριστικής επίδρασης στη δραστηριότητα μιας επιχείρησης, και ιδίως από: α) δικαιώματα κυριότητας ή επικαρπίας επί του συνόλου ή μέρους των περιουσιακών στοιχείων της επιχείρησης, β) δικαιώματα ή συμβάσεις που παρέχουν δυνατότητα καθοριστικής επίδρασης στη σύνθεση, στις συσκέψεις ή στις αποφάσεις των οργάνων μιας επιχείρησης».

[43] Σύμφωνα με την παράγραφο 4 του άρθρου 5 του ν. 3959/2011: «*4. Ο έλεγχος αποκτάται από το πρόσωπο ή τα πρόσωπα ή τις επιχειρήσεις, τα οποία: α) είναι υποκείμενα αυτών των δικαιωμάτων ή δικαιούχοι από τις συμβάσεις αυτές ή β) χωρίς να είναι υποκείμενα αυτών των δικαιωμάτων ή δικαιούχοι από τις συμβάσεις αυτές, δικαιούνται να ασκούν τα δικαιώματα που απορρέουν από αυτές*».

[44] Σύμφωνα με τα προβλεπόμενα στο άρθρο 6 παρ. 1: «*Κάθε συγκέντρωση επιχειρήσεων πρέπει να γνωστοποιείται στην Επιτροπή Ανταγωνισμού μέσα σε τριάντα ημέρες από τη σύναψη συμφωνίας ή τη*

κύκλος εργασιών όλων των επιχειρήσεων που συμμετέχουν στη συγκέντρωση ανέρχεται στην παγκόσμια αγορά τουλάχιστον σε 150 εκατομμύρια ευρώ και β) δύο τουλάχιστον από τις συμμετέχουσες επιχειρήσεις πραγματοποιούν, η καθεμιά χωριστά, συνολικό κύκλο εργασιών άνω των 15 εκατομμυρίων ευρώ στην ελληνική αγορά.

35. Η υπό εξέταση συγκέντρωση υπόκειται σε προηγούμενη γνωστοποίηση, δεδομένου ότι, σύμφωνα με τα προσκομισθέντα από τις γνωστοποιούσες στοιχεία, πληρούνται τα κριτήρια του άρθρου 6 παρ. 1 του ν. 3959/2011, όπως ισχύει. Η δε εθνική διάσταση της συγκέντρωσης προκύπτει σύμφωνα με το νόμο από τον προσδιορισμό του κύκλου εργασιών[45] όλων των συμμετεχουσών στη συγκέντρωση επιχειρήσεων[46].

36. Ειδικότερα, εν προκειμένω, ο παγκόσμιος κύκλος εργασιών του οικονομικού έτους 2014 για τον όμιλο ΣΕΛΟΝΤΑ ανήλθε σε 135.670.490 ευρώ και για τον όμιλο ΔΙΑΣ σε 32.658.779,55 ευρώ, ήτοι συνολικά ο παγκόσμιος κύκλος εργασιών των συμμετεχουσών επιχειρήσεων υπερβαίνει τα 150 εκ. ευρώ.

37. Επίσης, πληρούται το σωρευτικά προβλεπόμενο κριτήριο υπαγωγής, αναφορικά με τον κύκλο εργασιών που πραγματοποιείται στην εθνική αγορά, από δύο, τουλάχιστον, συμμετέχουσες στη συγκέντρωση επιχειρήσεις, χωριστά για κάθε μία εξ αυτών καθώς, τόσο η εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ όσο και η ΔΙΑΣ έχουν κύκλους εργασιών στην ελληνική αγορά άνω των 15 εκ. ευρώ έκαστη. Περαιτέρω, η υπό κρίση συγκέντρωση δεν έχει κοινοτική διάσταση, καθώς τα μέρη δεν πληρούν τις προϋποθέσεις του άρθρου 1 του Κανονισμού ΕΚ 139/2004[47]. Ενόψει των ανωτέρω, η παρούσα γνωστοποίηση υποβάλλεται αρμοδίως ενώπιον της ΕΑ.

δημοσίευση προσφοράς ή ανταλλαγής ή την ανάληψη υποχρέωσης για την απόκτηση συμμετοχής, που εξασφαλίζει τον έλεγχο της επιχείρησης όταν ο συνολικός κύκλος εργασιών όλων των επιχειρήσεων που συμμετέχουν στη συγκέντρωση κατά το άρθρο 10 ανέρχεται, στην παγκόσμια αγορά τουλάχιστον σε εκατόν πενήντα εκατομμύρια (150.000.000) ευρώ και δύο τουλάχιστον από τις συμμετέχουσες επιχειρήσεις πραγματοποιούν, η καθεμία χωριστά, συνολικό κύκλο εργασιών άνω των δεκαπέντε εκατομμυρίων (15.000.000) ευρώ στην ελληνική αγορά».

[45] Ο κύκλος εργασιών των μερών που συμμετέχουν στη συγκέντρωση προκύπτει από το άθροισμα των κύκλων εργασιών των επιχειρήσεων που ορίζει το άρθρο 10 παρ. 4 ν. 3959/2011, όπως ισχύει, κατά τα οριζόμενα και στην παράγραφο 1 του άρθρου αυτού.

[46] Για τον ορισμό της συμμετέχουσας επιχείρησης βλέπε άρθρα 5, 6 και 10 ν. 3959/2011, όπως ισχύει, καθώς και σχετική νομολογία της Επιτροπής Ανταγωνισμού (www.epant.gr) και επικουρικά τη σχετική Ανακοίνωση της Ευρωπαϊκής Επιτροπής.

[47] Βλ. άρθρο 1 παρ. 2 και 3 του Κανονισμού του Συμβουλίου της 20.01.2004, για τον έλεγχο των συγκεντρώσεων μεταξύ επιχειρήσεων («Κοινοτικός κανονισμός συγκεντρώσεων»), ΕΕ L 024 της 29/01/2004, σελ. 1 – 22, σύμφωνα με το οποίο *«2. Μία συγκέντρωση έχει κοινοτική διάσταση όταν: α) ο συνολικός κύκλος εργασιών που πραγματοποιούν παγκοσμίως όλες οι συμμετέχουσες επιχειρήσεις υπερβαίνει τα 5 δισεκατομμύρια ευρώ και β) δύο τουλάχιστον από τις συμμετέχουσες επιχειρήσεις πραγματοποιούν, κάθε μία χωριστά, εντός της Κοινότητας, συνολικό κύκλο εργασιών άνω των 250 εκατομμυρίων ευρώ, εκτός εάν κάθε μία από τις συμμετέχουσες επιχειρήσεις πραγματοποιεί άνω των δύο τρίτων του συνολικού κοινοτικού κύκλου εργασιών της σε ένα και το αυτό κράτος μέλος. 3. Μία συγκέντρωση που δεν υπερβαίνει τα κατώτατα όρια που προβλέπονται στην παράγραφο 2 έχει κοινοτική διάσταση, εφόσον: α) ο συνολικός κύκλος εργασιών που πραγματοποιούν παγκοσμίως όλες οι συμμετέχουσες επιχειρήσεις υπερβαίνει τα 2,5 δισεκατομμύρια ευρώ· β) ο συνολικός κύκλος εργασιών που πραγματοποιούν όλες οι συμμετέχουσες επιχειρήσεις σε κάθε ένα από τρία τουλάχιστον κράτη μέλη, υπερβαίνει τα 100 εκατομμύρια ευρώ· γ) σε κάθε ένα από τα τρία τουλάχιστον κράτη μέλη που λαμβάνονται υπόψη για τους σκοπούς του στοιχείου β), δύο τουλάχιστον από τις συμμετέχουσες επιχειρήσεις πραγματοποιούν κάθε μία χωριστά συνολικό κύκλο εργασιών άνω των 25 εκατομμυρίων*

ΙΙ.2 Έλεγχος παραδεκτού, εμπροθέσμου και προσήκοντος της γνωστοποίησης

38. Σύμφωνα με τα προβλεπόμενα στο άρθρο 6 παρ. 1 ν. 3959/2011, όπως ισχύει, το έντυπο γνωστοποίησης (υπ’ αριθ. πρωτ. 3442) υπεβλήθη στην ΕΑ την 2.6.2015, ήτοι εντός 30 ημερών από τη θέση σε ισχύ της από 30.4.2015 Συμφωνίας Εξυγίανσης[48], που υπεγράφη μεταξύ των εταιριών ΣΕΛΟΝΤΑ και ΔΙΑΣ[49]. Με την ως άνω γνωστοποίηση υποβλήθηκε το προβλεπόμενο –με ποινή απαραδέκτου[50]- στο άρθρο 45 παρ. 1 του ν. 3959/2011, όπως ισχύει, παράβολο[51]. Ως εκ τούτου η εν λόγω γνωστοποίηση θεωρείται εμπρόθεσμη και παραδεκτή[52].
39. Καθώς το ανωτέρω έντυπο γνωστοποίησης δεν είχε συμπληρωθεί πλήρως, με αποτέλεσμα να μην είναι δυνατή η αξιολόγηση της γνωστοποιούμενης συγκέντρωσης, η ΓΔΑ απέστειλε την υπ’ αριθ. πρωτ. οικ. 3660/11.6.2015 επιστολή προς την εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ, με την οποία ζητούσε από τη γνωστοποιούσα επιχείρηση τη διόρθωση της ως άνω αρχικής γνωστοποίησης, κατά τα προβλεπόμενα στο εδ. β΄ της παραγράφου 11 του άρθρου 8 του ν. 3959/2011, όπως ισχύει. Επί της επιστολής αυτής η εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ απάντησε με τις υπ’ αριθ. πρωτ. 4496/10.7.2015, 4779/24.7.2015, 4878/30.7.2015, 5291/2.9.2015, 5330/4.9.2015 και 5344/4.9.2015 επιστολές.
40. Δεδομένου ότι ορισμένες από τις πληροφορίες που απαιτούνταν για την πλήρη συμπλήρωση του εντύπου γνωστοποίησης και είχαν ζητηθεί με την ως άνω επιστολή της ΓΔΑ δεν παρασχέθηκαν από τη γνωστοποιούσα εταιρία, η ΓΔΑ απέστειλε την υπ’ αριθ. πρωτ. οικ. 5340/4.9.2015 επιστολή προς την εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ, σύμφωνα με τα οριζόμενα στην παράγραφο 12 του άρθρου 8 ν. 3959/2011, όπως ισχύει. Επί της επιστολής αυτής, η εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ απάντησε με τις υπ’ αριθ. πρωτ. 5357/7.9.2015 και 5465/14.9.2015 επιστολές.

ευρώ και δ) δύο τουλάχιστον από τις συμμετέχουσες επιχειρήσεις πραγματοποιούν, κάθε μία χωριστά, εντός της Κοινότητας συνολικό κύκλο εργασιών άνω των 100 εκατομμυρίων ευρώ, εκτός εάν κάθε μία από τις συμμετέχουσες επιχειρήσεις πραγματοποιεί άνω των δύο τρίτων του συνολικού κοινοτικού κύκλου εργασιών της σε ένα και το αυτό κράτος μέλος».

[48] Σύμφωνα με το υπ’ αριθ. πρωτ.3442/2.6.2015 έντυπο γνωστοποίησης (σελ. 4-5), η υπό εξέταση συγκέντρωση είναι γνωστοποιητέα, στο στάδιο της Συμφωνίας Εξυγίανσης. Ως προς το αντικείμενο της αξιολόγησης (δηλ. τη Συμφωνία Εξυγίανσης), βλ. Αποφάσεις ΕΑ 476/VI/2010, ενότητα Δ, 43/1996, ενότητα VII.

[49] Σημειώνεται ότι καθώς η τελευταία ημέρα της προθεσμίας των 30 ημερών ήταν η 30.5.2015 ημέρα Σάββατο, και άρα εξαιρετέα ημέρα, η ως άνω προθεσμία συμπληρώθηκε την πρώτη εργάσιμη ημέρα που ακολούθησε, ήτοι την Τρίτη 2.6.2015, οπότε και η γνωστοποιούσα εταιρία υπέβαλε τη γνωστοποίηση.

[50] Βλ. σχετικά άρθρο 45 παρ. 1 του ν. 3959/2011, όπως ισχύει, σύμφωνα με το οποίο: *«Οι γνωστοποιήσεις του άρθρου 6 και οι αιτήσεις της παραγράφου 3 του άρθρου 9 συνοδεύονται, με ποινή το απαράδεκτο αυτών, από γραμμάτιο καταβολής παραβόλου. Το ποσό του παραβόλου ορίζεται στο ποσό των χιλίων εκατό (1.100) ευρώ για την γνωστοποίηση του άρθρου 6 και για τις αιτήσεις των παραγράφων 9 και 3 των άρθρων 8 και 9, αντιστοίχως».*

[51] Το υποβληθέν παράβολο εκδόθηκε την 3.6.2015 με α/α 2200 για την εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ.

[52] Σημειώνεται, επίσης, ότι η γνωστοποιούσα είχε κοινοποιήσει στην ΕΑ αντίτυπο του φύλλου της ημερήσιας οικονομικής εφημερίδας πανελλαδικής κυκλοφορίας «ΗΜΕΡΗΣΙΑ» της 3.6.2015, στο οποίο δημοσίευσαν την υπό κρίση πράξη, κατά τα προβλεπόμενα στο άρθρο 6 παρ. 6 ν. 3959/2011, όπως ισχύει, το δε κείμενο της ως άνω δημοσίευσης αναρτήθηκε στο διαδικτυακό τόπο της ΕΑ την 5.6.2015, κατ’ άρθρο 6 παρ. 6 εδ. β΄ του ν. 3959/2011.

41. Βάσει των ανωτέρω, ως ημερομηνία προσήκουσας γνωστοποίησης θεωρείται η **14.9.2015**. Ακολούθως, με την υπ’ αριθ. πρωτ. 6024/13.10.2015 επιστολή της προς τη ΓΔΑ, η γνωστοποιούσα εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ, σύμφωνα με το άρθρο 11 περ. β, δήλωσε ότι συμφωνεί με την παράταση της προθεσμίας κατά είκοσι (20) επιπλέον ημέρες των προθεσμιών που προβλέπονται στις παραγράφους 3 επ. του άρθρου 8 του ν. 3959/2011.
42. Ως εκ τούτου η προθεσμία έκδοσης απόφασης της ΕΑ επί της γνωστοποιηθείσας συγκέντρωσης παρέρχεται στις 3.11.2015.

II.3 ΚΡΙΤΗΡΙΑ ΟΥΣΙΑΣΤΙΚΗΣ ΑΞΙΟΛΟΓΗΣΗΣ

43. Οριζόντιες είναι οι συγκεντρώσεις, στις οποίες συμμετέχουν επιχειρήσεις που αποτελούν πραγματικούς ή δυνητικούς ανταγωνιστές στην ίδια σχετική αγορά[53]. Παράλληλα, συγκεντρώσεις με κάθετη διάσταση είναι οι συγκεντρώσεις στις οποίες συμμετέχουν επιχειρήσεις που λειτουργούν σε διαφορετικά επίπεδα της αλυσίδας εφοδιασμού[54]. Στην πράξη, οι συγκεντρώσεις μπορούν να έχουν τόσο οριζόντιες όσο και μη οριζόντιες συνέπειες[55]. Στην υπό κρίση πράξη, οι συμμετέχουσες επιχειρήσεις ΣΕΛΟΝΤΑ και ΔΙΑΣ δραστηριοποιούνται στις ίδιες σχετικές αγορές, όπως αυτές αναλύονται στην Ενότητα IV της παρούσας Έκθεσης και αποτελούν πραγματικούς ανταγωνιστές στις εν λόγω αγορές, αλλά παράλληλα έχουν μεταξύ τους σχέση προμήθειας και ως εκ τούτου η υπό κρίση πράξη συνιστά κατ’ αρχήν οριζόντια συγκέντρωση επιχειρήσεων, η οποία έχει και κάθετη διάσταση.
44. Δύο είναι οι βασικοί τρόποι με τους οποίους οι οριζόντιες συγκεντρώσεις ενδέχεται να εμποδίσουν σημαντικά τον αποτελεσματικό ανταγωνισμό, ιδίως με τη δημιουργία ή ενίσχυση δεσπόζουσας θέσης: α) καταργώντας σημαντικές ανταγωνιστικές πιέσεις σε μία ή περισσότερες επιχειρήσεις, οι οποίες ως εκ τούτου θα έχουν αυξημένη ισχύ στην αγορά, χωρίς να καταφύγουν σε συντονισμό της συμπεριφοράς τους (επιπτώσεις μη συντονισμένης συμπεριφοράς)[56], β) μεταβάλλοντας τη φύση του ανταγωνισμού ούτως ώστε επιχειρήσεις που προηγουμένως δεν συντόνιζαν τη συμπεριφορά τους, να είναι πλέον πολύ πιθανότερο να τη συντονίζουν και να αυξάνουν τις τιμές ή με άλλο τρόπο να βλάπτουν τον αποτελεσματικό ανταγωνισμό. Μια συγκέντρωση μπορεί επίσης να καταστήσει τον συντονισμό ευκολότερο, σταθερότερο ή αποτελεσματικότερο για τις επιχειρήσεις που συντόνιζαν τη συμπεριφορά τους και πριν από τη συγκέντρωση (επιπτώσεις συντονισμένης συμπεριφοράς)[57].

---

[53] Κατευθυντήριες Γραμμές για την αξιολόγηση των οριζόντιων συγκεντρώσεων σύμφωνα με τον Κανονισμό του Συμβουλίου για τον έλεγχο των συγκεντρώσεων μεταξύ επιχειρήσεων (εφεξής «Κατευθυντήριες Γραμμές για την αξιολόγηση οριζόντιων συγκεντρώσεων»), ΕΕ C 31 της 5.2.2004, σ.5, παρ. 5. Οι ως άνω σχετικές Κατευθυντήριες Γραμμές ακολουθούνται και από την ΕΑ κατά την ερμηνεία και εφαρμογή του ουσιαστικού κριτηρίου των οριζοντίων συγκεντρώσεων.

[54] Κατευθυντήριες γραμμές για την αξιολόγηση των μη οριζόντιων συγκεντρώσεων σύμφωνα με τον Κανονισμό του Συμβουλίου για τον έλεγχο των συγκεντρώσεων μεταξύ επιχειρήσεων (εφεξής «Κατευθυντήριες Γραμμές για την αξιολόγηση μη οριζόντιων συγκεντρώσεων»), ΕΕ C 265 της 18.10.2008, σ. 5, παρ. 4.

[55] Κατευθυντήριες Γραμμές για την αξιολόγηση μη οριζόντιων συγκεντρώσεων, ό.π., παρ. 7

[56] Κατευθυντήριες Γραμμές για την αξιολόγηση οριζόντιων συγκεντρώσεων, ό.π., παρ. 22.

[57] Ό.π. Βλ. επίσης πιο πρόσφατες Αποφάσεις ΕΑ, με παραπομπή σε περαιτέρω εθνική και ενωσιακή νομολογία: 607/2015, σκ. 45-46, 605/2015, σκ. 49-53, 568/VII/2013, εν. ΣΤ.1.1, 584/VII/2013, σκ.83

45. Δύο είναι οι βασικοί τρόποι με τους οποίους οι μη οριζόντιες (κάθετες) συγκεντρώσεις ενδέχεται να εμποδίσουν σημαντικά τον αποτελεσματικό ανταγωνισμό: α) μέσω της πρόκλησης μη συντονισμένων αποτελεσμάτων και β) μέσω της πρόκλησης συντονισμένων αποτελεσμάτων (επηρεασμού δηλαδή της δυνατότητας συντονισμού των επιχειρήσεων στη σχετική αγορά που δραστηριοποιούνται)[58]. Σε σχέση με την ενδεχόμενη πρόκληση μη συντονισμένων αποτελεσμάτων, μια συγκέντρωση θεωρείται ότι έχει ως αποτέλεσμα τον αποκλεισμό από την αγορά όταν η πρόσβαση πραγματικών ή δυνητικών ανταγωνιστών σε προμήθειες ή αγορές εμποδίζεται ή καταργείται λόγω της συγκέντρωσης, μειώνοντας με τον τρόπο αυτό την ικανότητα ή/και τα κίνητρα των εν λόγω εταιρειών να ανταγωνισθούν η μια την άλλη. Διακρίνονται δύο μορφές αποκλεισμού από την αγορά. Στην πρώτη, η συγκέντρωση ενδέχεται να αυξήσει το κόστος των ανταγωνιστών που δραστηριοποιούνται σε αγορά επόμενης οικονομικής βαθμίδας περιορίζοντας την πρόσβασή τους σε σημαντικές εισροές (αποκλεισμός ανταγωνιστών από την πρόσβαση σε εισροές). Στη δεύτερη, η συγκέντρωση ενδέχεται να δημιουργήσει εμπόδια εισόδου στην αγορά σε ανταγωνιστές που δραστηριοποιούνται σε αγορά προηγούμενης οικονομικής βαθμίδας περιορίζοντας την πρόσβασή τους σε επαρκή πελατειακή βάση (αποκλεισμός ανταγωνιστών από την πρόσβαση σε πελάτες). Μέσω της κάθετης ολοκλήρωσης, η συγχωνευθείσα επιχείρηση ενδέχεται να αποκτήσει πρόσβαση σε εμπορικά ευαίσθητες πληροφορίες σχετικά με τις δραστηριότητες των ανταγωνιστών της που δραστηριοποιούνται στις αγορές προηγούμενης ή επόμενης οικονομικής βαθμίδας[59].

46. Κατά την εκτίμηση των οριζόντιων και μη συνεπειών μιας συγκέντρωσης , η ΕΑ λαμβάνει υπόψη της έναν αριθμό παραγόντων και συνθηκών οι οποίοι/ες εκτίθενται αναλυτικά, τόσο στις σχετικές Κατευθυντήριες Γραμμές[60] όσο και στη σχετική νομολογία ΕΑ[61]. Οι εν λόγω παράγοντες δεν αξιολογούνται μηχανικά, αλλά σε κάθε περίπτωση η ανάλυση από πλευράς ανταγωνισμού βασίζεται σε μία γενική αξιολόγηση των προβλεπόμενων επιπτώσεων της συγκέντρωσης λαμβάνοντας υπόψη τους εκάστοτε σχετικούς παράγοντες και τις ειδικότερες συνθήκες της κάθε υπόθεσης.

III Βασικά χαρακτηριστικά του κλάδου της ιχθυοκαλλιέργειας στις Μεσογειακές χώρες

47. Οι ιχθυοκαλλιέργειες εξαρτώνται σε μεγάλο βαθμό από τις κλιματολογικές συνθήκες καθώς συγκεκριμένα είδη ψαριών μπορούν να παραχθούν αποτελεσματικά μόνο σε συγκεκριμένες περιοχές. Στη Μεσόγειο, οι συνθήκες

επ., 566/VII/2013, σκ. 61 επ., 583/VII/2013, σκ. 38 επ., 576/VII/2013, σκ.73 επ., 578/VII/2013, σκ. 88 επ., 574/VII/2013, σκ. 92.

[58] Κατευθυντήριες Γραμμές για την αξιολόγηση μη οριζόντιων συγκεντρώσεων, ό.π., παρ. 17. Βλ. επίσης Απόφαση ΕΑ 583/VII/2013, παρ. 43 επ., με παραπομπή σε περαιτέρω εθνική και ενωσιακή νομολογία.

[59] Ibid, παρ., 28 επ.

[60] Κατευθυντήριες Γραμμές για την αξιολόγηση οριζόντιων συγκεντρώσεων, ό.π., Κατευθυντήριες Γραμμές για την αξιολόγηση μη οριζόντιων συγκεντρώσεων, ό.π.

[61] Βλ. ανωτέρω παρατιθέμενη νομολογία σε υποσημείωση 46.

ευνοούν την εκτροφή ευρύαλων ψαριών (κυρίως τσιπούρας και λαβρακίου). Οι ελληνικές εταιρίες ήταν από τις πρώτες που εκμεταλλεύτηκαν αυτή τη δυνατότητα με αποτέλεσμα να είναι, μαζί με εταιρίες στην Τουρκία, οι μεγαλύτεροι παραγωγοί τσιπούρας και λαβρακίου διεθνώς, ακολουθούμενοι από λοιπές εταιρίες στην Ισπανία και στην Ιταλία.

48. Το 2014, η συνολική παραγωγή τσιπούρας και λαβρακίου παγκοσμίως ανήλθε σε περίπου 295.000 τόνους, με μέσο ετήσιο ρυθμό μεταβολής της τάξης του 4% από το 2005 έως το 2014. Η παραγωγή τσιπούρας αντιπροσωπεύει το 50% της συνολικής παραγωγής τσιπούρας και λαβρακίου. Με εκτιμώμενη παραγωγή το 2014 τους 113.000 τόνους (71.000 τόνοι τσιπούρα και 42.000 τόνοι λαβράκι) και με μέσο ετήσιο ρυθμό μεταβολής της παραγωγής περί του 3%, από το 2005 έως το 2014, η Ελλάδα αποτελεί το 2014 τη δεύτερη σημαντικότερη παραγωγό χώρα με μερίδιο περίπου 38% επί της συνολικής παραγωγής (με την Τουρκία να έχει μερίδιο 40% επί της συνολικής παραγωγής). Ακολουθούν οι παρακάτω χώρες/παραγωγοί: Ισπανία 11%, Ιταλία 5%, Κροατία 2%, Κύπρος 2%, Γαλλία 1%, Πορτογαλία 1%[62].

49. Η Ελλάδα αποτελεί το μεγαλύτερο εξαγωγέα τσιπούρας και λαβρακίου διεθνώς, αφού το μεγαλύτερο μέρος της εγχώριας παραγωγής τσιπούρας και λαβρακίου διοχετεύεται σε αγορές του εξωτερικού. Οι κυριότερες χώρες προορισμού των εξαγωγών είναι η Ιταλία, Γαλλία, Ισπανία, Πορτογαλία, Ηνωμένο Βασίλειο και Γερμανία.

50. Στην Ελλάδα, από το 1990 έως και το 2000, υπήρξε είσοδος νέων επιχειρήσεων στον κλάδο της ιχθυοκαλλιέργειας που στόχευαν στην εκμετάλλευση του ευνοϊκού περιβάλλοντος χαμηλότοκου δανεισμού και των ελκυστικών επιδοτήσεων του ελληνικού κράτους σε συνεργασία με την Ευρωπαϊκή Ένωση (επιχειρησιακά προγράμματα αλιείας 1994-1999 και 2000-2006 με συνολική χρηματοδότηση 236 εκατ. ευρώ)[63]. Κατά τα έτη 2000-2010, παρατηρείται αύξηση της συγκέντρωσης στον κλάδο της ιχθυοκαλλιέργειας με εξαγορές επιχειρήσεων και σταθερότητα στις άδειες ίδρυσης και λειτουργίας μονάδων ιχθυοκαλλιέργειας. Σήμερα στην Ελλάδα δραστηριοποιούνται στον τομέα της ιχθυοκαλλιέργειας λίγοι μεγάλοι καθετοποιημένοι όμιλοι επιχειρήσεων, οι περισσότεροι από τους οποίους είναι εισηγμένοι στο Χρηματιστήριο Αξιών Αθηνών με δραστηριότητες που καλύπτουν όλα τα στάδια της αλυσίδας της παραγωγής, καθώς και ένας μεγάλος αριθμός επιχειρήσεων που ασχολούνται αποκλειστικά με την εκτροφή των συγκεκριμένων ειδών.

51. Οι μεγαλύτερες επιχειρήσεις του κλάδου και ο κύκλος εργασιών τους για το έτος 2014 παρουσιάζονται στον παρακάτω πίνακα.

Πίνακας 8: Βασικές επιχειρήσεις του κλάδου ιχθυοκαλλιέργειες

Εταιρία	Κύκλος εργασιών 2014

[62] Βλ Διάγραμμα 1 στο Παράρτημα για την εγχώρια και διεθνή παραγωγή τσιπούρας και λαβρακίου από το 2005 έως το 2014.

[63] «*Ιχθυοκαλλιέργειες: Ευνοϊκές προοπτικές υπό τη σκιά βραχυπρόθεσμων δυσχερειών*», Κλαδική Μελέτη Εθνικής Τράπεζας, 2010.

Εταιρία	**Κύκλος εργασιών 2014**
ΝΗΡΕΥΣ Α.Ε. [64]	195.174.000
ΣΕΛΟΝΤΑ	**135.670.490**
ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ Α.Ε. [65]	119.921.621
ΓΑΛΑΞΙΔΙ Α.Ε.	42.502.917
ΕΛΛ. ΙΧΘ. Α.Ε. [66]	34.584.313
ΔΙΑΣ	**32.658.780**
ΙΧΘ. ΚΕΦΑΛΛΟΝΙΑΣ Α.Ε.	26.600.000
ΙΧΘ.ΦΟΡΚΥΣ	25.891.160

Πηγή: Δημοσιευμένες οικονομικές καταστάσεις

IV ΣΧΕΤΙΚΕΣ ΑΓΟΡΕΣ ΠΡΟΪΟΝΤΩΝ ΚΑΙ ΓΕΩΓΡΑΦΙΚΕΣ ΑΓΟΡΕΣ[67]

IV.1 ΣΧΕΤΙΚΕΣ ΑΓΟΡΕΣ ΠΡΟΪΟΝΤΩΝ

52. Τα συμμετέχοντα στην υπό κρίση συγκέντρωση μέρη δραστηριοποιούνται στον τομέα της ιχθυοκαλλιέργειας. Συγκεκριμένα, οι εταιρίες ΣΕΛΟΝΤΑ και ΔΙΑΣ δραστηριοποιούνται στην παραγωγή και εμπορία ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας και στην παραγωγή και εμπορία ιχθυδίων (γόνου). Επιπρόσθετα, η εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ παράγει και πωλεί ιχθυοτροφές, ενώ η ΔΙΑΣ αγοράζει και μεταπωλεί ιχθυοτροφές (ήτοι δραστηριοποιείται μόνο στην εμπορία).

---

[64] Ο όμιλος επιχειρήσεων ΝΗΡΕΥΣ δραστηριοποιείται στην παραγωγή νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας, καθώς και στην παραγωγή και εμπορία γόνου, ιχθυοτροφών και εξοπλισμού ιχθυοκαλλιέργειας. Διαθέτει εγκαταστάσεις στην Ελλάδα, Τουρκία και Ισπανία, οι οποίες αποτελούνται από 7 ιχθυογεννητικούς σταθμούς (έξι στην Ελλάδα και έναν στη Τουρκία), 3 μονάδες προ-πάχυνσης, 67 μονάδες πάχυνσης, 11 υπερσύγχρονα συσκευαστήρια, 1 ερευνητικό κέντρο, 2 εργοστάσια παραγωγής ιχθυοτροφών, 1 εργοστάσιο μεταποίησης και 1 μονάδα παραγωγής εξοπλισμού ιχθυοκαλλιέργειας (βλ. σχετικά *www.nireus.com*).

[65] Ο όμιλος επιχειρήσεων ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ Α.Ε. δραστηριοποιείται στην παραγωγή και εμπορία νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας και γόνου. Διαθέτει δύο ιχθυογεννητικούς σταθμούς, έναν στην Ελλάδα και έναν στην Ισπανία και ένα σταθμό προ-πάχυνσης στην Ισπανία. Επίσης, διαθέτει μονάδες εκτροφής στην Ελλάδα, στην Ισπανία και στην Αλβανία, καθώς και τρία συσκευαστήρια (δυο στην Ελλάδα και ένα στην Ισπανία) και ένα μεταποιητήριο στην Ισπανία. Δεν παράγει ιχθυοτροφές, αλλά εμπορεύεται μικρές ποσότητες που προμηθεύεται από τρίτους (βλ. σχετικά *www.andromeda group.eu*).

[66] Κύριες δραστηριότητες του ομίλου ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΙΧΘΥΟΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΕΣ Α.Ε. είναι η παραγωγή γόνου και νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας, καθώς και η επεξεργασία και συσκευασία των τελικών προϊόντων. Στις εγκαταστάσεις του ομίλου περιλαμβάνονται ιχθυογεννητικοί σταθμοί, μονάδες προ-πάχυνσης και πάχυνσης νωπών ψαριών, κέντρα επεξεργασίας και συσκευαστήρια. Ο όμιλος πρόσφατα προχώρησε στην ίδρυση μιας μονάδας επεξεργασίας και διανομής στην Πράγα της Τσεχίας (βλ. σχετικά *www.helfish.gr*).

[67] Η σχετική αγορά προϊόντων περιλαμβάνει το σύνολο των προϊόντων ή/και υπηρεσιών που θεωρούνται από τον καταναλωτή εναλλάξιμα ή δυνάμενα να υποκατασταθούν μεταξύ τους, λόγω των χαρακτηριστικών τους, των τιμών τους και της χρήσης, για την οποία προορίζονται. Η σχετική γεωγραφική αγορά περιλαμβάνει την περιοχή στην οποία προσφέρουν ή ζητούν τα σχετικά προϊόντα ή παρέχουν τις σχετικές υπηρεσίες οι συμμετέχουσες επιχειρήσεις υπό επαρκώς ομοιογενείς συνθήκες ανταγωνισμού και η οποία μπορεί να διακριθεί από άλλες γειτονικές γεωγραφικές περιοχές, ιδίως λόγω των αισθητά διαφορετικών συνθηκών ανταγωνισμού που επικρατούν σ' αυτές. Βλ. σχετικά Ανακοίνωση της Επιτροπής όσον αφορά τον ορισμό της σχετικής αγοράς για τους σκοπούς του κοινοτικού δικαίου ανταγωνισμού (97/ C 372/03).

53. Σε προηγούμενες αποφάσεις της ΕΑ[68], αναφορικά με τον ίδιο κλάδο, ως σχετικές αγορές προϊόντων θεωρήθηκαν οι εξής:
    α) παραγωγή και εμπορία νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας
    β) παραγωγή και εμπορία ιχθυδίων νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας
    γ) παραγωγή και εμπορία ιχθυοτροφών.
54. Τα ιχθύδια και οι ιχθυοτροφές αποτελούν απαραίτητες εισροές της διαδικασίας παραγωγής νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας. Συνεπώς, οι ως άνω [υπό α) - γ)] αγορές αποτελούν καθέτως συνδεόμενες αγορές.
55. Ειδικότερα, στις υπ’ αριθ. 331/V/2007[69] και 492/VI/2010[70] αποφάσεις της, η ΕΑ έκρινε ότι ο κλάδος της ιχθυοκαλλιέργειας περιλαμβάνει τις εξής διακριτές σχετικές αγορές: α) παραγωγής και διάθεσης νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας, β) παραγωγής και διάθεσης γόνου νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας (συμπεριλαμβανομένης της υπό-αγοράς αυγών ιχθυοκαλλιέργειας) και γ) παραγωγής και διάθεσης ιχθυοτροφών[71,72].
56. Τα συμμετέχοντα στην υπό κρίση συγκέντρωση μέρη αναγνωρίζουν ότι η ως άνω διάκριση των σχετικών αγορών προϊόντων έχει υιοθετηθεί από την ΕΑ σε προηγούμενες αποφάσεις της που αφορούσαν τον κλάδο της ιχθυοκαλλιέργειας. Ωστόσο, εκτιμούν ότι η ως άνω υπό α) αγορά της παραγωγής και διάθεσης νωπών ψαριών μεσογειακής καλλιέργειας έχει οριοθετηθεί στενά, ενώ θα έπρεπε να οριστεί έτσι ώστε να συμπεριλαμβάνει τόσο το σύνολο των νωπών ψαριών ιχθυοκαλλιέργειας (ασχέτως είδους) όσο και το σύνολο των ψαριών ελεύθερης αλιείας. Στο συμπέρασμα αυτό καταλήγουν τα μέρη λαμβάνοντας υπόψη τα εξής: (α) τις συνήθειες και προτιμήσεις των καταναλωτών για τα ψάρια ιχθυοκαλλιέργειας, ασχέτως του είδους τους, καθώς προορίζονται για απολύτως παρόμοια χρήση, (β) τα νωπά ψάρια ιχθυοκαλλιέργειας πωλούνται στα ίδια σημεία πώλησης, από το ίδιο δίκτυο διανομής και από τους ίδιους εμπόρους, (γ) τις μη σημαντικές διαφοροποιήσεις στην τιμή πώλησης, καθώς πλην της τσιπούρας και του λαβρακίου και άλλα είδη ιχθύων ιχθυοκαλλιέργειας ανήκουν στην ίδια τιμολογιακή κατηγορία (μέση τιμή χονδρικής πώλησης από τον παραγωγό 4 – 7 δολάρια/ κιλό) και (δ) την ελαστικότητα της ζήτησης σε σχέση με

---

[68] Βλ. σχετικά αποφάσεις της Ε.Α. 331/V/2007 και 492/VI/2010.

[69] Απόφαση της ΕΑ, η οποία αφορούσε την προηγούμενη γνωστοποίηση, σύμφωνα με το άρθρο 4β του ν.703/77, της απόκτησης από την εταιρία ΝΗΡΕΥΣ ΙΧΘΥΟΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΕΣ ΑΕ και τον Αριστείδη Μπελλέ κοινού ελέγχου της εταιρίας KEGO ΑΕ και της θυγατρικής αυτής ΕΝΑΛΙΟΣ ΑΕ.

[70] Απόφαση της ΕΑ που αφορούσε τη γνωστοποίηση και έρευνα, σύμφωνα με τα άρθρα 21 και 23 του ν. 703/77, της σύμπραξης των επιχειρήσεων «ΝΗΡΕΥΣ ΙΧΘΥΟΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΕΣ Α.Ε.», «ΙΧΘΥΟΤΡΟΦΕΙΑ ΣΕΛΟΝΤΑ ΑΝΩΝΥΜΟΣ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΓΕΩΡΓΙΚΩΝ ΕΚΜΕΤΑΛΛΕΥΣΕΩΝ», «ΔΙΑΣ ΙΧΘΥΟΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΕΣ Α.Β.Ε.Ε», «ΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΕΣ ΥΔΡΟΒΙΩΝ ΟΡΓΑΝΙΣΜΩΝ ΑΝΩΝΥΜΟΣ ΕΤΑΙΡΙΑ» και «ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΙΧΘΥΟΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΕΣ Α.Β.Ε.Ε.».

[71] Επίσης σημειώνεται ότι και η ΕΕ στις αποφάσεις Μ. 3722/12.4.2005 (NUTRECO / STOLT-NIELSEN / MARINE HARVEST JV), M.7015 (JV BAIN CAPITAL/ALTOR/EWOS) και M.2956 (CVC/PAI EUROPE/PROVIMI) που αφορούσαν τον κλάδο της ιχθυοκαλλιέργειας και τη σχετική αγορά των ιχθυοτροφών, δεν διακρίνει την αγορά των ιχθυοτροφών σε υπό-αγορές (η πρώτη και η τελευταία διακρίνει την αγορά των ιχθυοτροφών από τις άλλες κατηγορίες ζωϊκών τροφών).

[72] Στην υπ’ αριθ. 331/V/2007 απόφαση της ΕΑ ως σχετική αγορά θεωρήθηκε και η αγορά της κατασκευής και εμπορίας εξοπλισμού ιχθυοκαλλιέργειας.

την τιμή. Εντούτοις, τα μέρη δεν προσκόμισαν πρόσθετα στοιχεία (π.χ. μελέτες ή λοιπά οικονομικά στοιχεία) προς επίρρωση των ανωτέρω ισχυρισμών.

Ως προς τον ισχυρισμό ότι η σχετική αγορά των νωπών ψαριών περιλαμβάνει όλα τα είδη ψαριών ιχθυοκαλλιέργειας

57. Τα είδη ψαριών που ανήκουν στην κατηγορία ψαριών μεσογειακής καλλιέργειας είναι η τσιπούρα, το λαβράκι, το φαγκρί, το μυτάκι, ο κρανιός κ.ά. Τα συγκεκριμένα ψάρια ανήκουν στην κατηγορία των ευρύαλων ψαριών τα οποία μπορούν να αναπτυχθούν σε μεγάλο εύρος αλμυρότητας νερού και παράγονται στις χώρες της Μεσογείου. Η τσιπούρα και το λαβράκι αποτελούν το 95% της συνολικής παραγωγής νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας[73]. Τόσο από πλευράς ζήτησης[74] όσο και από πλευράς προσφοράς, τα δύο αυτά είδη ψαριών θεωρούνται υποκατάστατα και για αυτό το λόγο ανήκουν στην ίδια σχετική αγορά[75].

58. Αναφορικά με τη δυνατότητα υποκατάστασης των ανωτέρω ειδών με άλλα είδη ψαριών ιχθυοκαλλιέργειας όπως ο σολομός, η πέστροφα κ.ά.[76], από την έρευνα της ΓΔΑ τα εξής: Από την πλευρά της προσφοράς, η είσοδος μιας επιχείρησης που δραστηριοποιείται στην παραγωγή ψαριών μεσογειακής καλλιέργειας στην παραγωγή σολομού ή άλλων προϊόντων δεν θα μπορούσε να θεωρηθεί εύκολη καθώς θα απαιτούσε πιθανώς τη μετεγκατάσταση της εταιρίας, λαμβάνοντας υπόψη ότι οι κλιματολογικές συνθήκες που απαιτούνται για την παραγωγή του σολομού (θερμοκρασία νερού 8-12 βαθμούς) δεν υπάρχουν στις χώρες όπου βρίσκονται οι ιχθυοκαλλιέργειες που παράγουν ψάρια μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας[77].

Ως προς τον ισχυρισμό ότι τα νωπά ψάρια μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας ανήκουν στην ίδια σχετική αγορά με τα ψάρια ελεύθερης αλιείας

59. Αν και θα μπορούσε να υποστηριχθεί ότι τα ψάρια ελεύθερης αλιείας αποτελούν στενά υποκατάστατα των ψαριών ιχθυοκαλλιέργειας, δεν θα μπορούσε να θεωρηθεί ότι ανήκουν στην ίδια σχετική αγορά για τους ακόλουθους λόγους: στη συνείδηση των καταναλωτών αποτελούν διαφορετική ποικιλία προϊόντων, τα προϊόντα ιχθυοκαλλιέργειας πωλούνται όλο το χρόνο και υπάρχει διαφορά στην τιμή τους. Ειδικότερα, τα ψάρια ελεύθερης αλιείας συνήθως διατίθενται σε υψηλότερες τιμές από εκείνα της ιχθυοκαλλιέργειας[78]. Σύμφωνα με το παρατηρητήριο τιμών του Υπουργείου Ανάπτυξης και Ανταγωνιστικότητας η τιμή της τσιπούρας ελεύθερης αλιείας κυμαίνεται από 9,95€-36,8 €/κιλό, ενώ η τιμή της τσιπούρας ιχθυοτροφείου κυμαίνεται από 3,99 €– 17,98€/κιλό.

---

[73] Το υπόλοιπο 5% της παραγωγής νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας αφορά νέα είδη ψαριών όπως φαγκρί, μυτάκι, μυλοκόπι και συναγρίδα (βλ. σχετικά http://www.nireus.com/40_1/h-mesogeiakh-ixthuokalliergeia (ως είχε την 21.10.2015).

[74] Από πλευρά ζήτησης τόσο η τσιπούρα όσο και το λαβράκι θεωρούνται από τους καταναλωτές ως υποκατάστατα όσον αφορά τη διατροφική τους αξία και τα θρεπτικά συστατικά.

[75] Βλ. απόφαση Ε.Α. με αριθ. 492/VI/2010.

[76] Άποψη που αναφέρει και η εταιρία ΝΗΡΕΥΣ (βλ. τις απαντητικές επιστολές της ΝΗΡΕΥΣ με υπ’ αριθ. πρωτ. 4543/5.6.2013 και 4312/3.7.2015).

[77] Στην απόφαση Μ.3722/NUTRECO/ STOLT – NIELSEN/ MARINE HARVEST JV, η Ε. Επ. κατέληξε ότι η αγορά του σολωμού αποτελεί διακριτή σχετική αγορά, σε σχέση με άλλα ψάρια ιχθυοκαλλιέργειας. Βλ. σχετικά παρ. 9,10,12.

[78] Βλ. και περίληψη κλαδικής μελέτης ΙΟΒΕ, Ιχθυοκαλλιέργειες, Ιούνιος 2011 (σελ. 6).

Σημειώνεται ότι η μέση τιμή της τσιπούρας ιχθυοτροφείου κατά το μήνα Αύγουστο 2015 ανήλθε περίπου σε 5 €/κιλό[79].

60. Επίσης, σημειώνεται ότι η δυνατότητα υποκατάστασης των ψαριών ιχθυοκαλλιέργειας από τα ψάρια ελεύθερης αλιείας μειώνεται λόγω της σημαντικής μείωσης των αποθεμάτων των αλιευμάτων που παρατηρείται τελευταία, ως αποτέλεσμα της υπερεντατικής αλιείας σε συνδυασμό με πολιτικές που έχουν ως στόχο τη μείωση της αλιευτικής δραστηριότητας στα πλαίσια ευρύτερης πολιτικής προστασίας του περιβάλλοντος. Το γεγονός αυτό επιβεβαιώνεται και από το ότι τα προϊόντα ιχθυοκαλλιέργειας κερδίζουν συνεχώς μερίδιο από τα αντίστοιχα της ελεύθερης αλιείας, στο σύνολο της παραγωγής. Συγκεκριμένα, το ποσοστό των ψαριών ιχθυοκαλλιέργειας ανήλθε στο 42% του συνόλου της παγκόσμιας παραγωγής ιχθύων το 2012, από 38,2% το 2007[80].

61. Επιπρόσθετα, η υποκατάσταση από πλευράς προσφοράς των ψαριών ιχθυοκαλλιέργειας σε σχέση με τα ψάρια ελεύθερης αλιείας δεν θα μπορούσε κατά βάση να θεωρηθεί εφικτή. Ακόμα και αν δυνητικά υπήρχε δυνατότητα υποκατάστασης από πλευράς προσφοράς σε μια ενδεχόμενη αύξηση της τιμής από κάποιους παραγωγούς του κλάδου, αυτή δεν θα ήταν «σχεδόν καθολική», τεχνολογικά εφικτή, οικονομικά βιώσιμη και άμεση, καθώς η είσοδος μιας επιχείρησης που δραστηριοποιείται στην ελεύθερη αλιεία θεωρείται ιδιαίτερα δύσκολη (μεγάλο κόστος επενδύσεων, κορεσμένος κλάδος, ύπαρξη οικονομιών κλίμακας κ.λπ). Επίσης, αξίζει να αναφερθεί ότι στο πλαίσιο της έρευνας της ΓΔΑ δεν περιήλθαν εις γνώση της Υπηρεσίας παραδείγματα επιχειρήσεων που είτε να δραστηριοποιούνται στην ιχθυοκαλλιέργεια και να εισήλθαν στην ελεύθερη αλιεία είτε το αντίστροφο.

62. Κατά συνέπεια, στην παρούσα υπόθεση η σχετική αγορά προϊόντος πρέπει να ορισθεί κατά τα προαναφερθέντα, σύμφωνα και με τον ορισμό της σχετικής αγοράς προϊόντος στις προηγούμενες αποφάσεις ΕΑ, όπως αναφέρθηκε στην παράγραφο 55.

IV.2 ΣΧΕΤΙΚΗ ΓΕΩΡΓΑΦΙΚΗ ΑΓΟΡΑ

63. Σε προηγούμενες αποφάσεις της ΕΑ[81,82], έχει γίνει δεκτό για τις ως άνω σχετικές αγορές προϊόντος ότι η σχετική γεωγραφική αγορά είναι «*το σύνολο της Ευρώπης όπου εκτείνεται το δίκτυο των μερών και αναπτύσσεται η δραστηριότητα τους στην πώληση των προϊόντων τους υπό ομοιόμορφες συνθήκες ανταγωνισμού*».

64. Με την άποψη αυτή, συντάσσονται τόσο τα συμμετέχοντα στην υπό εξέταση συγκέντρωση μέρη, όσο και οι λοιποί ανταγωνιστές τους που δραστηριοποιούνται στις ως άνω σχετικές αγορές[83].

---

[79] Βλ. σχετικά www.e-prices.gr και fishtop.gr/statistika-times, ως είχαν την 27.10.2015.

[80] «*The State of World Fisheries and Aquaculture*», FAO, 2014.

[81] Βλ. τις υπ’ αριθ. 492/VI/2010 και 331/V/2007 Αποφάσεις.

[82] Στην υπ’ αριθ. M.3722 Nutreco-Stolt Nielsen, Marine Harvest JV Απόφαση της Ε.Επ., ως γεωγραφική αγορά για την παραγωγή και εμπορία σολομού θεωρήθηκε το σύνολο των χωρών της ΕΕ.

[83] Βλ. ενδεικτικά τις υπ’ αριθ. πρωτ. 4312/3.7.2015, 4931/31.7.2015 4409/8.7.2015, 4568/15.7.2015,4734/22.7.2015, 4652/17.7.2015, 5244/31.8.2015 απαντήσεις των εταιριών ΝΗΡΕΥΣ, ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ, ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΙΧΘΥΟΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΕΣ, ΙΧΘΥΟΤΡΟΦΕΙΑ ΚΕΦΑΛΛΟΝΙΑΣ,

IV.2.1 Η γεωγραφική αγορά της σχετικής αγοράς παραγωγής και διάθεσης νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας

65. Κατά τον ορισμό της γεωγραφικής αγοράς, αξιολογούνται διάφορα κριτήρια, μεταξύ των οποίων οι τοπικές διαφορές (π.χ. ως προς τα μερίδια αγοράς), οι διαφορές ως προς τις τιμές των προϊόντων μεταξύ των χωρών μελών της ΕΕ, οι προτιμήσεις των καταναλωτών (αγοραστική συνήθεια), ο βαθμός διείσδυσης των εισαγωγών και το μεταφορικό κόστος[84].
66. Εν προκειμένω, ο κλάδος της ιχθυοκαλλιέργειας είναι έντονα εξαγωγικός. Τόσο τα συμμετέχοντα στην υπό εξέταση συγκέντρωση μέρη όσο και οι λοιπές, μεγάλες και μικρότερου μεγέθους, επιχειρήσεις που δραστηριοποιούνται στην παραγωγή/πάχυνση νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας διαθέτουν το μεγαλύτερο μέρος της παραγωγής τους σε χώρες του εξωτερικού (κυρίως Ιταλία, Ισπανία, Γαλλία, Ηνωμένο Βασίλειο κ.α.)[85]. Όπως αναλύεται κατωτέρω, οι μεγάλες επιχειρήσεις του κλάδου πραγματοποιούν κατά μέσο όρο το […]% των πωλήσεων νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας στο εξωτερικό (και συγκεκριμένα, σε ποσότητα και αξία, για τα έτη 2012 – 2014, αντιστοίχως: ΣΕΛΟΝΤΑ: 2012: […]% και […]%, 2013: […]% και […]%, 2014: […[…]]% και […]%, ΔΙΑΣ: 2012: […]% και […]%, 2013 […]% και […]%, 2014: […]% και […]%). Λαμβάνοντας υπόψη ότι η Ελλάδα είναι πλεονασματική στην παραγωγή ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας, παρατηρείται ότι δεν πραγματοποιούνται σημαντικές εισαγωγές, παρότι οι ανταγωνίστριες χώρες (Τουρκία, Ιταλία, Ισπανία κ.ά.) παράγουν το ίδιο ακριβώς προϊόν.
67. Ωστόσο, το κριτήριο αυτό (των εισαγωγών) για την οριοθέτηση της σχετικής γεωγραφικής αγοράς είναι μάλλον μη καθοριστικής σημασίας στη συγκεκριμένη υπόθεση, καθώς οι τιμές μεταξύ των ανταγωνιστικών χωρών κυμαίνονται στο ίδιο επίπεδο (4,5-4,8% διαφορά)[86] και το μεταφορικό κόστος δεν είναι σημαντικό (3%-7% της τιμής πώλησης)[87]. Σημαντικό είναι εν προκειμένω ότι οι παραγωγοί των υπολοίπων χωρών ασκούν σημαντική ανταγωνιστική πίεση στους Έλληνες παραγωγούς[88], υφίστανται παρόμοιες δομές προσφοράς και ζήτησης στις περιοχές αυτές και τυχόν προσπάθειες των μερών για αύξηση των τιμών μετά τη

ΓΑΛΑΞΙΔΙ ΘΑΛΑΣΣΙΕΣ ΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΕΣ, ΙΧΘΥΟΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΕΣ ΦΟΡΚΥΣ, ΙΧΘΥΟΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΕΣ ΛΑΦΙΑ ΑΕ, ΑΛΙΕΙΑ ΑΕ και το υπ’ αριθ. πρωτ.3442/2.6.2015 έντυπο γνωστοποίησης.

[84] Βλ. ενδεικτικά για το σύνολο των παραγόντων που αξιολογούνται σχετικά Levy, ό.π., παρ.3-152-5-170, EU COMPETITION LAW, VOLUME II, Mergers and Acquisitions, Book One, Claeys & Casteels, παρ. 3.267, καθώς και ενδεικτικά M.1672, Volvo/Scania, παρ. 233, M. 5355/ BASF/ CIBA, παρ. 13.

[85] Επεξεργασία των στοιχείων που προσκόμισαν οι εταιρίες ΣΕΛΟΝΤΑ (αριθ. πρωτ. 5291/2.9.2015), ΝΗΡΕΑΣ (αριθ. πρωτ.4312/3.7.2015) και ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ (αριθ. πρωτ.4931/31.7.2015).

[86] Η ΕΕπ σε σχετικές της αποφάσεις ανέφερε ότι όπου οι διαφορές στην τιμή μεταξύ περιοχών/ χωρών είναι πολύ χαμηλή (λιγότερο από 5%), τότε είναι πιθανόν αυτές ή περιοχές/ χώρες να ανήκουν στην ίδια γεωγραφική αγορά (βλ. Levy, ό.π., παρ. 8-85).

[87] Βλ. σχετικά M. Motta, Competition Policy, Theory and Practice, 2004, παρ. 3.2.2.1. επ.

[88] Άλλωστε σύμφωνα με τη μελέτη της ICAP, Ιχθυοκαλλιέργειες 2012, η Τουρκία αποτελεί διαχρονικά την κυριότερη χώρα προέλευσης των εισαγωγών τσιπούρας και λαβρακίου. Συγκεκριμένα, το 2011 η Τουρκία κάλυψε το 61,7% του συνόλου των εισαγωγών.

συγκέντρωση στην αγορά αναμένεται ότι θα εξουδετερώνονταν όχι μόνον από τον ανταγωνισμό σε εθνικό επίπεδο, αλλά και από τις εισαγωγές.

68. Επομένως, στην υπό εξέταση συγκέντρωση, με βάση τα παραπάνω, τις προηγούμενες αποφάσεις της ΕΑ και της Ευρωπαϊκής Επιτροπής και τις απόψεις των μερών και των ανταγωνιστών τους, ως γεωγραφική αγορά για τη σχετική αγορά προϊόντος της παραγωγής και διάθεσης των ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας θεωρείται το σύνολο των χωρών του ΕΟΧ, στις οποίες αναπτύσσεται η δραστηριότητα των εταιριών στην πώληση των προϊόντων τους και προσφέρεται το σχετικό προϊόν υπό ομοιόμορφες συνθήκες ανταγωνισμού.

IV.2.2 Η γεωγραφική αγορά της σχετικής αγοράς παραγωγής και διάθεσης ιχθυδίων (γόνου) νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας

69. Τα συμμετέχοντα στην υπό κρίση πράξη μέρη αλλά και οι λοιπές επιχειρήσεις που δραστηριοποιούνται στην εγχώρια αγορά της παραγωγής και εμπορίας γόνου τσιπούρας και λαβρακίου πωλούν τα προϊόντα τους κυρίως σε πελάτες που εδρεύουν στην Ελλάδα. Επιπρόσθετα, τόσο οι εισαγωγές όσο και οι εξαγωγές γόνου τσιπούρας και λαβρακίου είναι περιορισμένες (το 2011 οι εξαγωγές αντιπροσώπευαν το 11% της συνολικής παραγωγής). Επίσης, αν και είναι εφικτή η μεταφορά του γόνου (σε διάστημα μίας εβδομάδας), ωστόσο η πολυπλοκότητα της διαδικασίας μεταφοράς του γόνου (όπως αναλύεται στη συνέχεια στην Ενότητα V.5), θα μπορούσε, σε συνδυασμό με την τάση καθετοποίησης στην εν λόγω αγορά, να αποτελέσει ανασταλτικό παράγοντα για το εξωτερικό εμπόριο και να δυσχεραίνει την είσοδο ανταγωνιστών.

70. Κατά συνέπεια, ως σχετική γεωγραφική αγορά στην υπό κρίση υπόθεση θεωρείται καταρχήν η ελληνική επικράτεια, και, για την πληρότητα της ανάλυσης εξετάζονται οι επιπτώσεις της συγκέντρωσης, τόσο στην εγχώρια όσο και στην ευρωπαϊκή αγορά.

IV.2.3 Η γεωγραφική αγορά της σχετικής αγοράς παραγωγής και εμπορίας ιχθυοτροφών

71. Ο κλάδος των ιχθυοτροφών χαρακτηρίζεται ως παραγωγικός, καθώς τα εγχωρίως παραγόμενα προϊόντα καλύπτουν περίπου το 95% της συνολικής αγοράς τα τελευταία χρόνια (Βλ. Κλαδική μελέτη της ICAP, Ιχθυοτροφές 2012), ενώ οι εισαγωγές εκτιμάται ότι αντιπροσωπεύουν περίπου το 5% της εγχώριας κατανάλωσης. Με τη συστηματική εισαγωγή ιχθυοτροφών ασχολούνται ελάχιστες επιχειρήσεις, ορισμένες από τις οποίες αποτελούν θυγατρικές πολυεθνικών εταιρειών. Εισαγωγές πραγματοποιούν και ορισμένοι ιχθυοπαραγωγοί, οι οποίες προορίζονται για ίδια χρήση. Επιπρόσθετα, οι μεγάλοι πελάτες των επιχειρήσεων παραγωγής ιχθυοτροφών είναι εγκαταστημένες στην

Ελλάδα[89]. Αντίστοιχα και οι εξαγωγές ιχθυοτροφών κυμαίνονται σε πολύ χαμηλά επίπεδα και εκτιμώνται σε 4.200 τόνους το 2013 και 4.500 τόνους το 2014[90].

72. Η πρακτική της παραγωγής ιχθυοτροφών για ίδια κατανάλωση από εταιρίες παραγωγής ψαριών ιχθυοκαλλιέργειας που διαθέτουν και εργοστάσια παραγωγής ιχθυοτροφών παρατηρείται μόνο στην Ελλάδα και στην Τουρκία. Η τάση αυτή για καθετοποίηση των επιχειρήσεων ιχθυοκαλλιέργειας (με την παραγωγή ιχθυοτροφών για ίδια χρήση) δυσχεραίνει, ως ένα βαθμό, την είσοδο νέων ανταγωνιστών στην αγορά.

73. Λαμβάνοντας υπόψη τα ανωτέρω, η ακριβής οριοθέτηση της σχετικής γεωγραφικής αγοράς ιχθυοτροφών μπορεί να παραμείνει ανοικτή, δεδομένου ότι και υπό τη στενότερη εκδοχή της ελληνικής επικράτειας, (α) στην παραγωγή ιχθυοτροφών δραστηριοποιείται μόνο η μία συμμετέχουσα επιχείρηση ΣΕΛΟΝΤΑ, ενώ η ΔΙΑΣ αγοράζει και μεταπωλεί μικρές ποσότητες ιχθυοτροφών, (β) το μερίδιο αγοράς της εταιρίας ΔΙΑΣ στην ελληνική αγορά ιχθυοτροφών υπό την στενότερη οριοθέτηση της γεωγραφικής αγοράς ανήλθε κατά τα έτη 2012-2014 [κάτω από 5%], (γ) το αθροιστικό μερίδιο των μερών στην εγχώρια αγορά (στενότερη δυνατή οριοθέτηση) κυμαίνεται περίπου σε [10-15%], και (δ) στη σχετική αγορά ιχθυοτροφών δραστηριοποιούνται και άλλες μεγάλες επιχειρήσεις οι οποίες ασχολούνται αποκλειστικά με την παραγωγή και εμπορία ιχθυοτροφών (βλ. κατωτέρω Ενότητα IV). Επομένως, σύμφωνα με τα ανωτέρω στοιχεία, υπό οποιαδήποτε θεώρηση, η αξιολόγηση των συνεπειών της γνωστοποιηθείσας πράξης στη λειτουργία του ανταγωνισμού δεν αλλάζει ουσιωδώς.

V ΜΕΡΙΔΙΑ ΑΓΟΡΑΣ – ΕΠΗΡΕΑΖΟΜΕΝΕΣ ΑΓΟΡΕΣ

74. Για τους σκοπούς της παρούσας συγκέντρωσης, θα αξιολογηθούν τα μερίδια αγοράς των μερών (α) στην ευρωπαϊκή αγορά παραγωγής και διάθεσης νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας, (β) στην εγχώρια αγορά παραγωγής και διάθεσης ιχθυδίων (γόνου) ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας και (γ) στην ευρωπαϊκή και εθνική αγορά παραγωγής και εμπορίας ιχθυοτροφών.

V.1 Μερίδια αγοράς στην αγορά παραγωγής και εμπορίας νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας

75. Η παραγωγή νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας της εταιρίας ΣΕΛΟΝΤΑ ανήλθε τα έτη 2012, 2013 και 2014 σε […]% της συνολικής παραγωγής στον ΕΟΧ. Αντίστοιχα, η παραγωγή της εταιρίας ΔΙΑΣ ανήλθε τα έτη 2012, 2013, 2014 σε […]% της συνολικής παραγωγής νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας στον ΕΟΧ. Το 2014, το άθροισμα της παραγωγής νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας των δυο εταιριών αντιπροσώπευε το 7% της συνολικής παραγωγής.

---

[89] Βλ. σχετικά υπόθεση συγκέντρωσης του OFT, 2007, Nutreco Holding NV / Hydro Seafood GSP «*...defined the geographic market for extruded feed, including fish feed, as essentially national in nature (in this case the UK) as producers tended to serve primarily national customers. ...*».

[90] Βλ. σχετικά μελέτη ICAP, Ιούνιος 2015.

76. Στην ευρωπαϊκή αγορά παραγωγής και εμπορίας νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας, σε επίπεδο πωλήσεων, τα μερίδια αγοράς σε όγκο της εταιρίας ΣΕΛΟΝΤΑ ανέρχονται τα έτη 2012, 2013 και 2014 σε περίπου [5-10%] κατ’ έτος, αντίστοιχα. Σε επίπεδο πωλήσεων τα μερίδια αγοράς της εταιρίας ΔΙΑΣ για τα έτη 2012, 2013 και 2014 ανέρχονται σε [5-10%], [5-10%] και [0-5%] αντίστοιχα. Το αθροιστικό μερίδιο αγοράς των δυο εταιριών στην ευρωπαϊκή αγορά παραγωγής και εμπορίας νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας αγορά ανήλθε το 2014 σε [5-10]%[91].

Πίνακας 9: Μερίδια αγοράς στην ευρωπαϊκή αγορά παραγωγής και εμπορίας νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας

Νωπά ψάρια μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας	Εγχώρια Παραγωγή			Συνολική Παραγωγή[92]		
	2012	**2013**	**2014**	**2012**	**2013**	**2014**
ΝΗΡΕΥΣ Α.Ε.	[25-35]%	[15-25]%	[15-25]%	[10-15]%	[5-10]%	[5-10]%
ΣΕΛΟΝΤΑ	[15-25]%	[10-15]%	[15-25]%	[5-10]%	[5-10]%	[5-10]%
ΔΙΑΣ	[10-15]%	[5-10]%	[0-5]%	[5-10]%	[0-5]%	[0-5]%
ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ Α.Ε.	[5-10]%	[5-10]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%
ΕΛΛ. ΙΧΘ. Α.Ε.	[5-10]%	[5-10]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%
ΓΑΛΑΞΙΔΙ Α.Ε.	[5-10]%	[0-5]%	[5-10]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%
ΙΧΘ.ΦΟΡΚΥΣ	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%
ΙΧΘ. ΚΕΦ. Α.Ε.	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%

Πηγή: Επεξεργασία στοιχείων εταιριών από τη ΓΔΑ

Πίνακας 10: Μερίδια αγοράς στην ευρωπαϊκή αγορά εμπορίας νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας

	2012	**2013**	**2014**
ΝΗΡΕΥΣ Α.Ε.	[10-15]%	[10-15]%	[10-15]%
ΣΕΛΟΝΤΑ	[5-10]%	[5-10]%	[5-10]%
ΔΙΑΣ	[5-10]%	[5-10]%	[0-5]%
ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ Α.Ε.	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%
ΕΛΛ. ΙΧΘ. Α.Ε.	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%
ΓΑΛΑΞΙΔΙ Α.Ε.	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%
ΙΧΘ.ΦΟΡΚΥΣ	[0-5]%	[0-5]%	
Νέα οντότητα			[10-15]%

Πηγή: Επεξεργασία στοιχείων εταιριών από τη ΓΔΑ

77. Δεδομένου ότι στην εν λόγω αγορά δραστηριοποιούνται και οι δύο επιχειρήσεις με αθροιστικό μερίδιο αγοράς το οποίο μετά τη συγκέντρωση θα είναι κάτω του 15%, η ευρωπαϊκή αγορά παραγωγής και εμπορίας νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας δεν θεωρείται ως επηρεαζόμενη. Ως εκ τούτου, δεν αναμένεται

[91] Τα μέρη εκτιμούν ότι τα μερίδια αγοράς σε επίπεδο πωλήσεων είναι παραπλήσια με τα μερίδια επί της συνολικής παραγωγής. Η διαφορά στον υπολογισμό μεταξύ των μερών και της ΓΔΑ συνίσταται στο ότι ο υπολογισμός των μεριδίων αγοράς των συμμετεχουσών εταιριών από την ΓΔΑ λαμβάνει υπόψη την εκτίμηση των ανταγωνιστών για το συνολικό μέγεθος της ευρωπαϊκής αγοράς νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας, σε επίπεδο πωλήσεων.
[92] Η εν λόγω αγορά περιλαμβάνει και την Τουρκία.

η εν λόγω συγκέντρωση να επηρεάσει το επίπεδο του ανταγωνισμού στην εν λόγω αγορά και παρέλκει η περαιτέρω αξιολόγησή της.

V.2 Μερίδια αγοράς στην αγορά παραγωγής και εμπορίας ιχθυδίων νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας

78. Στον παρακάτω πίνακα, παρουσιάζονται τα μερίδια αγοράς (βάσει όγκου και αξίας) των συμμετεχουσών στην υπό κρίση πράξη και των κυριότερων ανταγωνιστών τους στην εγχώρια αγορά ιχθυδίων (γόνου) νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας, ανά έτος, καθώς και ο δείκτης συγκέντρωσης *Herfindahl-Hirschman (*HHI) [93, 94, 95] για τα έτη 2012 – 2014.

Πίνακας 11: Μερίδια αγοράς στην εγχώρια αγορά ιχθυδίων νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας

	2012		2013		2014	
	ποσότητα	αξία	ποσότητα	αξία	ποσότητα	αξία
ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ	[25-35]%	[25-35]%	[25-35]%	[25-35]%	[25-35]%	[25-35]%
ΣΕΛΟΝΤΑ	[15-25]%	[15-25]%	[25-35]%	[25-35]%	[15-25]%	[15-25]%
ΕΛΛ.ΙΧΘ. ΑΕ	[10-15]%	[10-15]%	[5-10]%	[10-15]%	[10-15]%	[10-15]%
PLAGTON SA	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[5-10]%	[10-15]%
ΔΙΑΣ	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[5-10]%	[5-10]%

---

93 Για τη χρήση του δείκτη HHI στην εξέταση των οριζόντιων συγκεντρώσεων, βλ. Κατευθυντήριες Γραμμές για την αξιολόγηση των οριζόντιων συγκεντρώσεων σύμφωνα με τον Κανονισμό του Συμβουλίου για τον έλεγχο των συγκεντρώσεων μεταξύ επιχειρήσεων, ΕΕ 2004 C31/5, παρ. 16.

94 Ο δείκτης *Herfindahl-Hirschman* (*HHI*) δίνει μια εικόνα του βαθμού συγκέντρωσης της υπό εξέταση αγοράς ενώ ο υπολογισμός του στηρίζεται σε μεγέθη μετρήσιμα που είναι εφικτό να διαθέτουν οι Αρχές Ανταγωνισμού. Όσο πιο συγκεντρωμένη είναι η αγορά, τόσο μεγαλύτερη είναι η τιμή που λαμβάνει ο δείκτης. Σε μια συγκεντρωμένη αγορά διευκολύνεται η επικοινωνία μεταξύ των επιχειρήσεων και ο συντονισμός των στρατηγικών και πολιτικών τους. Η Ε.Α. είναι ελάχιστα πιθανό να εντοπίσει οριζόντια προβλήματα ανταγωνισμού σε αγορές όπου ο δείκτης HHI μετά τη συγκέντρωση δεν θα ξεπερνά το 1000 ή που κυμαίνεται μεταξύ 1000-2000 και ‘δέλτα’ κάτω από 250 ή που είναι πάνω από 2000 και κάτω από 150 εκτός ειδικών περιστάσεων. Όταν υπερβαίνει τις 2000 μονάδες, αυτό αποτελεί ένδειξη μιας συγκεντρωμένης αγοράς (βλ. Γ. Κατσουλάκο - Ν. Βέττα, Τυπωθήτω - Γιώργος Δάρδανος, Ρυθμιστική Πολιτική και Πολιτική Ανταγωνισμού, 1998, σ. 326-327). Στην ακραία περίπτωση όπου η αγορά είναι μονοπωλιακή (και λειτουργεί σε αυτή μία μόνο επιχείρηση με μερίδιο ίσο με 100%), ο δείκτης λαμβάνει τιμή ίση με 10.000 μονάδες. Εφόσον ο υπολογισμός του δείκτη λαμβάνει υπόψη τα τετράγωνα των μεριδίων αγοράς ($HHI = \sum_{i=1}^{n} s_i^2$, όπου s_i είναι το μερίδιο της i επιχείρησης και i = 1,2,…n.), όσο πιο μεγάλη είναι η επιχείρηση τόσο μεγαλύτερη βαρύτητα έχει στον υπολογισμό του HHI. Ο δείκτης *HHI* δίνει μια **στατική** εικόνα για την αγορά εφόσον στηρίζεται αποκλειστικά στα τρέχοντα μερίδια αγοράς.

95 Ειδικότερα, σύμφωνα και με τις κατευθυντήριες οδηγίες για την αξιολόγηση των συγκεντρώσεων, για δείκτη HHI>2000 μονάδων απαιτείται βαθμός μεταβολής αυτού (ΔHHI) μικρότερος των 150 μονάδων, ενώ όταν ο δείκτης κυμαίνεται στο διάστημα 1000<HHI<2000 μονάδων απαιτείται βαθμός μεταβολής του δείκτη μικρότερος των 250 μονάδων. Τέλος, όταν ο δείκτης HHI είναι μικρότερος των 1000 μονάδων, τότε θεωρείται ότι ο βαθμός συγκέντρωσης μετά την πραγματοποίηση της συγκέντρωσης είναι πάρα πολύ χαμηλός στη σχετική αγορά προϊόντος που αφορά. Ο δείκτης HHI λαμβάνει υπόψη του τόσο τον αριθμό των επιχειρήσεων όσο και την ανισότητα των μεριδίων αγοράς, ενώ κατά τον υπολογισμό του λαμβάνονται υπόψη στοιχεία από όλες τις επιχειρήσεις του κλάδου. Τέλος, τονίζεται ότι ο δείκτης είναι ιδιαίτερα ευαίσθητος στα μερίδια αγοράς των μεγαλύτερων επιχειρήσεων λόγω του τετραγωνισμού των μεριδίων αγοράς.

	2012		2013		2014	
	ποσότητα	αξία	ποσότητα	αξία	ποσότητα	αξία
ΙΧΘ. ΦΟΡΚΥΣ	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[5-10]%	[5-10]%
ΝΗΡΕΥΣ	[15-25]%	[15-25]%	[10-15]%	[10-15]%	[5-10]%	[5-10]%
ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ*	9%	9%	4%	5%	3%	3%
ΜΠΙΤΣΑΚΟΣ ΥΔΑΤΟΚ.	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[5-10]%	[0-5]%	[0-5]%
ΙΧΘ.ΚΕΦΑΛ.	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%
ΓΑΛΑΞΙΔΙ	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%
ΣΥΝΟΛΟ	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
Δείκτης HHI_{pre}	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
Νέα οντότητα					[25-35]%	[25-35]%
Δείκτης HHI_{after}					**[…]**	**[…]**
Μεταβολή δείκτη HHI					[…]	[…]

Πηγή: Επεξεργασία στοιχείων εταιριών από τη ΓΔΑ

79. Κατά την περίοδο 2012-2014, το μεγαλύτερο μερίδιο αγοράς κατέχει διαχρονικά η εταιρία ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ, ενώ ακολουθούν οι εταιρίες ΣΕΛΟΝΤΑ, ΝΗΡΕΥΣ και ΕΛΛ.ΙΧΘ. Το έτος 2014 οι εταιρίες με τα μεγαλύτερα μερίδια αγοράς ήταν οι εξής: ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ ([25-35]%), ΣΕΛΟΝΤΑ ([15-25]%) και ΕΛΛ.ΙΧΘ.ΑΕ ([10-15]%) με συνολικές πωλήσεις που αντιπροσωπεύουν περίπου το [65-75]% των συνολικών πωλήσεων του κλάδου. Οι εταιρίες PLAGTON SA, ΙΧΘ ΦΟΡΚΥΣ, ΜΠΙΤΣΑΚΟΣ ΥΔΑΤ., ΙΧΘ.ΚΕΦΑΛΛΟΝΙΑΣ και ΓΑΛΑΞΙΔΙ κατέχουν διαχρονικά μερίδιο αγοράς μικρότερο του [0-5]%[96].

80. Όπως προκύπτει από τον παραπάνω πίνακα, τα μερίδια αγοράς των εταιριών που δραστηριοποιούνται στην εγχώρια αγορά ιχθυδίων μεταβάλλονται σημαντικά από έτος σε έτος, κατά την τριετία 2012-2014. Το μερίδιο αγοράς (σε όγκο) της εταιρίας ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ αυξήθηκε κατά […] ποσοστιαίες μονάδες κάθε έτος, από [25-35]% το 2012 σε [25-35]% το 2013 και σε [35-45]% το 2014. Το μερίδιο αγοράς της εταιρίας ΣΕΛΟΝΤΑ αυξήθηκε κατά […]ποσοστιαίες μονάδες, από ([15-25]% το 2012 σε [25-35]% το 2013 και έπειτα παρουσίασε ισόποση μείωση, από [25-35]% το έτος 2013 σε ([15-25]% το 2014. Το μερίδιο αγοράς της εταιρίας ΝΗΡΕΥΣ μειώθηκε από [15-25]% το 2012 σε [10-15]% το 2013 και σε [5-10]% το 2014, ενώ το μερίδιο της εταιρίας ΕΛΛ. ΙΧΘ δεν παρουσίασε σημαντικές μεταβολές από έτος σε έτος, παραμένοντας περίπου στο [10-15]% [97].

81. Ο δείκτης συγκέντρωσης HHI της εγχώριας αγοράς παραγωγής και εμπορίας ιχθυδίων αυξήθηκε το έτος 2013 σε σχέση με το έτος 2012 από […] μονάδες σε […] μονάδες, ενώ μειώθηκε το έτος 2014 και πλέον κυμαίνεται λίγο πάνω από το όριο των 2000 μονάδων.

---

[96] Με εξαίρεση το 2014, για την εταιρία PLAGTON SA, της οποίας το μερίδιο αγοράς σε όγκο ανήλθε σε [5-10]%.

[97] Για τις ετήσιες μεταβολές των μεριδίων ανά εταιρία για τα έτη 2012-2014 βλ. σχετικά Πίνακας 33 του Παραρτήματος.

82. Προκειμένου να εκτιμηθούν το μερίδια αγοράς της νέας οντότητας, αθροίζονται οι πωλήσεις των εταιριών ΔΙΑΣ και ΣΕΛΟΝΤΑ κατά το 2014, λαμβάνοντας υπόψη ότι η οποιαδήποτε μεταξύ τους συναλλαγή θα πρέπει να αφαιρεθεί καθώς μετά την υπό κρίση πράξη θα αποτελεί ενδοομιλική συναλλαγή[98],[99].
83. Από τα εν λόγω στοιχεία (παραπάνω πίνακας), μετά τη συγκέντρωση, το μεγαλύτερο μερίδιο αγοράς θα εξακολουθεί να κατέχει η εταιρία ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ ([35-45]% σε όγκο), ενώ το νέο σχήμα θα έχει το δεύτερο μεγαλύτερο μερίδιο στην αγορά ιχθυδίων το οποίο θα ανέρχεται σε [25-35]%, ακολουθούμενο από τις εταιρίες ΕΛΛ.ΙΧΘ.ΑΕ, PLAGTON SA, ΙΧΘ. ΦΟΡΚΥΣ και ΝΗΡΕΥΣ με μερίδια [10-15]%, [5-10]%, [5-10]% και [5-10]% αντίστοιχα.
84. Ο δείκτης συγκέντρωσης HHI μετά την συγκέντρωση ισούται με […] μονάδες (πάνω από 2.000) και η μεταβολή του λόγω της υπό εξέταση συγκέντρωσης ισούται με […] μονάδες, άνω των 250 μονάδων.
85. Η παραγωγή ιχθυδίων (γόνου) της εταιρίας ΣΕΛΟΝΤΑ ανήλθε κατά μέσο όρο τα έτη 2012-2014 στο […]% της διεθνούς και στο […]% της εγχώριας παραγωγής ιχθυδίων, ενώ η παραγωγή της ΔΙΑΣ ανήλθε κατά μέσο όρο σε […]% της διεθνούς και […]% της εγχώριας παραγωγής ιχθυδίων. Το 2014 η συνολική παραγωγή ιχθυδίων των εταιριών ΣΕΛΟΝΤΑ και ΔΙΑΣ ανήλθε περίπου σε […]% της διεθνούς και […]% της εγχώριας παραγωγής ιχθυδίων. Ένα μεγάλο ποσοστό της παραγωγής ιχθυδίων της κάθε εταιρίας προορίζεται για ιδιοκατανάλωση από την ίδια ή άλλη εταιρία του ομίλου της.

Πίνακας 12: Μερίδια αγοράς στην αγορά παραγωγής ιχθυδίων νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας (2012 – 2014) - % επί της εγχώριας και ΕΟΧ (συμπεριλαμβανομένης της Τουρκίας) τσιπούρας και λαβρακίου

	Παραγωγή ΕΟΧ (και Τουρκία)			Εγχώρια παραγωγή		
	2012	**2013**	**2014**	**2012**	**2013**	**2014**
ΣΕΛΟΝΤΑ	[10-15]%	[10-15]%	[5-10]%	[15-25]%	[15-25]%	[15-25]%
ΔΙΑΣ	[5-10]%	[5-10]%	[0-5]%	[15-25]%	[10-15]%	[5-10]%
ΣΥΝΟΛΟ	[15-25]%	[15-25]%	[10-15]%	[35-45]%	[35-45]%	[25-35]%

Πηγή: Επεξεργασία στοιχείων από ΓΔΑ

[98] Βλ. Κατευθυντήριες γραμμές για την αξιολόγηση των οριζόντιων συγκεντρώσεων, ό.π., 15, Ανακοίνωση της Επιτροπής όσον αφορά τον ορισμό της σχετικής αγοράς για τους σκοπούς του κοινοτικού δικαίου ανταγωνισμού, ΕΕ C 372 της 09/12/1997 σ. 5, παρ. 53. Βλ. Κατευθυντήριες γραμμές για τους κάθετους περιορισμούς (2010/C 130/01), παρ. 93 επ.
«*(94) Η παραγωγή για εσωτερική κατανάλωση, δηλαδή η παραγωγή ενδιάμεσου προϊόντος για ιδία χρήση, ενδέχεται να είναι πολύ σημαντική στο πλαίσιο της ανάλυσης των συνθηκών ανταγωνισμού ως ένας από τους παράγοντες περιορισμού του ανταγωνισμού ή ενίσχυσης της θέσης που κατέχει μια επιχείρηση στην αγορά. Ωστόσο, κατά τον ορισμό της αγοράς και τον υπολογισμό του μεριδίου αγοράς για τα ενδιάμεσα αγαθά και υπηρεσίες, η παραγωγή τους για εσωτερική κατανάλωση δεν λαμβάνεται υπόψη.*
(95) Πάντως, στην περίπτωση της διττής διανομής τελικών αγαθών, δηλαδή οσάκις ένας παραγωγός τελικού αγαθού ενεργεί και ως διανομέας στην αγορά, ο ορισμός της αγοράς και ο υπολογισμός του μεριδίου αγοράς πρέπει να περιλαμβάνουν τα αγαθά τα οποία πωλούν οι παραγωγοί τους μέσω των κάθετα ενοποιημένων διανομέων και αντιπροσώπων τους [βλ. άρθρο 7 στοιχείο γ) του κανονισμού απαλλαγής κατά κατη- γορίες]. Οι «ενοποιημένοι διανομείς» είναι συνδεδεμένες επιχειρήσεις κατά την έννοια του άρθρου 1 παράγραφος 2 του κανονισμού απαλλαγής κατά κατηγορίες».
[99] Το 2014 η εταιρία ΔΙΑΣ δεν προμηθεύτηκε ιχθύδια από την εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ.

86. Λόγω του αθροιστικού μεριδίου των δυο εταιριών στην εν λόγω αγορά, το οποίο ανέρχεται σε [25-35]% σε όγκο και [25-35]% σε αξία (ήτοι ξεπερνά το 15% της αγοράς), η εγχώρια αγορά παραγωγής και εμπορίας ιχθυδίων θεωρείται επηρεαζόμενη για την υπό εξέταση συγκέντρωση.

V.3 Μερίδια αγοράς στην αγορά παραγωγής και εμπορίας ιχθυοτροφών

87. Στην Ελλάδα, στην παραγωγή ιχθυοτροφών δραστηριοποιούνται όμιλοι επιχειρήσεων ιχθυοκαλλιέργειας μέσω θυγατρικών ή συνδεδεμένων εταιριών και ανεξάρτητες επιχειρήσεις με κύριο αντικείμενο την παραγωγή και εμπορία ιχθυοτροφών που δεν ανήκουν σε κάποιο όμιλο επιχειρήσεων ιχθυοκαλλιέργειας (BIOMAR HELLENIC, ΙΡΙΔΑ, ΖΩΟΝΟΜΗ, ECOFEED κ.ά.).

88. Η εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ δραστηριοποιείται στην παραγωγή και εμπορία ιχθυοτροφών, μέσω της συμμετοχής της (από το 2007) στο μετοχικό κεφάλαιο της εταιρίας παραγωγής ιχθυοτροφών ΠΕΡΣΕΥΣ, με ποσοστό 41,31%. Αντίθετα, η εταιρία ΔΙΑΣ δεν παράγει ιχθυοτροφές αλλά μεταπωλεί σε τρίτους κάποιες από τις ποσότητες που προμηθεύεται από τρίτους. Σημειώνεται ότι και η ΔΙΑΣ συμμετείχε στο παρελθόν, από το 2007 έως και το 2012, στο μετοχικό κεφάλαιο της εταιρίας παραγωγής ιχθυοτροφών ΖΩΟΝΟΜΗ, αλλά από το 2012 και έπειτα δεν έχει καμιά συμμετοχή στην εταιρία.

89. Η συνολική εγχώρια παραγωγή ανέρχεται περίπου σε 250.000 τόνους. Στον παρακάτω πίνακα, παρουσιάζεται η εγχώρια παραγωγή ιχθυοτροφών ανά εταιρία/όμιλο για τα έτη 2012-2014.

Πίνακας 13: Εγχώρια παραγωγή ιχθυοτροφών, 2012-2014

	2012	2013	2014	2012	2013	2014
	Παραγόμενη ποσότητα			**Ποσοστά**		
ΕΤΑΙΡΙΕΣ ΙΧΘΥΟΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΕΣ						
ΝΗΡΕΥΣ	[…]	[…]	[…]	[25-35]%	[25-35]%	[25-35]%
ΣΕΛΟΝΤΑ	[…]	[…]	[…]	[15-20]%	[20-25]%	[20-25]%
ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ	[…]	[…]	[…]	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%
ΕΛΛ.ΙΧΘ.	[…]	[…]	[…]	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%
ΙΧΘ.ΚΕΦΑΛ.	[…]	[…]	[…]	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%
ΔΙΑΣ	[…]	[…]	[…]	0%	0%	0%
ΓΑΛΑΞΙΔΙ	[…]	[…]	[…]	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%
ΛΟΙΠΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΙΧΘΥΟΤΡΟΦΩΝ						
BIOMAR	[…]	[…]	[…]	[15-25]%	[15-25]%	[10-15]%
ΙΡΙΔΑ	[…]	[…]	[…]	[10-15]%	[10-15]%	[10-15]%
ΖΩΟΝΟΜΗ	[…]	[…]	[…]	[5-10]%	[10-15]%	[5-10]%
ECOFEED	[…]	[…]	[…]	[10-15]%	[5-10]%	[5-10]%
	[…]	[…]	[…]			
ΣΥΝΟΛΟ	[…]	[…]	[…]	**100%**	**100%**	**100%**

Πηγή: Επεξεργασία στοιχείων εταιριών από τη ΓΔΑ

90. Το 2014, η ΝΗΡΕΥΣ παρήγαγε τη μεγαλύτερη ποσότητα ιχθυοτροφών στην εγχώρια αγορά (περίπου [25-35]% της συνολικής παραγωγής), ακολουθούμενη

από την εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ [25-35]% της συνολικής παραγωγής) και την εταιρία ΒΙΟΜΑΡ με περίπου [10-15]% της συνολικής παραγωγής. Σημειώνεται ότι οι εταιρίες ιχθυοκαλλιέργειας ΔΙΑΣ, ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ, ΕΛΛ.ΙΧΘ., ΓΑΛΑΞΙΔΙ ΙΧΘ., ΙΧΘ. ΚΕΦΑΛ. […].

91. Ένα μεγάλο μέρος της παραγωγής ιχθυοτροφών των εταιριών […][…] χρησιμοποιείται για να καλύψει ενδοομιλικές ανάγκες και δεν διατίθεται προς πώληση. Αντίθετα, οι λοιπές εταιρίες διαθέτουν το μεγαλύτερο μέρος της παραγωγής τους προς πώληση. Επομένως, τα μερίδια αγοράς στην εγχώρια αγορά εμπορίας ιχθυοτροφών για τα έτη 2012-2014, όπως αυτά παρουσιάζονται στον παρακάτω Πίνακα, διαφοροποιούνται σημαντικά από τα μερίδια των επιχειρήσεων στην παραγωγή ιχθυοτροφών.

Πίνακας 14: Μερίδια αγοράς στην εγχώρια αγορά εμπορίας ιχθυοτροφών, 2012-2014

	2012		**2013**		**2014**	
	ποσότητα	**αξία**	**ποσότητα**	**αξία**	**ποσότητα**	αξία
ΕΤΑΙΡΙΕΣ ΙΧΘΥΟΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΕΣ						
ΝΗΡΕΥΣ	[5-10]%	[5-10]%	[5-10]%	[5-10]%	[5-10]%	[5-10]%
ΣΕΛΟΝΤΑ	[5-10]%	[5-10]%	[10-15]%	[10-15]%	[10-15]%	[10-15]%
ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ	[0-5]%	[0-5]%	[5-10]%	[5-10]%	[0-5]%	[0-5]%
ΔΙΑΣ	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%
ΕΛΛ.ΙΧΘ.	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%
ΙΧΘ.ΚΕΦΑΛ.	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%
ΓΑΛΑΞΙΔΙ	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%
ΛΟΙΠΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΙΧΘΥΟΤΡΟΦΩΝ						
BIOMAR	[25-35]%	[25-35]%	[15-25]%	[15-25]%	[15-25]%	**[15-25]%**
IRIDA	[15-25]%	[15-25]%	[15-25]%	[15-25]%	[15-25]%	[15-25]%
ZOONOMI	[10-15]%	[10-15]%	[10-15]%	[10-15]%	[10-15]%	[15-25]%
ECOFEED	[10-15]%	[10-15]%	[10-15]%	[10-15]%	[10-15]%	[5-10]%
ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
ΣΥΝΟΛΟ	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
Δείκτης HHI_{pre}	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
Νέα οντότητα					[10-15]%	[10-15]%
Δείκτης HHI_{after}					**[…]**	**[…]**
Μεταβολή δείκτη ΗΗΙ					[…]	[…]

Πηγή: Επεξεργασία στοιχείων εταιριών από τη ΓΔΑ

92. Τα υψηλότερα μερίδια αγοράς στην εγχώρια αγορά κατέχουν οι εταιρίες για τις οποίες η εμπορία ιχθυοτροφών αποτελεί την κύρια δραστηριότητά τους. Συγκεκριμένα, η εταιρία ΙΡΙΔΑ ΑΕ κατέχει το έτος 2014 το υψηλότερο μερίδιο αγοράς που ανήλθε σε ποσοστό περίπου [15-25]%, η εταιρία ΒΙΟΜΑR κατέχει μερίδιο αγοράς της τάξης του [15-25]%, ακολουθούν οι εταιρίες ΖΩΟΝΟΜΗ

ΑΒΕΕ, ΣΕΛΟΝΤΑ, ECOFEED ΑΒΕΕ με μερίδια αγοράς [15-25]%, [15-25]% και [10-15]% αντίστοιχα. Η εταιρία ΔΙΑΣ κατέχει μερίδιο αγοράς μόλις [0-5]%.

93. Σημειώνεται ότι ο δείκτης συγκέντρωσης HHI στην αγορά ιχθυοτροφών σε εθνικό επίπεδο, ανήλθε από […] μονάδες το 2012 σε […] μονάδες το 2014.
94. Τα μερίδια αγοράς της εταιρίας ΣΕΛΟΝΤΑ στην εγχώρια αγορά παραγωγής και εμπορίας ιχθυοτροφών ανήλθαν τα έτη 2012, 2013 και 2014 σε [5-10]%, [10-15]% και [10-15]% αντίστοιχα, ενώ τα μερίδια της ΔΙΑΣ ανήλθαν σε [0-5]%, [0-5]% και [0-5]% της αγοράς, αντίστοιχα. Τα σχετικά μερίδια αγοράς σε αξία διαφοροποιούνται ελάχιστα. Το αθροιστικό μερίδιο των δυο εταιριών στην εγχώρια αγορά παραγωγής και εμπορίας ιχθυοτροφών το έτος 2014 ανήλθε σε [10-15]%.
95. Μετά την υπό εξέταση συγκέντρωση στην αγορά παραγωγής και εμπορίας ιχθυοτροφών (βλ. παραπάνω πίνακα):
    - Το μερίδιο αγοράς της νέας οντότητας θα ανέρχεται σε περίπου [10-15]%.
    - Ο δείκτης HHI ισούται με […] μονάδες (κάτω από 2.000) και η μεταβολή του δείκτη HHI μετά την υπό εξέταση συγκέντρωση είναι ίση με […] μονάδες, πολύ κάτω από τις 250 μονάδες.
    - Τα μερίδια αγοράς των υπόλοιπων παικτών διαμορφώνονται ως εξής: ΒΙΟΜΑΡ [15-25]%, ΙΡΙΔΑ [15-25]%, ΖΩΟΝΟΜΗ [15-25]%, ΝΕΟ ΣΧΗΜΑ [10-15]%, ECOFEED [10-15]%, ΝΗΡΕΥΣ [5-10]%, ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ [0-5]%.
96. Δεδομένου ότι το μερίδιο αγοράς της νέας οντότητας στην αγορά παραγωγής **και εμπορίας ιχθυοτροφών** δεν θα ξεπερνά το 15%, η εν λόγω αγορά, και υπό τη στενότερη οριοθέτησή της ως εθνική, δεν θεωρείται επηρεαζόμενη. Ειδικότερα, το αθροιστικό μερίδιο της νέας οντότητας ισούται το 2014 με [10-15]% σε όγκο και [10-15]% σε αξία και η αύξηση του μεριδίου αγοράς της νέας οντότητας που θα προκύψει μετά τη συγκέντρωση ανέρχεται μόλις σε [0-5]% (τόσο σε όγκο όσο και σε αξία), λόγω της συμβολής της ΔΙΑΣ στο μερίδιο αυτό. **Ως εκ τούτου, η μεταβολή της θέσης της νέας οντότητας και κατ’ επέκταση η μεταβολή της δομής της αγοράς θεωρείται αμελητέα συνεπεία της υπό κρίση συγκέντρωσης.**
97. Επιπρόσθετα, ο δείκτης HHI μετά τη συγκέντρωση συγκέντρωση ανέρχεται σε […] μονάδες και η μεταβολή του (Δ) είναι μικρή (μόλις […] μονάδες). Περαιτέρω, στην εν λόγω αγορά δραστηριοποιούνται και άλλες μεγάλες επιχειρήσεις με αποκλειστικό αντικείμενο την παραγωγή και εμπορία ιχθυοτροφών. Επισημαίνεται ότι δεν κρίνεται σκόπιμη η εξέταση της αγοράς παράγωγης και εμπορίας ιχθυοτροφών σε ευρωπαϊκό επίπεδο για τους σκοπούς της παρούσας συγκέντρωσης, καθώς τα μερίδια αγοράς των συμμετεχουσών εταιριών σε ευρωπαϊκό επίπεδο είναι χαμηλότερα ή τουλάχιστον ίσα με τα ανάλογα μερίδια σε εθνικό επίπεδο και σε κάθε περίπτωση δεν ξεπερνούν το 15%, ώστε η αγορά υπό την ευρύτερη οριοθέτηση να θεωρείται ως επηρεαζόμενη. Ως εκ τούτου παρέλκει η περαιτέρω αξιολόγησή της.

V.4 ΑΞΙΟΛΟΓΗΣΗ ΤΩΝ ΕΠΙΠΤΩΣΕΩΝ ΤΗΣ ΣΥΓΚΕΝΤΡΩΣΗΣ ΣΤΗΝ ΕΠΗΡΕΑΖΟΜΕΝΗ ΑΓΟΡΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΚΑΙ ΔΙΑΘΕΣΗΣ ΙΧΘΥΔΙΩΝ ΝΩΠΩΝ ΨΑΡΙΩΝ ΜΕΣΟΓΕΙΑΚΗΣ ΙΧΘΥΟΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΑΣ

V.5 ΥΦΙΣΤΑΜΕΝΕΣ ΣΥΝΘΗΚΕΣ ΣΤΗ ΣΧΕΤΙΚΗ ΑΓΟΡΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΚΑΙ ΔΙΑΘΕΣΗΣ ΙΧΘΥΔΙΩΝ ΝΩΠΩΝ ΨΑΡΙΩΝ ΜΕΣΟΓΕΙΑΚΗΣ ΙΧΘΥΟΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΑΣ

98. Τα συμμετέχοντα μέρη, καθώς και οι μεγαλύτερες επιχειρήσεις ιχθυοκαλλιέργειας στην εγχώρια αγορά δραστηριοποιούνται, τόσο στην παραγωγή νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας όσο και στην παραγωγή ιχθυδίων. Μέρος της παραγωγής των ιχθυδίων (γόνου) χρησιμοποιείται από τις ίδιες τις επιχειρήσεις, με την εισαγωγή των ιχθυδίων στις μονάδες παραγωγής τους και το υπόλοιπο διατίθεται προς πώληση σε λοιπές επιχειρήσεις ιχθυοκαλλιέργειας στην Ελλάδα και το εξωτερικό. Σε ορισμένες περιπτώσεις οι εταιρίες παραγωγής προβαίνουν και σε αγορές ιχθυδίων εξαιτίας της δυσκολίας πρόβλεψης της ακριβούς απαιτούμενης ποσότητας ιχθυδίων για την παραγωγή νωπών ψαριών.

Διαδικασία παραγωγής, κόστος παραγωγής και μεταφοράς

99. Η παραγωγική διαδικασία των ιχθυδίων ξεκινάει με την επιλογή του αναπαραγωγικού ιχθυοπληθυσμού, ο οποίος γονιμοποιείται μέσα σε ειδικές δεξαμενές και μεγαλώνει τρεφόμενος αρχικά με ζωντανή τροφή (ζωοπλαγκτόν) και έπειτα με ειδικές ιχθυοτροφές. Μόλις τα ιχθύδια υπερβούν ένα συγκεκριμένο βάρος (συνήθως τα 2.0 γραμμάρια), μεταφέρονται από τις δεξαμενές στις μονάδες ιχθυοκαλλιέργειας. Οι κυριότεροι παράγοντες του κόστους παραγωγής γόνου σύμφωνα με τους εκπροσώπους του κλάδου, είναι το κόστος μισθοδοσίας (28%-34%), το κόστος των ιχθυοτροφών για την ανάπτυξη των ιχθυδίων (25-45%) και τα λοιπά έξοδα παραγωγής[100].

100. Η μεταφορά των ιχθυδίων από τους ιχθυογεννητικούς σταθμούς προς τις εγκαταστάσεις των μονάδων ιχθυοκαλλιέργειας πραγματοποιείται κατά κύριο λόγο με ειδικά φορτηγά[101], τα οποία είναι εξοπλισμένα με κλειστού τύπου δεξαμενές νερού, που διαθέτουν παροχή οξυγόνου και δυνατότητα ρύθμισης της θερμοκρασίας, με σκοπό την ασφαλή μεταφορά του ζωντανού ιχθυοπληθυσμού/γόνου. Η εν λόγω μεταφορά μπορεί να διαρκέσει έως και 70 ώρες, γεγονός το οποίο καθιστά δυνατή σε γενικές γραμμές την υπό τις ειδικές αυτές συνθήκες μεταφορά γόνου σε μεγάλες χιλιομετρικές αποστάσεις, και επομένως σε πελάτες τόσο εντός όσο και εκτός της Ελλάδας. Οι περισσότερες ωστόσο μεταφορές γόνου διαρκούν περί τις 15 ώρες[102].

---

[100] Βλ. Πίνακας 29 και
Πίνακας 30 του Παραρτήματος για την ανάλυση του κόστους παραγωγής ιχθυδίων ανά εταιρία.

[101] Φορτηγά δημόσιας χρήσης για διεθνείς μεταφορές και φορτηγά ιδιόκτητα για μεταφορά εντός Ελλάδας. Υπάρχουν εταιρίες με έδρα σε χώρες της Ευρώπης, εξειδικευμένες στη μεταφορά ζωντανού ιχθυοπληθυσμού.

[102] Σχετ. η υπ’ αριθ. πρωτ. 4779/24.7.2015 επιστολή της γνωστοποιούσας.

Παραγωγή ιχθυδίων

101. Η παραγωγή ιχθυδίων λαμβάνει χώρα κυρίως στις μεσογειακές χώρες στις οποίες δραστηριοποιούνται επιχειρήσεις ιχθυοκαλλιέργειας, δηλαδή στην Ελλάδα, Τουρκία, Ιταλία, Ισπανία. Την τελευταία δεκαετία η διεθνής παραγωγή ιχθυδίων τσιπούρας και λαβρακίου έχει αυξηθεί σημαντικά, από 812 εκατ. τεμάχια το 2005 σε 1.092 εκατ. τεμάχια το 2014, εμφανίζοντας μέσο ετήσιο ρυθμό μεταβολής της τάξης του 3%[103]. Το 2014 οι χώρες με τη μεγαλύτερη παραγωγή γόνου είναι η Ελλάδα και η Τουρκία, των οποίων η παραγωγή ανήλθε σε 38% και 30% της συνολικής παραγωγής αντίστοιχα[104].

102. Η εγχώρια παραγωγή ιχθυδίων τσιπούρας και λαβρακίου παρουσίασε σημαντικές ετήσιες μεταβολές εμφανίζοντας την τελευταία δεκαετία μέσο ετήσιο ρυθμό μεταβολής της τάξης του 3% και ανήλθε το 2014 σε περίπου 412 εκατ. τεμάχια.

103. Οι κύριες επιχειρήσεις που δραστηριοποιούνται στην παραγωγή ιχθυδίων στην Ελλάδα είναι οι ΝΗΡΕΥΣ, ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ, ΣΕΛΟΝΤΑ, ΔΙΑΣ, ΕΛΛ. ΙΧΘ. ΑΕ, ΙΧΘ. ΦΟΡΚΥΣ ΑΕ, ΓΑΛΑΞΙΔΙ ΘΑΛΑΣΣΙΕΣ ΙΧΘ/ΓΙΕΣ ΑΕ, ΙΧΘ/ΓΙΕΣ ΚΕΦΑΛΛΟΝΙΑΣ ΑΕ, ΙΧΘ/ΓΙΕΣ ΜΠΙΤΣΑΚΟΣ ΑΕ και PLAGTON SA, οι οποίες έχουν κύρια δραστηριότητα την παραγωγή νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας. Στον παρακάτω Πίνακα παρουσιάζονται τα μερίδια των ως άνω εταιριών επί της συνολικής εγχώριας και διεθνούς παραγωγής ιχθυδίων (γόνου) για την τριετία 2012-2014.

Πίνακας 15: Μερίδια παραγωγής ιχθυδίων (γόνου) τσιπούρας και λαβρακίου

	Εγχώρια παραγωγή			**Συνολική παραγωγή**		
	2012	2013	2014	2012	2013	2014
ΝΗΡΕΥΣ	[25-35]%	[25-25]%	[25-35]%	[10-15]%	[10-15]%	[10-15]%
ΣΕΛΟΝΤΑ	[15-25]%	[25-35]%	[15-25]%	[10-15]%	[10-15]%	[5-10]%
ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ	[10-15]%	[10-15]%	[10-15]%	[5-10]%	[5-10]%	[5-10]%
ΕΛΛ.ΙΧΘ.	[10-15]%	[10-15]%	[10-15]%	[5-10]%	[5-10]%	[5-10]%
ΔΙΑΣ	[15-25]%	[10-15]%	[5-10]%	[5-10]%	[5-10]%	[0-5]%
ΓΑΛΑΞΙΔΙ	[5-10]%	[5-10]%	[5-10]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%
ΙΧΘ. ΦΟΡΚΥΣ	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%
PLAGTON SA	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%
ΜΠΙΤΣΑΚΟΣ ΥΔΑΤΟΚ.	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%
ΙΧΘ.ΚΕΦΑΛ.	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	[0-5]%	0-5]%
Νέο σχήμα (μετά τη συγχώνευση)	[35-45]%	[35-45]%	[25-35]%	[15-25]%	[15-25]%	10-15]%
Συνολική παραγωγή	100%	100%	100%	47%	41%	40%

Πηγή: Απαντήσεις των εταιριών

---

[103] Βλ.

Διάγραμμα 2 του Παραρτήματος, για την εξέλιξη της εγχώριας και της συνολικής παραγωγής ιχθυδίων τσιπούρας και λαβρακίου από το έτος 2005 έως το 2014.

[104] Ακολουθούν η Ιταλία (10%), η Ισπανία (10%) και η Γαλλία (9%).

104. Όπως προκύπτει από τον παραπάνω πίνακα, το 2014 πέντε εταιρίες παρήγαγαν περίπου το [85-95]% της συνολικής εγχώριας παραγωγής ιχθυδίων. Οι εταιρίες με τη μεγαλύτερη παραγωγή ιχθυδίων στην ελληνική επικράτεια ήταν οι ΝΗΡΕΥΣ και ΣΕΛΟΝΤΑ με μερίδια επί της εγχώριας παραγωγής της τάξης του [25-35]% και [15-25]% αντίστοιχα. Ακολουθούν οι εταιρίες ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ, ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΙΧΘ/ΓΙΕΣ ΑΕ και ΔΙΑΣ με ποσοστά της τάξης του [10-15]%, [10-15]% και [5-10]% αντίστοιχα. Η παραγωγή ιχθυδίων της εταιρίας ΔΙΑΣ στην ελληνική επικράτεια μειώθηκε από […]ιχθύδια το 2012 σε […] ιχθύδια το 2014, παρουσιάζοντας μείωση κατά [55-65]%. Η εγχώρια **παραγωγή ιχθυδίων της νέας οντότητας** που θα προκύψει μετά την υπό κρίση πράξη θα αντιπροσωπεύει περίπου το [25-35]% **της συνολικής εγχώριας παραγωγής** ιχθυδίων τσιπούρας και λαβρακίου.

105. **Όσον αφορά τη συνολική παραγωγή**, η παραγωγή ιχθυδίων της εταιρίας ΝΗΡΕΥΣ αντιπροσωπεύει το [10-15]% της συνολικής παραγωγής το 2014, ενώ **το αθροιστικό μερίδιο των συμμετεχουσών στη συγκέντρωση** επιχειρήσεων ανέρχεται **σε [10-15]%.** Άλλες μεγάλες εταιρίες που δραστηριοποιούνται στην παραγωγή και εμπορία ιχθυδίων τσιπούρας και λαβρακίου είναι οι Pantittica Puguliese (Ιταλία), Valle Cazuliani (Ιταλία), Killic (Τουρκία), Farme Marine de Due (Γαλλία), Culmarex (Ισπανία), κ.ά.

106. *Βαθμός αξιοποίησης παραγωγικής δυναμικότητας*

107. Αναφορικά με το βαθμό αξιοποίησης της παραγωγικής δυναμικότητας των επιχειρήσεων του κλάδου[105], κατά το 2014, σημειώνεται ότι οι επιχειρήσεις […][…] αξιοποιούν περίπου το […]% της παραγωγικής δυναμικότητάς τους, οι επιχειρήσεις […] και […] αξιοποιούν περίπου το […] ενώ η εταιρία […] αξιοποιεί περίπου το […] αυτής. Η εταιρία […] αξιοποιεί περίπου το […]% της παραγωγικής δυναμικότητάς της, ενώ οι εταιρίες […] ΔΙΑΣ αξιοποιούν την παραγωγική δυναμικότητά τους κατά το ήμισυ. Επομένως, η πλειονότητα των επιχειρήσεων λειτουργεί σχεδόν σε συνθήκες πλήρους απασχόλησης, ωστόσο υπάρχουν και επιχειρήσεις με πλεονάζουσα παραγωγική δυναμικότητα.

Ποσοστά ιδιοκατανάλωσης

108. Το μεγαλύτερο μέρος της παραγωγής ιχθυδίων χρησιμοποιείται από τις ίδιες τις επιχειρήσεις ιχθυοκαλλιέργειας ή από άλλες εταιρίες των ομίλων τους (ιδιοκαταναλώνεται) για την παραγωγή νωπών ψαριών και δεν διατίθεται προς πώληση σε τρίτους. Στον παρακάτω πίνακα παρουσιάζεται ανά εταιρία, για τα έτη 2012-2014, το ποσοστό της παραγωγής ιχθυδίων που προορίζεται για ιδιοκατανάλωση το οποίο κυμαίνεται από [10-15]%-[95-100]%. Όσον αφορά τις συμμετέχουσες στη συγκέντρωση επιχειρήσεις, το ποσοστό ιδιοκατανάλωσης είναι υψηλό και ανέρχεται κατά μέσο όρο για την τριετία 2012-2014 σε [85-95]% για την εταιρία ΔΙΑΣ και σε [65-75]% για την εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ.

[105] Βλ. Πίνακας 31: Παραγωγή ιχθυδίων και παραγωγική δυναμικότητα (2014) του Παραρτήματος για την παραγωγή ιχθυδίων και παραγωγική δυναμικότητα ανά εταιρία για το έτος 2014.

109. Πίνακας 16: Ποσοστό ιδιοκατανάλωσης ιχθυδίων ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας

	2012	2013	2014
ΝΗΡΕΥΣ	[…]	[…]	[…]
ΣΕΛΟΝΤΑ	[…]	[…]	[…]
ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ	[…]	[…]	[…]
ΔΙΑΣ	[…]	[…]	[…]
ΕΛΛ.ΙΧΘ.	[…]	[…]	[…]
ΙΧΘ. ΦΟΡΚΥΣ	[…]	[…]	[…]
ΙΧΘ.ΚΕΦΑΛΛΟΝΙΑΣ	[…]	[…]	[…]
ΓΑΛΑΞΙΔΙ	[…]	[…]	[…]
ΜΠΙΤΣΑΚΟΣ ΥΔΑΤΟΚ.	[…]	[…]	[…]
PLAGTON SA	[…]	[…]	[…]

Πηγή: Επεξεργασία στοιχείων εταιριών από τη ΓΔΑ

Κόστος παραγωγής ιχθυδίων και μεικτό περιθώριο κέρδους

110. Η διάθρωση του κόστους παραγωγής ιχθυδίων της εταιρίας ΣΕΛΟΝΤΑ για το έτος 2014 αναλύεται ως εξής:

Πίνακας 17: Διάρθρωση κόστους παραγωγής ιχθυδίων νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας της εταιρίας ΣΕΛΟΝΤΑ

	Ποσοστό / Κατηγορία
Κόστος Αγορών Τροφών	[…]
Κόστος Αγορών Αναλωσίμων	[…]
Κόστος Καυσίμων	[…]
Ηλεκτρική Ενέργεια	[…]
Αμοιβές & Έξοδα προσωπικού	[…]
Επισκευές - Συντηρήσεις	[…]
Αμοιβές & Παροχές τρίτων	[…]
Διάφορα έξοδα	[…]
Αποσβέσεις ενσώματων πάγιων	[…]
Γενικό Σύνολο Κόστους Παραγωγής	**100,00%**

Πηγή: Επεξεργασία στοιχείων εταιριών από τη ΓΔΑ

111. Περαιτέρω το μέσο περιθώριο μεικτού κέρδους της εταιρίας ΣΕΛΟΝΤΑ για κάθε μία από τις επιμέρους σχετικές αγορές δηλαδή α) την αγορά νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας, β) την αγορά ιχθυδίων και γ) την αγορά ιχθυοτροφών φαίνεται στον παρακάτω πίνακα. Προκύπτει λοιπόν ότι το μέσο περιθώριο μεικτού κέρδους της γνωστοποιούσας στην αγορά των νωπών ψαριών ιχθυοκαλλιέργειας και των ιχθυοτροφών είναι σημαντικά χαμηλότερα σε σχέση με αυτό στην αγορά των ιχθυδίων.

Πίνακας 18: Μέσο περιθώριο μεικτού κέρδους της εταιρίας ΣΕΛΟΝΤΑ στις υπό κρίση αγορές

Μέσο περιθώριο μεικτού κέρδους ΣΕΛΟΝΤΑ	**Περίοδο 2012-2014**
Στην αγορά των νωπών ψαριών	[…]
Στην αγορά των ιχθυδίων-γόνου	[…]
Στην αγορά των ιχθυοτροφών	[…]

Πηγή: Επιστολή της γνωστοποιούσας με αριθ. πρωτ. 5465/14.9.2015.

Φύση της αγοράς παραγωγής και εμπορίας ιχθυδίων

112. Αναφορικά με τη φύση και τα ιδιαίτερα χαρακτηριστικά της αγοράς παραγωγής και εμπορίας ιχθυδίων, η εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ αναφέρει τα εξής[106]: «[…]».

Ζήτηση ιχθυδίων

113. Η ζήτηση ιχθυδίων τσιπούρας και λαβρακίου προέρχεται α) από τις μεσαίου και μικρού μεγέθους επιχειρήσεις που δραστηριοποιούνται στην εκτροφή τσιπούρας και λαβρακίου και δεν εξειδικεύονται στην παραγωγή αυτού και β) από τις μεγάλες καθετοποιημένες επιχειρήσεις, οι οποίες προβαίνουν στην αγορά ιχθυδίων από τρίτους είτε λόγω κακού προγραμματισμού όσον αφορά τις ανάγκες τους σε ιχθύδια, είτε λόγω της επιθυμίας για προμήθεια ιχθυδίων από πολλαπλές πηγές. Οι μικρότερες μονάδες ιχθυοκαλλιέργειας προμηθεύονται ιχθύδια κυρίως από την εγχώρια αγορά και σπανιότερα, σε σχέση με προηγούμενα έτη, από το εξωτερικό. Σε αυτό συνέβαλε σημαντικά η μεγάλη ανάπτυξη που παρουσίασε ο κλάδος των ιχθυοκαλλιεργειών την τελευταία δεκαπενταετία, με αποτέλεσμα να αναπτυχθεί παράλληλα και η εγχώρια παραγωγή γόνου (βλ. μελέτη ICAP, Ιχθυοκαλλιέργειες, 2012).

114. Οι επιχειρήσεις που δραστηριοποιούνται στην παραγωγή και εμπορία ιχθυδίων πραγματοποιούν πωλήσεις, τόσο στην Ελλάδα όσο και στο εξωτερικό. Στον παρακάτω πίνακα παρουσιάζεται το ποσοστό των πωλήσεων ιχθυδίων σε πελάτες της εγχώριας αγοράς προς τις συνολικές πωλήσεις ιχθυδίων της κάθε εταιρίας για τα έτη 2012-2014.

Πίνακας 19: Πωλήσεις στην εγχώρια αγορά προς συνολικές πωλήσεις ιχθυδίων

Εταιρίες	2012	2013	2014
ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ	[…]	[…]	[…]
ΝΗΡΕΥΣ	[…]	[…]	[…]
ΣΕΛΟΝΤΑ	[…]	[…]	[…]
ΕΛΛ.ΙΧΘ.	[…]	[…]	[…]
PLAGTON SA	[…]	[…]	[…]
ΔΙΑΣ	[…]	[…]	[…]
ΙΧΘ. ΦΟΡΚΥΣ	[…]	[…]	[…]
ΜΠΙΤΣΑΚΟΣ ΥΔΑΤΟΚ.	[…]	[…]	[…]
ΙΧΘ.ΚΕΦΑΛΛΟΝΙΑΣ	[…]	[…]	[…]
ΓΑΛΑΞΙΔΙ	[…]	[…]	[…]

Πηγή: Επεξεργασία στοιχείων εταιριών από τη ΓΔΑ

115. Όπως προκύπτει από τον ανωτέρω πίνακα, […][107]. Όσον αφορά στις συμμετέχουσες εταιρίες, οι πωλήσεις ιχθυδίων σε αγορές του εξωτερικού ([…]),

[106] Σχετ. το με αριθ. πρωτ. 5777/30.9.2015 υπόμνημα της ΣΕΛΟΝΤΑ.

[107] Οι […] κατά τα έτη 2012-2014 πραγματοποίησαν πωλήσεις ιχθυδίων μόνο σε πελάτες στην εγχώρια αγορά, με εξαίρεση για την εταιρία […]το έτος 2012 και για την εταιρία […] το έτος 2013 όταν διέθεσαν ένα μικρό κομμάτι της παραγωγής ιχθυδίων και σε πελάτες στο εξωτερικό. Η εταιρία […] πραγματοποίησε πωλήσεις ιχθυδίων και στο εξωτερικό (κυρίως Ισπανία, Αλβανία και Ηνωμένα Αραβικά Εμιράτα) κατά τα έτη 2012-2014, που ανήλθαν κατά μέσο όρο σε ποσοστό […]% των

της εταιρίας ΣΕΛΟΝΤΑ ανήλθαν κατά τα έτη 2012-2014 σε περίπου […]% των συνολικών πωλήσεών της σε ιχθύδια, ενώ η ΔΙΑΣ για την αντίστοιχη περίοδο πραγματοποίησε πωλήσεις […]. Παρόλα αυτά φαίνεται ότι, σε αντίθεση με την αγορά των νωπών ψαριών, η αγορά ιχθυδίων δεν έχει εξαγωγικό προσανατολισμό.

116. Περαιτέρω, οι επιχειρήσεις που παράγουν ιχθύδια και διαθέτουν ένα μέρος της παραγωγής τους προς πώληση στην εγχώρια αγορά προβαίνουν και αυτές σε αγορές ιχθυδίων από τρίτους. Στον παρακάτω πίνακα παρουσιάζεται το ποσοστό κάλυψης των αναγκών των καθετοποιημένων επιχειρήσεων ιχθυοκαλλιέργειας σε ιχθύδια με αγορές από τρίτους, για τα έτη 2012-2014.

Πίνακας 20: Ποσοστό κάλυψης αναγκών σε ιχθύδια από τρίτες επιχειρήσεις

	2012	2013	2014
ΝΗΡΕΥΣ	[…]	[…]	[…]
ΣΕΛΟΝΤΑ	[…]	[…]	[…]
ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ	[…]	[…]	[…]
ΔΙΑΣ	[…]	[…]	[…]
ΕΛΛ.ΙΧΘ.	[…]	[…]	[…]
ΙΧΘ. ΦΟΡΚΥΣ	[…]	[…]	[…]
ΙΧΘ.ΚΕΦΑΛΟΝΙΑΣ.	[…]	[…]	[…]
ΓΑΛΑΞΙΔΙ	[…]	[…]	[…]
ΜΠΙΤΣΑΚΟΣ ΥΔΑΤΟΚ.	[…]	[…]	[…]
PLAGTON SA	[…]	[…]	[…]

Πηγή: Επεξεργασία στοιχείων εταιριών από τη ΓΔΑ

117. Οι επιχειρήσεις […] προμηθεύτηκαν κατά την τριετία 2012-2014 μηδενικές ή ελάχιστες ποσότητες ιχθυδίων από άλλες επιχειρήσεις. Αντίθετα, οι εταιρίες […] κάλυψαν ένα σημαντικό κομμάτι των αναγκών τους σε ιχθύδια κατά τα έτη 2012-2014 με αγορές από τρίτες επιχειρήσεις. Αναφορικά με τις λοιπές εταιρίες του κλάδου, το ποσοστό κάλυψης των αναγκών τους σε ιχθύδια από τρίτες επιχειρήσεις διαφοροποιείται σημαντικά από έτος σε έτος για την τριετία 2012-2014.

118. Το γεγονός αυτό επιβεβαιώνει τον ισχυρισμό ότι οι αγορές ιχθυδίων από καθετοποιημένες επιχειρήσεις ιχθυοκαλλιέργειας καλύπτουν περιστασιακές ανάγκες που προκύπτουν λόγω έλλειψης πρώτης ύλης σε συγκεκριμένη χρονική στιγμή και λόγω της «ασταθούς» φύσης της συγκεκριμένης αγοράς.

Μεγάλοι πελάτες στην εγχώρια αγορά

119. Από το 2010 έως και το 2014, η […]αποτελούσε το μεγαλύτερο πελάτη ιχθυδίων τσιπούρας και λαβρακίου στην Ελλάδα, καλύπτοντας σε μεγάλο βαθμό τις ανάγκες του ομίλου της σε ιχθύδια από τρίτες επιχειρήσεις της εγχώριας αγοράς,

συνολικών πωλήσεων ιχθυδίων της εταιρίας. Κατά τα έτη 2012-2014, οι πωλήσεις ιχθυδίων της εταιρίας […] σε πελάτες του εξωτερικού (Ισπανία, Τουρκία, Σαουδική Αραβία) ανήλθαν σε περίπου […]% αντίστοιχα των συνολικών πωλήσεων ιχθυδίων της εταιρίας. Η εταιρία […] πραγματοποίησε κατά μέσο όρο κατά την τριετία 2012-2014 περίπου το […]% των συνολικών της πωλήσεων ιχθυδίων στο εξωτερικό.

αλλά και μέσω εισαγωγών. Συγκεκριμένα, τα έτη 2010-2012 η εταιρία […] αγόρασε κατά μέσο όρο το […]% της συνολικής πωληθείσας ποσότητας στην αγορά, ενώ το 2013 το ποσοστό αυτό ανήλθε σε […]%. Το 2014 οι αγορές της εταιρίας […] δεν ξεπέρασαν τα […] εκατ. ιχθύδια, ποσότητα που αναλογεί σε περίπου […] της συνολικής πωληθείσας ποσότητας και δείχνει τη σημαντική μείωση της παραγωγής ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας της εταιρίας[108]. Το έτος 2014 οι μεγαλύτεροι πελάτες στην εγχώρια αγορά ιχθυδίων τσιπούρας και λαβρακίου ήταν οι εταιρίες […] και […] με αγορές που αποτελούν αντίστοιχα το […]% της συνολικής πωληθείσας ποσότητας.

Δυνητικός ανταγωνισμός / είσοδος επιχειρήσεων στην αγορά

120. Με την άρση της αναστολής χορήγησης αδειών που έγινε το 2012 (υπ’ αριθ. 230.2/15/11/26-1-2012 Εγκύκλιος ΥΠΑΑΤ), μια επιχείρηση που επιθυμεί να εισέλθει στην αγορά παραγωγής και εμπορίας γόνου τσιπούρας και λαβρακίου έχει πλέον τη δυνατότητα να λάβει άδεια για την ίδρυση και λειτουργία ιχθυογεννητικού σταθμού. Επίσης, οι μονάδες ιχθυοκαλλιέργειας που ήδη διαθέτουν ιχθυογεννητικό σταθμό, έχουν τη δυνατότητα να επεκτείνουν ποσοτικά την παραγωγή ιχθυδίων, εφόσον εξασφαλίσουν τις σχετικές άδειες.
121. Οι περισσότερες επιχειρήσεις του κλάδου της ιχθυοκαλλιέργειας επισήμαναν ότι η πολυπλοκότητα και η καθυστέρηση κατά τη διαδικασία αδειοδότησης αποτελούν σημαντικό πραγματικό εμπόδιο εισόδου, τόσο στην αγορά της παραγωγής νωπών ψαριών όσο και στην αγορά της παραγωγής και εμπορίας ιχθυδίων.
122. Η είσοδος μιας επιχείρησης στην αγορά παραγωγής και εμπορίας ιχθυδίων τσιπούρας και λαβρακίου απαιτεί, πέραν της σχετικής αδειοδότησης, την εξασφάλιση κεφαλαίων για την αρχική επένδυση και την απαραίτητη τεχνογνωσία.
123. Αναφορικά με τα απαιτούμενα κεφάλαια για την πραγματοποίηση της επένδυσης επισημάνθηκαν δύο σημαντικοί παράγοντες. Ο πρώτος αφορά το κόστος της σχετικής επένδυσης για την ίδρυση ιχθυογεννητικού σταθμού το οποίο σύμφωνα με τις απόψεις της αγοράς εκτιμάται ότι είναι υψηλό και για παράδειγμα για μία επένδυση παραγωγής 20 εκ. ιχθυδίων ανέρχεται σε περίπου 6 εκ. ευρώ[109]. Ο δεύτερος αφορά τη σημερινή δύσκολη οικονομική συγκυρία, συνεπεία της οποίας η εξασφάλιση χρηματικών κεφαλαίων για τις επιχειρήσεις είναι δυσχερής. Κατά συνέπεια, η είσοδος μιας επιχείρησης που δραστηριοποιείται ήδη στην αγορά της παραγωγής νωπών ψαριών, και στην αγορά παραγωγής και εμπορίας ιχθυδίων τσιπούρας και λαβρακίου, θεωρείται λιγότερο πιθανή από ό,τι στο παρελθόν.
124. Για μια επιχείρηση που δραστηριοποιείται ήδη στην αγορά παραγωγής νωπών ψαριών, η απόφαση για την είσοδό της στην αγορά παραγωγής ιχθυδίων για ιδία

[108] Βλ. Διάγραμμα 4 και Διάγραμμα 5 του Παραρτήματος για την εξέλιξη της παραγωγής, των πωλήσεων και αγορών ιχθυδίων καθώς και της παραγωγής ψαριών της εταιρίας ΔΙΑΣ για τα έτη 2010-2014.
[109] Βλ. απάντηση εταιρίας ΝΗΡΕΥΣ.

κατανάλωση εξαρτάται από το εάν η καθετοποίηση της παραγωγής είναι για αυτή μια οικονομικά συμφέρουσα επιλογή.

125. Οι περισσότερες μεγάλες μονάδες ιχθυοκαλλιέργειας στην Ελλάδα έχουν προχωρήσει σε καθετοποίηση και καλύπτουν τις ανάγκες τους σε ιχθύδια μέσω της ιδιοκατανάλωσης της παραγωγής, έχοντας αναπτύξει σημαντικές οικονομίες κλίμακος. Αντιθέτως, επιχειρήσεις με μικρή παραγωγή νωπών ψαριών φαίνεται να αντιμετωπίζουν την προμήθεια γόνου από τρίτους ως οικονομικά συμφερότερη λύση σε σχέση με τη επέκταση της δραστηριότητας τους και στην παραγωγή ιχθυδίων.

126. Κατά την τελευταία δεκαετία, η αύξηση της εγχώριας παραγωγής ιχθυδίων τσιπούρας και λαβρακίου από τις ήδη δραστηριοποιούμενες επιχειρήσεις έχει οδηγήσει σε επάρκεια της προσφερόμενης ποσότητας για την κάλυψη της εγχώριας ζήτησης, με αποτέλεσμα να μην ευνοείται η είσοδος μίας νέας επιχείρησης στην εν λόγω αγορά.

127. Τέλος, αναφέρεται ότι οι εισαγωγές ιχθυδίων στην ελληνική αγορά ανήλθαν περίπου το 2012 σε […]% επί των συνολικών πωλήσεων ιχθυδίων, το 2013 σε […]% και το 2014 σε […]%.

Πελάτες των μερών

128. Στον κατωτέρω Πίνακα, παρατίθενται οι μεγαλύτεροι πελάτες της εταιρίας ΣΕΛΟΝΤΑ στην αγορά του γόνου ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας, καθώς και το ποσοστό των πωλήσεων της σε έκαστο εξ αυτών.

Πίνακας 21: Μεγαλύτεροι πελάτες της ΣΕΛΟΝΤΑ στην αγορά ιχθυδίων ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας (2014)

Επωνυμία εταιρίας	**Αξία πωλήσεων**	**% επί συνολική αξία πωλήσεων**
[…]	[…]	[…]
[…]	[…]	[…]
[…]	[…]	[…]
[…]	[…]	[…]
[…]	[…]	[…]
[…]	[…]	[…]
Σύνολο έξι μεγαλύτερων πελατών	[…]	[…]
Συνολική αξία πωλήσεων	4.951.744	100%

Πηγή: Επεξεργασία στοιχείων ΣΕΛΟΝΤΑ από ΓΔΑ

129. Όσον αφορά την εταιρία ΔΙΑΣ, το έτος 2014 πούλησε ιχθύδια σε […] εταιρίες. Συγκεκριμένα, οι μεγαλύτεροι πελάτες της ήταν οι εταιρίες […]([…]% των συνολικών πωλήσεων της εταιρίας) και […]%). Όπως επισημαίνεται στην υπ’ αριθ.5777/30.9.2015 επιστολή της γνωστοποιούσας, η ΔΙΑΣ κατά το πρώτο εξάμηνο του 2015 πώλησε […]ιχθύδια ([…].

Πίνακας 22: Μεγαλύτεροι πελάτες της ΔΙΑΣ στην αγορά ιχθυδίων ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας (2014)

Επωνυμία εταιρίας	Αξία πωλήσεων	% επί συνολική αξία πωλήσεων
[…]	[…]	[…]
[…]	[…]	[…]
[…]	[…]	[…]
[…]	[…]	[…]
[…]	[…]	[…]
Συνολική αξία πωλήσεων	[…]	[…]

Πηγή: Επεξεργασία στοιχείων ΔΙΑΣ από ΓΔΑ

130. Σύμφωνα με τα προσκομισθέντα στοιχεία, δεν υφίστανται σημαντικές μακροχρόνιες συμβάσεις συνεργασίας στη σχετική αγορά του γόνου, καθώς οι πωλήσεις γόνου λαμβάνουν χώρα κατά κανόνα με στιγμιαίες (spot) συμβάσεις και είναι δυνατόν οι όροι τους να διαφοροποιούνται αρκετά.

Οικονομικές συναλλαγές μεταξύ ανταγωνιστικών επιχειρήσεων

131. Κατά τα έτη 2012-2014, οι μεγάλες επιχειρήσεις ιχθυοκαλλιέργειας έχουν μεταξύ τους οικονομικές συναλλαγές στις σχετικές αγορές των ιχθυδίων και των ιχθυοτροφών. Στον κλάδο της ιχθυοκαλλιέργειας είναι συχνό φαινόμενο μια επιχείρηση να προμηθεύει έναν ή και περισσότερους ανταγωνιστές της με ιχθύδια ή ιχθυοτροφές ή και τα δυο. Στον παρακάτω πίνακα αποτυπώνονται οι συναλλαγές μεταξύ των μεγάλων ιχθυοκαλλιεργειών στην αγορά των ιχθυδίων για τα έτη 2012-2014[110] και ακολουθεί ανάλυσή τους ως προς το μέγεθος τους.

Πίνακας 23: Οικονομικές συναλλαγές ανταγωνιστριών εταιριών στην αγορά των ιχθυδίων νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας (2012 – 2014)

		ΠΡΟΜΗΘΕΥΤΕΣ						
	Οικονομικές συναλλαγές μεταξύ των μεγάλων ιχθυοκαλλιεργειών στην αγορά των ιχθυδίων, 2012-2014	ΝΗΡΕΥΣ Α.Ε.	**ΣΕΛΟΝΤΑ**	**ΔΙΑΣ**	ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ Α.Ε.	ΕΛΛ. ΙΧΘ. Α.Ε.	ΓΑΛΑΞΙΔΙ Α.Ε.	ΙΧΘ. ΚΕΦΑΛΛΟΝΙΑΣ
ΠΕΛΑΤΕΣ	**2012**							
	ΝΗΡΕΥΣ Α.Ε.	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
	ΣΕΛΟΝΤΑ							
	ΔΙΑΣ	[…]	[…]		[…]	[…]	[…]	
	ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ Α.Ε.	[…]			[…]	[…]	[…]	[…]
	ΕΛΛ. ΙΧΘ. Α.Ε.	[…]			[…]	[…]	[…]	[…]
	ΓΑΛΑΞΙΔΙ Α.Ε.	[…]		[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
	ΙΧΘ. ΚΕΦΑΛΛΟΝΙΑΣ	[…]			[…]	[…]	[…]	[…]
	2013							

[110] Με (Χ) σημειώνονται οι περιπτώσεις όπου υφίστανται οικονομικές συναλλαγές (αγορές ή πωλήσεις) ιχθυδίων μεταξύ των εταιριών.

		ΠΡΟΜΗΘΕΥΤΕΣ						
	Οικονομικές συναλλαγές μεταξύ των μεγάλων ιχθυοκαλλιεργειών στην αγορά των ιχθυδίων, 2012-2014	ΝΗΡΕΥΣ Α.Ε.	**ΣΕΛΟΝΤΑ**	**ΔΙΑΣ**	ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ Α.Ε.	ΕΛΛ. ΙΧΘ. Α.Ε.	ΓΑΛΑΞΙΔΙ Α.Ε.	ΙΧΘ. ΚΕΦΑΛΛΟΝΙΑΣ
	ΝΗΡΕΥΣ Α.Ε.	[…]			[…]	[…]	[…]	[…]
	ΣΕΛΟΝΤΑ							
	ΔΙΑΣ	[…]	[…]				[…]	
	ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ Α.Ε.	[…]			[…]	[…]	[…]	[…]
	ΕΛΛ. ΙΧΘ. Α.Ε.	[…]			[…]	[…]	[…]	[…]
	ΓΑΛΑΞΙΔΙ Α.Ε.	[…]			[…]	[…]	[…]	[…]
	ΙΧΘ. ΚΕΦΑΛΛΟΝΙΑΣ	[…]			[…]	[…]	[…]	[…]
	2014							
	ΝΗΡΕΥΣ Α.Ε.	[…]		[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
	ΣΕΛΟΝΤΑ							
	ΔΙΑΣ							
	ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ Α.Ε.	[…]		[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
	ΕΛΛ. ΙΧΘ. Α.Ε.	[…]			[…]	[…]	[…]	[…]
	ΓΑΛΑΞΙΔΙ Α.Ε.	[…]			[…]	[…]	[…]	[…]
	ΙΧΘ. ΚΕΦΑΛΛΟΝΙΑΣ	[…]		[…]	[…]	[…]	[…]	[…]

132. Ειδικότερα και αναφορικά με τη γνωστοποιηθείσα πράξη σημειώνονται τα εξής: η **ΝΗΡΕΥΣ** προμηθεύτηκε ιχθύδια το 2014 από τη […] (λιγότερο από […]% των συνολικών αναγκών σε ιχθύδια).

133. Κατά την τριετία 2012-2014 η εταιρία **ΣΕΛΟΝΤΑ** […]. Η εταιρία **ΔΙΑΣ** το 2012 προμηθεύτηκε ιχθύδια από τη […] των συνολικών αναγκών σε ιχθύδια), […] και […] το 2013 από τη […] και […] ενώ το 2014 […] με ιδία παραγωγή.

134. Η εταιρία **ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ** προμηθεύτηκε ιχθύδια το 2014 από τη […] των συνολικών αναγκών της). Η εταιρία **ΓΑΛΑΞΙΔΙ** προμηθεύτηκε ιχθύδια το 2012 από […] των συνολικών αναγκών της).

135. Περαιτέρω, σχετικά με τις μεταξύ τους συναλλακτικές σχέσεις που ανέπτυξαν οι ως άνω εταιρίες, από την επεξεργασία των συλλεχθέντων στοιχείων παρατηρείται ότι οι πωλήσεις σε γόνο (σε τρίτες επιχειρήσεις) αποτελούν ένα μικρό ποσοστό του συνολικού κύκλου εργασιών τους[111], αφορούν ένα πολύ μικρό μέρος των αναγκών της κάθε εταιρίας σε ιχθύδια τσιπούρας και λαβρακίου[112] και δεν είναι συχνές, συνεχείς και σταθερές.

Διαπραγματευτική ισχύς των πελατών

136. Με εξαίρεση την εταιρία […], η εγχώρια αγορά ιχθυδίων ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας δεν χαρακτηρίζεται τα τελευταία χρόνια από μεγάλους

[111] Βλ. Πίνακα στην παράγραφο 51 της παρούσας απόφασης.
[112] Βλ. Πίνακα στην παράγραφο 108 της παρούσας απόφασης.

πελάτες. Μετά το 2012 όπου μειώθηκε η παραγωγή ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας της εταιρίας […], η τελευταία μείωσε σημαντικά τις ποσότητες ιχθυδίων που αγόραζε και έτσι έπαψε να αποτελεί μεγάλο πελάτη στην εγχώρια αγορά ιχθυδίων. Ενδεικτικά αναφέρεται ότι το έτος 2014 η εταιρία […] αγόρασε τη μεγαλύτερη ποσότητα ιχθυδίων στην εγχώρια αγορά, που αντιστοιχεί στο [ ]% της συνολικής πωληθείσας ποσότητας.

137. Περαιτέρω σημειώνεται ότι οι πελάτες γόνου τσιπούρας και λαβρακίου στην εγχώρια αγορά, είτε πρόκειται για τις μεγάλες μονάδες ιχθυοκαλλιέργειας, είτε για τις λοιπές μικρομεσαίες επιχειρήσεις, προμηθεύονται το προϊόν από πολλαπλές πηγές.

138. Ως εκ τούτου δεν υφίστανται πελάτες με σημαντική διαπραγματευτική ισχύ στην αγορά των ιχθυδίων ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας.

Δυνατότητα αλλαγής προμηθευτή

139. Στην υπό κρίση περίπτωση, η δυνατότητα αλλαγής προμηθευτή δεν κρίνεται περιορισμένη, καθώς οι πελάτες των συμμετεχόντων μερών δεν φαίνεται να αντιμετωπίζουν δυσκολία στην εξεύρεση άλλων προμηθευτών γόνου ή να αντιμετωπίζουν σημαντικά έξοδα προσαρμογής. Όπως αναφέρουν τα μέρη[113], το κόστος μεταστροφής, από άποψη χρόνου και δαπανών δεν είναι σημαντικό: «*Η αλλαγή προμηθευτή δεν ενέχει κάποιο αξιοσημείωτο κόστος μεταστροφής για τον πελάτη είτε πρόκειται για λιανέμπορο, είτε για χονδρέμπορο. Ο πελάτης μπορεί να αλλάξει προμηθευτή άμεσα και ουσιαστικά χωρίς κόστος δεδομένου και ότι λόγω της φύσης του προϊόντος δεν υφίστανται relationship specific investments. Πολλοί δε είναι οι μεγάλοι πελάτες που προμηθεύονται παράλληλα τα προϊόντα τους από περισσότερους του ενός παραγωγούς, ελλείψει και συμφωνιών αποκλειστικότητας στις σχετικές αγορές. Ως εκ τούτου, η μεταστροφή σε άλλους παραγωγούς είναι χρονικά άμεση και χρηματικά μη κοστοβόρα*»[114].

140. Στο ίδιο συμπέρασμα καταλήγει και η έρευνα της ΓΔΑ μετά από την επεξεργασία των απαντήσεων των πελατών γόνου τσιπούρας και λαβρακίου, κατά την οποία προέκυψε ότι οι πελάτες προμηθεύονται το προϊόν από πολλούς προμηθευτές και οι ανά έτος προμήθειες ανά προμηθευτή μεταβάλλονται σημαντικά, γεγονός που αποτελεί ένδειξη ότι οι πελάτες δεν υφίστανται κόστος μεταστροφής κατά την αλλαγή προμηθευτή. Κατά την ακροαματική διαδικασία ενώπιον της ΕΑ[115] διευκρινίστηκε ότι «[…].»[116].

Διαφάνεια τιμών

[113] Βλ. σχετικά απαντητική επιστολή γνωστοποιούσας υπ’ αριθ. πρωτ. 5291/2.9.2015.
[114] Αναφέρεται για όλες τις σχετικές αγορές.
[115] ΕΑ [Συνεδρίαση 63η, ΠΡΑΚΤΙΚΑ της 2ης Νοεμβρίου 2015].
[116] Μάλιστα ειδικά σε ό,τι αφορά τη […], αυτό που ειπώθηκε ως απάντηση στην απορία τι είναι αυτό που κάνει η […] είναι το εξής: «[…].».

141. Σύμφωνα με τα διαθέσιμα στοιχεία, η αγορά των ιχθυδίων χαρακτηρίζεται από σχετική διαφάνεια. Οι επιχειρήσεις του κλάδου έχουν εμπορικές σχέσεις (αγορά/πώληση γόνου) μεταξύ τους, μέσω των οποίων περιέρχονται εις γνώση τους βασικά στοιχεία της εμπορικής πολιτικής των ανταγωνιστριών τους (π.χ. όροι συναλλαγών και τιμές πώλησης γόνου, ο οποίος είναι ένα προϊόν που χαρακτηρίζεται από ομοιογένεια). Εντούτοις, συνολικά στοιχεία για την εμπορική συμπεριφορά των ανταγωνιστών τους και τις συνθήκες της αγοράς δεν είναι εύκολο να βρεθούν, αν και οι βασικές εταιρίες του κλάδου είναι κάθετα ολοκληρωμένες και δραστηριοποιούνται όλες στις περισσότερες σχετικές οικονομικές βαθμίδες. Οι σχέσεις μεταξύ των εταιριών ως προς την αγορά / πώληση γόνου δεν είναι συχνές, συνεχείς και σταθερές και αφορούν ένα πολύ μικρό τμήμα των αναγκών της κάθε εταιρίας σε ιχθύδια.

Οι εκτιμήσεις της γνωστοποιούσας εταιρίας για την εξέλιξη των μεριδίων αγοράς της στην αγορά ιχθυδίων νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας

142. Σχετικά με την παρουσία της νέας οντότητας στην αγορά της παραγωγής και εμπορίας ιχθυδίων, η εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ αναφέρει[117] ότι το 2015 η αναμενόμενη παραγωγή γόνου της ΔΙΑΣ θα ανέλθει σε […]. ιχθύδια, το σύνολο των οποίων θα ιδιοκαταναλωθεί. Περαιτέρω το 2016 και 2017 και υπό την προϋπόθεση πραγματοποίησης της συγκέντρωσης, αναμένεται η παραγωγή γόνου στις μονάδες της ΔΙΑΣ να ανέλθει κατ’ έτος στα […]. ιχθύδια (προς ιδιοκατανάλωση). Το όριο των […]. ιχθυδίων έχει τεθεί […]. Λόγω […].

143. Περαιτέρω, στο με αριθ. πρωτ. 5777/30.9.2015 υπόμνημα η γνωστοποιούσα αναφέρει ότι οι πωλήσεις της σε γόνο στην ελληνική επικράτεια το 2015 […]. Ως εκ τούτου το 2015 οι πωλήσεις της ΣΕΛΟΝΤΑ αναμένεται να ανέλθουν σε […]. ιχθύδια. Σύμφωνα με τη γνωστοποιούσα, βασικός λόγος της […]των πωλήσεων της ΣΕΛΟΝΤΑ το 2015 είναι […]). Η γνωστοποιούσα εκτιμά ότι […]. Σημειώνεται ότι η ΣΕΛΟΝΤΑ αξιοποίησε το 2015 το […]% της παραγωγικής δυναμικότητάς της, καθώς […].

144. Σύμφωνα με τις εκτιμήσεις της γνωστοποιούσας, λόγω της αναδιοργάνωσης της παραγωγής και των αναμενόμενων συνεργειών από την ολοκλήρωση της συγκέντρωσης, **οι μέγιστες συνολικές πωλήσεις γόνου προς τρίτους της νέας οντότητας εκτιμώνται περί τα** […]. **ιχθύδια**, επί συνολικά παραγόμενης ποσότητας […]. ιχθυδίων περίπου ([…] εκ. ιχθύδια η αναμενόμενη παραγωγή της ΣΕΛΟΝΤΑ και […]. της ΔΙΑΣ). Περαιτέρω και εφόσον μετά την υλοποίηση της συγκέντρωσης διαφανεί η δυνατότητα αύξησης της παραγωγής και πώλησης νωπών ψαριών από τη νέα οντότητα ([…]), αυτή θα υλοποιηθεί, κατά τη γνωστοποιούσα, […]. Επομένως […].

145. Από τα ανωτέρω προκύπτει ότι το μερίδιο αγοράς της νέας οντότητας στην αγορά παραγωγής και εμπορίας ιχθυδίων εκτιμάται ότι θα ανέλθει στο [35-

[117] Βλ. το υπόμνημα της ΣΕΛΟΝΤΑ με αριθ.πρωτ. 5777/30.9.2015.

45]%[118] (λαμβανομένων υπόψη των εκτιμήσεων της γνωστοποιούσας σχετικά με το ύψος των πωλήσεων γόνου της νέας οντότητας στην ελληνική επικράτεια και των στοιχείων που έχει στη διάθεσή της η ΓΔΑ για το σύνολο της αγοράς). Εντούτοις, σύμφωνα με τα ανωτέρω εκτεθέντα, το μερίδιο αγοράς της εταιρίας ΣΕΛΟΝΤΑ το 2015 στην εν λόγω αγορά αναμένεται να ανέλθει σε [35-45]%, ενώ η προσθήκη των μονάδων της ΔΙΑΣ[119] στον όμιλο ΣΕΛΟΝΤΑ δεν φαίνεται να ενισχύει τη θέση της τελευταίας στη σχετική αγορά γόνου.

Συμπεράσματα ως προς την ισχύ που ενδέχεται να έχει το νέο σχήμα στην εγχώρια αγορά παραγωγής και εμπορίας ιχθυδίων

146. Ως προς την ισχύ που ενδέχεται να έχει το νέο σχήμα στην εγχώρια αγορά παραγωγής και εμπορίας ιχθυδίων, επισημαίνονται τα εξής:

α) Παρόλο που η υπό κρίση συγκέντρωση πραγματοποιείται μεταξύ δυο προμηθευτών, δεν αναμένεται να οδηγήσει στην κατάργηση μιας αξιόπιστης πηγής εφοδιασμού, καθώς η εταιρία ΔΙΑΣ δραστηριοποιείται στην εν λόγω αγορά πραγματοποιώντας περιορισμένες πωλήσεις προς τρίτους και κατέχοντας πολύ χαμηλό -της τάξης του [5-10]%- μερίδιο στην εν λόγω αγορά.

β) Σύμφωνα με τα διαθέσιμα στοιχεία του 2014, το νέο σχήμα θα κατέχει μερίδιο αγοράς ίσο με [25-35]%, ενώ η ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ θα κατέχει μερίδιο αγοράς ίσο με [25-35]%. Οι εκτιμήσεις για τα μερίδια αγοράς των λοιπών ανταγωνιστών μετά την ολοκλήρωση της υπό εξέταση συγκέντρωσης είναι οι εξής: ΕΛΛ.ΙΧΘ.ΑΕ ([10-15%), PLAGTON SA ([5-10]%), ΙΧΘ. ΦΟΡΚΥΣ ([5-10]%) και ΝΗΡΕΥΣ ([5-10]%)).

Περαιτέρω, και σύμφωνα με τα ανωτέρω, το μερίδιο αγοράς της ΣΕΛΟΝΤΑ το 2015 αναμένεται να ανέλθει στο [35-45]%[120] της αγοράς, ενώ τα επόμενα έτη αναμένεται να ανέλθει σε [25-35]%. Επομένως, κατά τις εκτιμήσεις της γνωστοποιούσας, τα μερίδια αγοράς της στην αγορά εμπορίας ιχθυδίων μεταβάλλονται σημαντικά από έτος σε έτος, λόγω κυρίως εξωγενών παραγόντων που επηρεάζουν την παραγωγή γόνου έκαστης εταιρίας ιχθυοκαλλιέργειας και συνεπώς τις ποσότητες αυτού που τίθενται προς ιδιοκατανάλωση και προς πώληση σε τρίτες εταιρίες.

γ) Κάποιοι από τους ανταγωνιστές έχουν αναξιοποίητη παραγωγική δυναμικότητα[121].

δ) Υπάρχουν δυνατότητες υποκατάστασης μεταξύ των προϊόντων των συμμετεχουσών επιχειρήσεων και αυτών που προσφέρουν οι ανταγωνιστές τους, καθώς το προϊόν θεωρείται ομοιογενές.

ε) Οι πελάτες δεν αντιμετωπίζουν δυσκολίες στην εξεύρεση άλλων προμηθευτών, συνήθως δε, προμηθεύονται ιχθύδια από πολλαπλές πηγές. Επίσης, δεν υπάρχουν μακροχρόνιες συμβάσεις και ρήτρες αποκλειστικότητας στην εν λόγω αγορά[122].

[118] Σύνολο πωλήσεων ιχθυδίων […]τεμάχια, έναντι συνολικών πωλήσεων στην ελληνική επικράτεια […] τεμάχια (με την υπόθεση ότι οι συνολικές πωλήσεις στην ελληνική επικράτεια θα παραμείνουν στα επίπεδα του 2014).

[119] Οι πωλήσεις γόνου στην ελληνική επικράτεια της εταιρίας ΔΙΑΣ ανήλθαν το 2014 σε […]. τεμάχια, ενώ το πρώτο εξάμηνο του 2015 ήταν […], τα οποία πωλήθηκαν […].

[120] Για τον υπολογισμό βλ. υποσ. 118.

[121] Βλ. Πίνακας 31 του Παραρτήματος.

[122] Βλ. παραγράφους 130 και 139.

στ) Η είσοδος νέων επιχειρήσεων στην εν λόγω αγορά χαρακτηρίζεται δυσχερής λόγω του πολύπλοκου και χρονοβόρου νομοθετικού πλαισίου[123].

Συμπεράσματα ως προς την ισχύ που ενδέχεται να έχουν, από κοινού, η νέα οντότητα και η ανταγωνίστρια εταιρία ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ και τις πιθανότητες συντονισμού

147. Ως προς την ισχύ που ενδέχεται να έχουν, από κοινού, η νέα οντότητα και η ανταγωνίστρια εταιρία ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ και τις πιθανότητες συντονισμού, αναφέρεται ότι:

α) Η εταιρία ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ, με μερίδιο αγοράς [25- 35]% και η νέα οντότητα, με μερίδιο αγοράς [25-35]%, θα κατέχουν από κοινού το [55-65]% της εγχώριας αγοράς ιχθυδίων.

β) Στο μετοχικό κεφάλαιο της εταιρίας ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ μετέχει κατά […], σύμφωνα με την υπ’ αριθ. πρωτ. επιστολή της ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ[124], είναι μεταξύ άλλων […], ωστόσο καμία εξ αυτών δεν κατέχει ποσοστό συμμετοχής μεγαλύτερο του […]του συνολικού κεφαλαίου.

γ) Στην αγορά ιχθυδίων νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας δραστηριοποιούνται και οι εταιρίες ΕΛΛ.ΙΧΘ.ΑΕ, PLAGTON SA, ΙΧΘ. ΦΟΡΚΥΣ και ΝΗΡΕΥΣ με μερίδια [10-15]%, [5-10]%, [5-10]% και [5-10]% αντίστοιχα. Οι εταιρίες […] και […] το 2014 αξιοποίησαν το παραγωγικό δυναμικό τους κατά […]% και […]%.

δ) Οι εταιρίες που δραστηριοποιούνται στην εν λόγω αγορά παράγουν πολύ μεγαλύτερες ποσότητες ιχθυδίων από αυτές που διαθέτουν στην αγορά προς πώληση, οι οποίες όπως προαναφέρθηκε ιδιοκαταναλώνονται. Ένα μέρος του τμήματος της παραγωγής ιχθυδίων που προορίζεται για ιδιοκατανάλωση θα μπορούσε ενδεχομένως να διοχετευτεί στην αγορά προς πώληση, σε περίπτωση που διαμορφώνονταν στην αγορά συνθήκες για την επίτευξη μεγαλύτερου κέρδους και να θέσει σε κίνδυνο τα ενδεχόμενα αποτελέσματα πιθανού συντονισμού της νέας οντότητας με την εταιρία ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ.

ε) Η παραγωγή ιχθυδίων της νέας οντότητας είναι περίπου […]από αυτήν της εταιρίας ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ. Ειδικότερα, η παραγωγή της ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ το 2014 ανήλθε σε περίπου […] εκατ. ιχθύδια, ενώ η παραγωγή των εταιριών ΣΕΛΟΝΤΑ και ΔΙΑΣ ανήλθε σε περίπου […] και […] εκατ. ιχθύδια αντίστοιχα. Η παραγωγή της νέας οντότητας θα ανέρχεται σε περίπου […] εκατ. ιχθύδια.

ζ) Οι δυο επιχειρήσεις δεν θα έχουν τα ίδια επίπεδα κάθετης ολοκλήρωσης μετά την ολοκλήρωση της συγκέντρωσης. Η εταιρία ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ δεν δραστηριοποιείται στην αγορά της παραγωγής ιχθυοτροφών, ενώ η νέα οντότητα θα δραστηριοποιείται στην εν λόγω αγορά μέσω της θυγατρικής εταιρίας της ΣΕΛΟΝΤΑ, ΠΕΡΣΕΥΣ.

η) Οι πελάτες στην συγκεκριμένη αγορά πραγματοποιούν κατά κανόνα τις αγορές τους από πολλές επιχειρήσεις και οι σχέσεις τους με τους προμηθευτές δεν είναι σταθερές αλλά μεταβάλλονται ανά έτος.

θ) Δεν υφίστανται διαρθρωτικοί δεσμοί μεταξύ των εταιριών ΣΕΛΟΝΤΑ, ΔΙΑΣ, ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ, καθώς και του νέου σχήματος με την ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ[125].

---

[123] Βλ. παράγραφο 121 και επόμ.

[124] Σύμφωνα με την με αριθ. πρωτ. 4931/31.7.2015 επιστολή της ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ μέτοχος της [...][...]. Η κατανομή των εταιρικών μεριδίων είναι ευρεία με αποτέλεσμα κανένας μεμονωμένος Εταίρος να μην κατέχει ποσοστό συμμετοχής μεγαλύτερο του [...] του συνολικού κεφαλαίου.

[125] Βλ. κατωτέρω υπό παρ. […], αναφορικά με την εισαγωγή διαδικασιών «σινικών τειχών».

148. Ειδικότερα και ως προς τη συμμετοχή των πιστωτικών ιδρυμάτων στο μετοχικό κεφάλαιο εταιριών του κλάδου τα συμμετέχοντα μέρη στο με αριθ. πρωτ. 5777/30.9.2015 Υπόμνημά τους ανέφεραν ότι: […].

149. Περαιτέρω, σύμφωνα με τη γνωστοποιούσα, […][126],[…].

150. Τέλος, όπως αναφέρεται στο με αριθ. πρωτ. 5777/30.9.2015 Υπόμνημα της γνωστοποιούσας, από το κανονιστικό πλαίσιο που έχει τεθεί από την Ευρωπαϊκή Επιτροπή στο πλαίσιο ελέγχου των κρατικών ενισχύσεων που έχουν λάβει οι ελληνικές τράπεζες, επιτάσσεται μεταξύ άλλων και η αποεπένδυση (πώληση) των μετοχών τους σε εταιρείες που δεν σχετίζονται με τον πυρήνα των τραπεζικών εργασιών (non-core activities). Συνεπώς, σύμφωνα με τη ΣΕΛΟΝΤΑ «[…]».

V.6 ΣΥΜΠΕΡΑΣΜΑΤΑ ΕΠΙ ΤΗΣ ΑΞΙΟΛΟΓΗΣΗΣ ΤΗΣ ΣΥΓΚΕΝΤΡΩΣΗΣ ΣΤΗΝ ΑΓΟΡΑ ΙΧΘΥΔΙΩΝ ΝΩΠΩΝ ΨΑΡΙΩΝ ΜΕΣΟΓΕΙΑΚΗΣ ΙΧΘΥΟΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΑΣ

Ως προς τις οριζόντιες επιπτώσεις μη συντονισμένης συμπεριφοράς (πιθανότητες δημιουργίας ή ενίσχυσης ατομικής δεσπόζουσας θέσης)

151. Σε εθνικό επίπεδο, βάσει της προηγηθείσας ανάλυσης, προκύπτει ότι το 2014 το μερίδιο της νέας οντότητας κυμαίνεται περίπου στο [25-35]%[127] και είναι ο δεύτερος πιο σημαντικός ανταγωνιστής, ενώ στη σχετική αγορά υφίσταται κατά την τελευταία τριετία μεγαλύτερη σε μερίδιο αγοράς επιχείρηση, η Ανδρομέδα, με μερίδιο αγοράς περίπου [25-35]%[128]. Ακολουθούν οι εταιρίες ΕΛΛ. ΙΧΘ., PLAGTON, ΙΧΘ. ΦΟΡΚΥΣ και η ΝΗΡΕΥΣ, με μερίδια [5-10]%. Συνεπώς, το ως άνω συνδυαστικό μερίδιο αγοράς των συμμετεχουσών στη συγκέντρωση επιχειρήσεων δεν εμφανίζεται ιδιαίτερα υψηλό.

152. Με βάση τα μερίδια που κατέχουν οι έτεροι ανταγωνιστές που δραστηριοποιούνται στην ως άνω αγορά (ήτοι η ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ με μερίδιο αγοράς [25-35]% και οι ΕΛΛ.ΙΧΘ, PLAGTON, ΙΧΘ.ΦΟΡΚΥΣ και ΝΗΡΕΥΣ με μερίδια αγοράς [5-10]%), εκτιμάται ότι υπάρχει αυξημένη ανταγωνιστική ισχύ στην αγορά και η νέα οντότητα δεν θα είναι σε κατάσταση οικονομικής ισχύος με δυνατότητα να εμποδίζει τη διατήρηση αποτελεσματικού ανταγωνισμού στην εν λόγω αγορά συμπεριφερόμενη σε σημαντικό βαθμό ανεξάρτητα έναντι των ανταγωνιστών, των πελατών της και τελικά των καταναλωτών. Επίσης, στην εν λόγω αγορά, πλην των ανωτέρω μεγάλων ανταγωνιστών, δραστηριοποιούνται και ιχθυοκαλλιέργειες με μικρότερη παραγωγή μεν, οι οποίες, ωστόσο, δεν αξιοποιούν το 100% της αδειοδοτημένης παραγωγικής δυναμικότητάς τους [129]. Οι εταιρίες αυτές συνιστούν εναλλακτικούς προμηθευτές για τους πελάτες των συμμετεχουσών σε περίπτωση αύξησης των τιμών ή περιορισμού της παραγωγής από τις τελευταίες.

[126] Βλ. σχετικά Πίνακας 2.
[127] Βλ. σχετικά
Πίνακας 11 και Πίνακας 12.
[128] Ό.π.
[129] Βλ. Πίνακας 31 του Παραρτήματος σχετικά με την παραγωγική δυναμικότητα και το βαθμό αξιοποίησης.

153. Παρόλο που η υπό κρίση συγκέντρωση πραγματοποιείται μεταξύ δυο προμηθευτών, δεν αναμένεται να οδηγήσει στην κατάργηση μιας αξιόπιστης πηγής εφοδιασμού, καθώς η εταιρία ΔΙΑΣ δραστηριοποιείται στην εν λόγω αγορά πραγματοποιώντας περιορισμένες πωλήσεις προς τρίτους και κατέχοντας πολύ χαμηλό -της τάξης του [5-10]%- μερίδιο στην εν λόγω αγορά το 2014 και μηδενικό σχεδόν μερίδιο αγοράς το 2015. Επομένως, στη σχετική αγορά των ιχθυδίων νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας, η αύξηση του μεριδίου αγοράς της ΣΕΛΟΝΤΑ, λόγω της απόκτησης στοιχείων ενεργητικού της εταιρίας ΔΙΑΣ, αναμένεται να είναι αμελητέα. Εξάλλου, από την επεξεργασία των στοιχείων που συνελέγησαν, προκύπτει ότι οι πελάτες στην πλειονότητά τους προμηθεύονται γόνο από πολλαπλές πηγές, γεγονός που συμβάλλει έτι περαιτέρω στον περιορισμό τυχόν ισχύος του προμηθευτή. Τέλος, από το σύνολο των συμβάσεων που προσκομίσθηκαν δεν προκύπτει σύναψη μακροχρόνιων συμβάσεων αγοραπωλησίας γόνου, ούτε και ρήτρες αποκλειστικότητας.

154. Βάσει των στοιχείων που προαναφέρθηκαν, και ιδίως των ως άνω μεριδίων της νέας οντότητας και των ανταγωνιστών της, αλλά και των λοιπών συνθηκών της αγοράς, η προκείμενη συγκέντρωση δεν θεωρείται ότι δύναται αυτοτελώς να προκαλέσει προβλήματα μη συντονισμένων αποτελεσμάτων. Ειδικότερα, παρά την ύπαρξη εμποδίων εισόδου στη σχετική αγορά (ιδίως το υψηλό κόστος επένδυσης), ενόψει όλων των προαναφερθέντων, ιδίως δε του χαμηλού μεριδίου της νέας οντότητας, της δυνατότητας εναπομεινάντων ανταγωνιστών να ασκήσουν ανταγωνιστική πίεση στη νέα οντότητα, των δυνατοτήτων στενής υποκατάστασης μεταξύ των προϊόντων των συμμετεχουσών επιχειρήσεων και εκείνων που προσφέρουν οι ανταγωνιστές, της απουσίας μακροχρόνιων συμβάσεων και ρητρών αποκλειστικότητας[130], της δυνατότητας αύξησης της παραγωγικής ικανότητας εκ μέρους των μικρότερων ανταγωνιστών, καθώς και της πολιτικής πολλαπλών πηγών προμήθειας που ακολουθούν οι πελάτες, εκτιμάται ότι η υπό κρίση συγκέντρωση δεν αναμένεται να οδηγήσει στη δημιουργία ή ενίσχυση ατομικής δεσπόζουσας θέσης της νέας οντότητας στην αγορά παραγωγής και διάθεσης ιχθυδίων ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας όπως ανωτέρω ορίσθηκε.

Ως προς τις οριζόντιες επιπτώσεις συντονισμένης συμπεριφοράς (πιθανότητα δημιουργίας ή ενίσχυσης συλλογικής δεσπόζουσας θέσης)

155. Το συνδυαστικό μερίδιο των δύο προπορευόμενων ανταγωνιστών (ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ και νέας ΣΕΛΟΝΤΑ) κυμαίνεται περίπου στο [55-65]%. Εντούτοις, δεν επαρκεί για να προσδώσει στην εδώ εξεταζόμενη αγορά χαρακτηριστικά δυοπωλίου[131], λαμβανομένης υπόψη ιδίως της παρουσίας

[130] Βλ. ανωτέρω παρ. 138.

[131] Βλ. ενδεικτικά νομολογία, που παρατίθεται σε Levy N., *The control of Concentrations Between Undertakings*, Mathew Bender – Lexis Publishing, 2000, κεφ. 5, παρ. 5.13[8][a], σύμφωνα με την οποία ότι συνολικά μερίδια αγοράς δύο εταιριών που κυμαίνονται στο 60% δεν μπορεί να συνιστούν από μόνα τους αποφασιστική ένδειξη για την ύπαρξη συλλογικής δεσπόζουσας θέσης των εν λόγω επιχειρήσεων.

αρκετών μικρότερων ανταγωνιστών με μερίδια από [5-10]-[10-15]% περίπου, κάποιοι εκ των οποίων, όπως ο ΝΗΡΕΑΣ και οι ΕΛΛ.ΙΧΘ. είναι πλήρως καθετοποιημένες.

156. Δεν πιθανολογείται συντονισμός μεταξύ των μεγαλύτερων παικτών στην ως άνω σχετική αγορά, ούτε μπορεί να εξαχθεί με ασφάλεια το συμπέρασμα ότι η αποχώρηση της συγχωνευόμενης επιχείρησης θα ενέτεινε το συντονισμό μεταξύ των εναπομεινάντων ανταγωνιστών[132]. Περαιτέρω σημειώνεται ότι με την υπ’ αριθ. 492/VI/2010 απόφαση της Επιτροπής διαπιστώθηκε στο παρελθόν προηγούμενη εναρμονισμένη πρακτική (απαγορευμένη οριζόντια σύμπραξη) μεταξύ των μεγαλύτερων εταιριών του κλάδου (ΝΗΡΕΥΣ, ΔΙΑΣ, ΣΕΛΟΝΤΑ, ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ και ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΙΧΘΥΟΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΕΣ) στις υπό εξέταση αγορές του γόνου και των νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας. Ωστόσο, από την ενδελεχή μελέτη των δομικών χαρακτηριστικών της ως άνω αγοράς, όπως της ύπαρξης ενός ικανού αριθμού ανταγωνιστών, της αστάθειας της αγοράς και των μεριδίων αγοράς των ανταγωνιστριών επιχειρήσεων, καθώς και της έλλειψης σημαντικών διαρθρωτικών δεσμών, δεν μπορεί να εξαχθεί τυχόν δημιουργία οριζοντίων συντονισμένων αποτελεσμάτων.

157. Αναφορικά με την παρουσία των πιστωτικών ιδρυμάτων στο Δ.Σ. της ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ και της νέας οντότητας, επισημαίνεται ότι κατά δήλωση των μερών, οι τράπεζες δεν θα έχουν πρόσβαση σε ευαίσθητη πληροφόρηση, ενώ έχουν εισαχθεί διαδικασίες «σινικών τειχών» (Chinese walls)[133]. Κατά συνέπεια, σε περίπτωση μη τήρησής τους, είναι πάντοτε δυνατή η εκκίνηση έρευνας εκ μέρους της ΕΑ για ενδεχόμενη παράβαση των άρθρων 1 του ν. 3959/11 και 101 της ΣΛΕΕ. Ταυτόχρονα, αν στο εγγύς μέλλον τεθεί ζήτημα κτήσης σημαντικού ποσοστού μετοχών εταιριών του κλάδου εκ μέρους πιστωτικών ιδρυμάτων, θα πρέπει να αξιολογηθεί εκ νέου από την ΕΑ.

Ως προς τις ενδεχόμενες κάθετες επιπτώσεις

158. Οι συγκεντρώσεις με κάθετη διάσταση αφορούν περιπτώσεις στις οποίες οι συμμετέχουσες επιχειρήσεις λειτουργούν σε διαφορετικά επίπεδα της αλυσίδας εφοδιασμού. Στην πράξη, ωστόσο, υφίστανται συγκεντρώσεις οι οποίες μπορεί να έχουν τόσο οριζόντιες όσο και μη οριζόντιες επιπτώσεις[134], όπως συμβαίνει στην υπό εξέταση συγκέντρωση, όπου, οι συμμετέχουσες επιχειρήσεις είναι πραγματικοί ανταγωνιστές σε περισσότερες της μίας σχετικές αγορές και παράλληλα υφίστανται μεταξύ τους -στις ως άνω αγορές- και κάθετες σχέσεις προμηθευτή - πελάτη. Οι κάθετες αυτές σχέσεις αποτελούν αντικείμενο της ανάλυσης που ακολουθεί. Οι μη οριζόντιες συγκεντρώσεις δεν συνιστούν απειλή για τον αποτελεσματικό ανταγωνισμό, εκτός εάν η επιχείρηση που προκύπτει από τη συγκέντρωση διαθέτει σημαντική ισχύ σε μία τουλάχιστον εκ των σχετικών

[132] Βλ. και απόφαση της Επιτροπής της 3.10.2007, FORTIS/ ABN AMRO, Υπόθεση M.4844 σκ. 162.
[133] Βλ. παρ. 148.
[134] Κατευθυντήριες Γραμμές για την αξιολόγηση μη οριζόντιων συγκεντρώσεων»), ό.π., παρ. 7. Βλ. επίσης ανωτέρω παρ. 43.

αγορών. Εν προκειμένω, το μερίδιο αγοράς της νέας οντότητας μετά τη συγκέντρωση θα ανέρχεται στο [25-35]%[135] στην αγορά παραγωγής και διάθεσης ιχθυδίων ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας (αγορά προηγούμενης οικονομικής βαθμίδας), το δε αθροιστικό μερίδιο του νέου σχήματος στην αγορά παραγωγής και διάθεσης νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας (αγορά επόμενης οικονομικής βαθμίδας) θα ανέρχεται σε περίπου [5-10]%[136]. Αξιολογείται ότι είναι μικρή η πιθανότητα διαπίστωσης προβλημάτων συντονισμένης[137] ή μη φύσεως, καθώς το μερίδιο αγοράς της νέας οντότητας μετά τη συγκέντρωση σε καθεμία από τις σχετικές αγορές είναι κατώτερο του % και ο δείκτης HHI μετά τη συγκέντρωση είναι στην αγορά των ιχθυδίων κατώτερος του 2000[138].

159. Ωστόσο, για την περίπτωση ύπαρξης ειδικών περιστάσεων[139], θα μπορούσαν να εξετασθούν και τα ακόλουθα:

160. Σχετικά με τις κάθετες επιπτώσεις μη συντονισμένης συμπεριφοράς διακρίνονται δυο μορφές αποκλεισμού, ήτοι ο αποκλεισμός από τις εισροές και ο αποκλεισμός από την πρόσβαση σε πελάτες.

161. Αναφορικά με τον αποκλεισμό πρόσβασης σε εισροές[140], εξετάζεται η ικανότητα της νέας οντότητας μετά τη συγκέντρωση να δημιουργήσει ουσιαστικά εμπόδια πρόσβασης σε εισροές αποφασίζοντας ενδεχομένως να μην συναλλάσσεται με ανταγωνιστές της στην κάθετα συνδεόμενη αγορά παραγωγής και διάθεσης νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας ή περιορίζοντας τις προμήθειες ή/και αυξάνοντας τις τιμές που χρεώνει όταν προμηθεύει ανταγωνιστές ή/και καθιστώντας τους όρους εφοδιασμού λιγότερο ευνοϊκούς από εκείνους που θα ίσχυαν αν δεν είχε πραγματοποιηθεί η συγκέντρωση, καθιστώντας εν γένει δυσχερέστερη την πρόσβαση των ανταγωνιστών της στις εισροές σε σχέση με τις τιμές και συνθήκες που θα ίσχυαν εάν δεν λάμβανε χώρα η συγκέντρωση.

162. Καθώς η νέα οντότητα δεν θα διαθέτει μετά τη συγκέντρωση σημαντική ισχύ στην αγορά παραγωγής και διάθεσης ιχθυδίων ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας, ο ως άνω ενδεχόμενος αποκλεισμός των ανταγωνιστών δεν αναμένεται να αποτελέσει πρόβλημα εξ επόψεως μη συντονισμένων αποτελεσμάτων. Επιπλέον, οι εναπομείναντες παραγωγοί γόνου δεν προσφέρουν λιγότερο ελκυστικά προϊόντα, ενώ διαθέτουν παράλληλα τη δυνατότητα να αυξήσουν την παραγωγή τους ως απάντηση σε ενδεχόμενο περιορισμό της παραγωγής γόνου από τη νέα οντότητα, […][141].[…][142].

---

[135] Βλ. παρ. 78.
[136] Βλ. παρ. 76.
[137] Κατευθυντήριες Γραμμές για την αξιολόγηση μη οριζόντιων συγκεντρώσεων, ό.π., παρ. 19.
[138] Κατευθυντήριες Γραμμές για την αξιολόγηση μη οριζόντιων συγκεντρώσεων, ό.π., παρ. 23-26 και υποσημ. 19.
[139] Κατευθυντήριες Γραμμές για την αξιολόγηση μη οριζόντιων συγκεντρώσεων, ό.π., παρ. 25- 26.
[140] Κατευθυντήριες Γραμμές για την αξιολόγηση μη οριζόντιων συγκεντρώσεων , ό.π., παρ. 31.
[141] Βλ. Παράρτημα, Πίνακας 31, σχετικά με παραγωγική δυναμικότητα και βαθμό αξιοποίησης, ιδίως δε ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΙΧΘ. ΑΕ., ΙΧΘ. ΜΠΙΤΣΑΚΟΣ Α.Ε., ΓΑΛΑΞΙΔΙ.
[142] Κατευθυντήριες Γραμμές για την αξιολόγηση μη οριζόντιων συγκεντρώσεων, σημεία 35-37.

163. Οι εναπομείναντες παραγωγοί συνιστούν εναλλακτικούς προμηθευτές για τους πελάτες των συμμετεχουσών σε περίπτωση αύξησης των τιμών ή περιορισμού της παραγωγής από τις τελευταίες[143].

164. Ενόψει όλων των ανωτέρω, δεν αναμένεται η νέα οντότητα να έχει ατομικά την ικανότητα μετά τη συγκέντρωση να δημιουργήσει ουσιαστικά εμπόδια πρόσβασης σε εισροές και ως εκ τούτου παρέλκει περαιτέρω εξέταση αναφορικά με το κίνητρο αποκλεισμού, καθώς και τις δυσμενείς επιπτώσεις στον ανταγωνισμό στην αγορά επόμενης οικονομικής βαθμίδας.

165. Με βάση τα ανωτέρω, ιδίως δε του γεγονότος ότι σε καμία από τις ως άνω αγορές –προηγούμενης ή επόμενης οικονομικής βαθμίδας- δεν υπάρχει σημαντική ισχύς των συμμετεχουσών εταιριών, οι προκείμενες συνθήκες συνηγορούν υπέρ της απουσίας κάθετων επιπτώσεων εκ της υπό εξέταση συγκέντρωσης.

V.7 ΤΟ ΜΕ ΑΡΙΘ. ΠΡΩΤ. 4150/26.6.2015 ΕΓΓΡΑΦΟ ΤΗΣ ΕΤΑΙΡΙΑΣ RICH

166. Την 26.6.2015, η εταιρία RICH ΑΝΩΝΥΜΗ ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΚΑΙ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΙΧΘΥΟΤΡΟΦΩΝ (εφεξής «RICH») υπέβαλε το με αριθ. πρωτ. 4150/26.6.2015 έγγραφό της με τίτλο «Καταγγελία». Το εν λόγω έγγραφο αφορούσε την από 30.4.2015 Συμφωνία Εξυγίανσης που συνήφθη μεταξύ της εταιρίας ΔΙΑΣ και των πιστωτών της και αναφερόταν στα αποτελέσματα που θα έχει η υπό κρίση συγκέντρωση στην αγορά των ιχθυοτροφών.

167. Σε απάντηση του ανωτέρω σχετικού εγγράφου, εστάλη προς την εταιρία RICH το υπ’ αριθ. πρωτ. οικ. 4566/15.7.2015[144] έγγραφο του Προέδρου της ΕΑ, στο οποίο αναφερόταν ότι η ΕΑ σύμφωνα με τα άρθρα 5 επ. του ν. 3959/2011, όπως ισχύει, επρόκειτο να εξετάσει εάν η υπό κρίση πράξη, στην οποία και αναφερόταν το έγγραφο της RICH, είναι συμβατή με τις απαιτήσεις λειτουργίας του ανταγωνισμού στις επιμέρους αγορές στις οποίες αφορά. Καθώς τα στοιχεία και οι ισχυρισμοί που τέθηκαν με το ανωτέρω έγγραφο της RICH δεν συνιστούσαν ενδείξεις παράβασης του δικαίου του ανταγωνισμού και δεν ανταποκρίνονταν στον τύπο και το περιεχόμενο της καταγγελίας δυνάμει του άρθρου 36 του ν. 3959/2011[145, 146], αλλά αφορούσαν στις εκτιμήσεις της εταιρίας RICH για τα

---

143 Κατευθυντήριες Γραμμές για την αξιολόγηση μη οριζόντιων συγκεντρώσεων, παρ. 35 επ. Το κέρδος που θα απωλέσει η νέα οντότητα στην αγορά προηγούμενης οικονομικής βαθμίδας, λόγω μείωσης των πωλήσεων εισροών σε (πραγματικούς ή δυνητικούς) ανταγωνιστές, συγκρίνεται με το κέρδος που αποκτά, βραχυπρόθεσμα ή μακροπρόθεσμα, από την αύξηση των πωλήσεων στην αγορά επόμενης οικονομικής βαθμίδας ή, ανάλογα με την περίπτωση, από τη δυνατότητα αύξησης των τιμών για τους καταναλωτές.

144 Περαιτέρω με το εν λόγω έγγραφο ζητήθηκαν πληροφορίες σχετικές με την υπό εξέταση συγκέντρωση από την εταιρία RICH.

145 Βλ. Απόφαση ΕΑ 546/VII/2012. Για την έναρξη έρευνας από τη Γενική Διεύθυνση Ανταγωνισμού κατόπιν καταγγελίας, αυτή πρέπει να υποβληθεί κατά το υπόδειγμα του Εντύπου Καταγγελίας και να περιέχει συγκεκριμένα πληροφοριακά στοιχεία, όπως αυτά ορίζονται στη συνοδευτική επεξηγηματική «*Ανακοίνωση της Επιτροπής Ανταγωνισμού περί του τύπου και του τρόπου υποβολής των κατ’ άρθρο 36 καταγγελιών*» (http://www.epant.gr/entypa.php?Lang=gr&id=38).

146 Οι αρμοδιότητες της ΕΑ αφορούν αποκλειστικά στην τήρηση των διατάξεων του ν. 3959/2011, όπως ισχύει και των άρθρων 101 και 102 της ΣΛΕΕ και ως εκ τούτου η ΕΑ δεν δύναται να αποφανθεί

αποτελέσματα που θα επέλθουν μελλοντικά από την υπό κρίση συγκέντρωση[147], επισημάνθηκε στην εταιρία RICH ότι τα υποβληθέντα από αυτήν στοιχεία θα αξιολογηθούν στο πλαίσιο της διαδικασίας προληπτικού ελέγχου της γνωστοποιηθείσας συγκέντρωσης. Όπως προκύπτει από τα ΠΡΑΚΤΙΚΑ της 2ης Νοεμβρίου 2015 της Συνεδρίασης 63η της ΕΑ, η εταιρία RICH παραστάθηκε ενώπιον της ΕΑ δια του νομίμου εκπροσώπου της […], κατά τη συζήτηση της υπό κρίση υπόθεσης.

168. Η εταιρία RICH παράγει και εμπορεύεται προϊόντα για τη διατροφή των ιχθυδίων νωπών ψαριών και γαρίδων στους ιχθυογεννητικούς σταθμούς και ειδικότερα για τη διατροφή των ιχθυδίων κατά τις πρώτες 60 ημέρες της ζωής τους, όταν βρίσκονται ακόμα στους ιχθυογεννητικούς σταθμούς. Πελάτες της είναι οι επιχειρήσεις ιχθυοκαλλιέργειας που παράγουν ιχθύδια στην εγχώρια αγορά αλλά και στο εξωτερικό, καθώς εξάγει τα προϊόντα της σε δεκαπέντε χώρες της Ευρώπης και της Ασίας[148]. Η εταιρία RICH αναφέρει ότι συνεργάζεται με την εταιρία ΔΙΑΣ πέραν της δεκαετίας και, σύμφωνα με τους ισχυρισμούς της, είναι ένας από τους δύο προμηθευτές τροφής για τον ιχθυογεννητικό σταθμό της ΔΙΑΣ «[…]».

169. Η εταιρία RICH ανέφερε στο ως άνω έγγραφό της και επανέλαβε κατά την ακροαματική διαδικασία ενώπιον της ΕΑ ότι με την από 30.4.2015 συμφωνία εξυγίανσης υποβαθμίζεται σε μη ουσιώδη προμηθευτή της εταιρίας ΔΙΑΣ, γεγονός που συνεπάγεται την ικανοποίηση της απαίτησης που έχει από την εταιρία ΔΙΑΣ μόνο κατά […]%. Επιπρόσθετα, ανέφερε στο έγγραφό της σχετικά τα εξής: «[…]».

170. Τέλος, στο ως άνω έγγραφό της, η εταιρία RICH αιτείται η ΕΑ να λάβει μέτρα συμπεριφοράς ή διαρθρωτικού χαρακτήρα, σύμφωνα με το άρθρο 25 του ν. 3959/2011, προκειμένου να υποχρεώσει τις επιχειρήσεις ΔΙΑΣ, ΣΕΛΟΝΤΑ, BIOMAR, καθώς και όλες τις συμβαλλόμενες στην από 30.4.2015 συμφωνία εξυγίανσης, να παύσουν την κατά τα ανωτέρω παράβαση και να την παραλείπουν στο μέλλον, τροποποιώντας κατάλληλα τη Συμφωνία Εξυγίανσης ώστε η εταιρία RICH να καταστεί ουσιώδης προμηθευτής της ΔΙΑΣ και να μην αποκλειστεί από μελλοντικός προμηθευτής του νέου σχήματος.

V.7.1 Η άποψη της γνωστοποιούσας αναφορικά με τους ισχυρισμούς της RICH

171. Η γνωστοποιούσα εταιρία στο με αριθ. πρωτ. 5777/30.9.2015 Υπόμνημά της αναφέρει ότι από τη συμφωνία προμήθειας μεταξύ της εταιρίας ΣΕΛΟΝΤΑ με την BIOMAR: […]».

V.7.2 Η ΕΡΕΥΝΑ ΤΗΣ ΓΔΑ ΑΝΑΦΟΡΙΚΑ ΜΕ ΤΟΥΣ ΙΣΧΥΡΙΣΜΟΥΣ ΤΗΣ RICH

172. Στο υπ’ αριθ. πρωτ. 4970/4.8.2015 έγγραφό της RICH αναφέρεται ότι μετά την υπό κρίση πράξη θα δημιουργηθούν σημαντικά εμπόδια εισόδου, διότι θα υπάρξει μείωση των υπαρχόντων πελατών και ότι «[…]».

επί ζητημάτων που εμπίπτουν στην αρμοδιότητα άλλων δικαιοδοτικών οργάνων και δη της προπτωχευτικής διαδικασίας εξυγίανσης επιχειρήσεων.

[147] Βλ. αναφορά στο έγγραφό της RICH […].

[148] Σχετ. το υπ’αριθ. πρωτ. 4150/26.6.2015 έγγραφο της RICH.

173. Ο κύκλος εργασιών της εταιρίας RICH για τα έτη 2012, 2013 και 2014 ανήλθε σε 1.188.137, 1.382.981 και 1.980.197 ευρώ αντίστοιχα. Η εταιρία πουλάει τα προϊόντα της στην Ελλάδα, […]. Στον παρακάτω πίνακα παρουσιάζονται οι πωλήσεις της RICH για τα έτη 2012, 2013 και 2014 και η κατανομή τους στην Ελλάδα και στο εξωτερικό:

Πίνακας 24: Πωλήσεις της εταιρίας RICH

	Πωλήσεις σε Ελλάδα		**Πωλήσεις σε Εξωτερικό**		**Συνολικές πωλήσεις**	
Έτη	ποσότητα	αξία	ποσότητα	αξία	ποσότητα	αξία
2012	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
2013	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
2014	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]

Πηγή: Επεξεργασία στοιχείων από ΓΔΑ

Σχετικά με τον ισχυρισμό της εταιρίας RICH περί δημιουργίας δεσπόζουσας θέσης της εταιρίας BIOMAR

174. Στην παραγωγή και διάθεση ιχθυοτροφών για διατροφή ιχθυδίων (γόνου) στην εγχώρια αγορά δραστηριοποιούνται τόσο εταιρίες που ασχολούνται αποκλειστικά με το αντικείμενο, όπως οι εταιρίες RICH, INVE HELLAS AE (πολυεθνική) και CATVIS HELLAS ΕΠΕ (αντιπρόσωπος του πολυεθνικού ομίλου BARNAQUA), αλλά και οι εταιρίες BIOMAR και SKRETTING που έχουν σαν κύρια δραστηριότητα την παραγωγή ιχθυοτροφών για την πάχυνση ψαριών[149].

175. Από την αξιολόγηση των στοιχείων του φακέλου, ενόψει όλων των προαναφερθέντων, και με βάση, μεταξύ άλλων, τα στοιχεία για τις θέσεις των μερών και των ανταγωνιστών τους, ιδίως δε της δυνατότητας εναπομεινάντων ανταγωνιστών να ασκήσουν ανταγωνιστική πίεση, των δυνατοτήτων στενής υποκατάστασης μεταξύ των προϊόντων των συμμετεχουσών επιχειρήσεων και εκείνων που προσφέρουν οι ανταγωνιστές, της απουσίας μακροχρόνιων συμβάσεων και ρητρών αποκλειστικότητας, της δυνατότητας αύξησης της παραγωγικής ικανότητας εκ μέρους των μικρότερων ανταγωνιστών, καθώς και της πολιτικής πολλαπλών πηγών προμήθειας που ακολουθούν οι πελάτες, εκτιμάται ότι *η υπό κρίση πράξη* δεν αναμένεται να οδηγήσει σε αποκλεισμό από την πελατεία για τους ανταγωνιστές της BIOMAR και εξ αυτού στη δημιουργία δεσπόζουσας θέσης της εταιρίας BIOMAR στην αγορά ιχθυοτροφών στην ελληνική επικράτεια. Ειδικότερα:

- Η είσοδος επιχειρήσεων που παράγουν και εμπορεύονται ιχθυοτροφές για πάχυνση ψαριών στην παραγωγή ιχθυοτροφών για ιχθύδια δεν θεωρείται

[149] Σημειώνεται ότι, το 2014, οι μεγαλύτεροι πελάτες στην εγχώρια αγορά ιχθυοτροφών είναι οι εταιρίες […] (οι αγορές της εταιρίας ανέρχονται σε […]% των συνολικών πωλήσεων της αγοράς), […] (βλ. σχετικά Πίνακα 34 του Παραρτήματος). Οι εταιρίες […] και […] αγοράζουν από τρίτους πολύ μικρές ποσότητες ιχθυοτροφών, αφού ιδιοκαταναλώνουν τη δική τους παραγωγή. Συνολικά οι μεγάλες ιχθυοκαλλιέργειες το 2014 αγόρασαν περίπου το […] των πωληθέντων ιχθυοτροφών στην εγχώρια αγορά. Το υπόλοιπο […] διοχετεύθηκε σε μικρότερου μεγέθους επιχειρήσεις ιχθυοκαλλιέργειας. Κατά τα έτη 2010-2012, η εταιρία […] αγόραζε τις μεγαλύτερες ποσότητες ιχθυοτροφών στην εγχώρια αγορά (περίπου το […] της συνολικής πωληθείσας ποσότητας), ενώ από το 2012 και έπειτα, σαν αποτέλεσμα της ολοένα και μειούμενης παραγωγής νωπών ψαριών και ιχθυδίων, οι αγορές ιχθυοτροφών […] μειώθηκαν σημαντικά και δεν αποτελεί πια μεγάλο πελάτη της εγχώριας αγοράς (βλ. σχετικά Διάγραμμα 6 του Παραρτήματος).

δύσκολη[150], ενώ έχει ήδη πραγματοποιηθεί από τις πολυεθνικές εταιρίες BIOMAR και SKRETTING κατά τη τελευταία δεκαετία. Ακόμα και εάν η διαδικασία για την παραγωγή ιχθυοτροφών για ιχθύδια διαφοροποιείται από την παραγωγή ιχθυοτροφών για πάχυνση ψαριών[151], το γεγονός ότι μια εταιρία που ήδη δραστηριοποιείται στην παραγωγή ιχθυοτροφών για πάχυνση μπορεί σχετικά εύκολα να στρέψει την παραγωγή της σε ιχθυοτροφές για γόνο συνηγορεί υπέρ του ευρύτερου ορισμού της σχετικής αγοράς ιχθυοτροφών, όπως αυτός αναφέρεται ανωτέρω[152].

---

[150] Βλ. την υπ’ αριθ. πρωτ. 4970/4.8.2015 επιστολή της RICH. Αναφορικά με την είσοδο νέων επιχειρήσεων στην αγορά των ιχθυοτροφών, η εταιρία RICH αναφέρει τα εξής: «[…]».

Η εταιρία INVE HELLAS AE στην με αριθ. πρωτ. 4943/3.9.2015 επιστολή της αναφέρει ότι δραστηριοποιείται στη διακριτή αγορά παραγωγής ιχθυοτροφών για ιχθύδια και αναφέρει ότι […].

[151] Βλ. το υπ’ αριθ. πρωτ. 4970/4.8.2015 έγγραφό της RICH. Σύμφωνα με την εταιρία RICH, η διαδικασία παραγωγής ιχθυοτροφών για ιχθύδια (γόνος) διαφοροποιείται σημαντικά από αυτήν της παραγωγής ιχθυοτροφών για πάχυνση των ψαριών καθώς στην παραγωγή των τροφών του γόνου δεν γίνεται διάκριση στο είδος του ψαριού, ενώ αντίθετα γίνεται διάκριση στις τροφές πάχυνσης.

Βλ. και απαντητική επιστολή της εταιρίας INVE HELLAS AE (εταιρία παραγωγής ιχθυοτροφών για διατροφή ιχθυδίων) με αριθ.πρωτ. 4954/3.8.2015. Σχετικά με τη διαδικασία παραγωγής ιχθυοτροφών, η εταιρία INVE HELLAS AE περιγράφει τα στάδια αυτής και αναφέρει ότι η παραγωγή ιχθυοτροφών ιχθυδίων απαιτεί επιπλέον στάδια που αφορούν κυρίως το τρίψιμο και κοσκίνισμα της ιχθυοτροφής.

Βλ. απαντητική επιστολή της ECOFEED ABEE (εταιρία παραγωγής ιχθυοτροφών για πάχυνση νωπών ψαριών) με αριθ. πρωτ. 4930/31.7.2015. Η εταιρία ECOFEED ABEE αναφέρει ότι η ανάπτυξη των ιχθυδίων απαιτεί τροφές πλούσιες σε Ω-3 και Ω-6 λιπαρά οξέα και συνεπώς για την παραγωγή ιχθυοτροφών για γόνο επιλέγονται τροφές με υψηλότερη αναλογία ζωικών - φυτικών πρώτων υλών, οι οποίες είναι πιο πλούσιες σε αμινοξέα και υστερούν ελάχιστα σε λίπη και ενέργεια, ωστόσο, καλύπτουν τις απαιτήσεις των ψαριών σε πρωτεΐνη.

Βλ. απαντητική επιστολή της BIOMAR με αριθ. πρωτ. 6086/16.10.2015. Η εταιρία BIOMAR αναφέρει ότι η παραγωγή ιχθυοτροφών για ιχθύδια απαιτεί παρόμοιες πρώτες ύλες, παραγωγικά μέσα και εξοπλισμό με εκείνα της παραγωγής τροφών για πάχυνση, με τη βασική διαφοροποίηση να βρίσκεται στη συνταγή των ιχθυοτροφών για ιχθύδια η οποία είναι αποτέλεσμα έρευνας και εξειδίκευσης στον τομέα.

[152] Η RICH, στο με αριθ. πρωτ. 4970/4.8.2015 έγγραφό της αναφέρει: «*Στις πολυεθνικές εταιρείες που δραστηριοποιούνται στις τροφές πάχυνσης είναι σχετικά εύκολο ξέροντας και έχοντας ήδη μερίδιο της αγοράς με τις τροφές πάχυνσης. Αναζητώντας ανθρώπους κλειδιά που γνωρίζουν την τεχνογνωσία παραγωγής των τροφών ιχθυογεννητικών σταθμών, έχοντας δουλέψει σε εξειδικευμένες εταιρείες παραγωγής είναι εύκολο για αυτές επενδύοντας μερικά εκατομμύρια ευρώ να εισέλθουν στον τομέα της παραγωγής εξειδικευμένων τροφών για ιχθυογεννητικούς σταθμούς και να πάρουν συμπληρωματικά μαζί με τις τροφές πάχυνσης ένα μικρό ή λίγο μεγαλύτερο μερίδιο στην αγορά αυτή. Παραδείγματα αποτελούν οι πολυεθνικές SKRETTING & BIOMAR όπου έκαναν ακριβώς αυτά που αναφέραμε παραπάνω μέσα στην τελευταία δεκαετία*».

Βλ. την απαντητική επιστολή της ECOFEED με αριθ. πρωτ. 4930/31.7.2015. Η εταιρία ECOFEED ABEE αναφέρει ότι δεν υφίστανται νομικά και πραγματικά εμπόδια εισόδου στην εγχώρια αγορά ιχθυοτροφών και ότι κρίνεται πιθανή η είσοδος νέων επιχειρήσεων στην εν λόγω αγορά. Συμπληρώνει ότι δεν γνωρίζει να έχει εισέλθει στην εγχώρια αγορά ιχθυοτροφών νέα επιχείρηση κατά την τελευταία πενταετία, με εξαίρεση την εταιρεία AQUA HOLDING AE. Τέλος αναφέρει ότι: «*[Μ]ια εταιρία που δραστηριοποιείται στην παραγωγή και εμπορία ιχθυοτροφών για πάχυνση ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας με ευκολία μπορεί να εισέλθει στην παραγωγή ιχθυοτροφών για γόνο, αφού θα κάνει χρήση των ίδιων εγκαταστάσεων και εξοπλισμό. Ωστόσο δεν είμαστε σε θέση να γνωρίζουμε το ακριβές κόστος μιας τέτοιας επένδυσης και να παρέχουμε ακριβή στοιχεία*».

Βλ. απαντητική επιστολή της INVE HELLAS AE με αριθ.πρωτ.4954/3.8.2015. Η εταιρία INVE HELLAS AE αναφέρει σχετικά τα εξής: «*Σε ότι αφορά την αγορά παραγωγής και εμπορίας των ιχθυοτροφών για ιχθύδια, θεωρούμε ότι υπάρχουν ομοιογενείς συνθήκες ανταγωνισμού και δεν είναι διακριτές γεωγραφικές αγορές σε παγκόσμιο επίπεδο... Επιπροσθέτως, οι εισαγωγικές επιχειρήσεις εντείνουν τον ανταγωνισμό δεδομένου ότι προσφέρονται ιχθυοτροφές γνωστών εμπορικών σημάτων από πολυεθνικούς ομίλους. Παράλληλα, σύμφωνα με παράγοντες του κλάδου, αρκετά εργοστάσια του εξωτερικού μειώνουν τις τιμές ορισμένων ιχθυοτροφών κατά τους θερινούς μήνες (όταν και ευδοκιμεί η ανάπτυξη τσιπούρας και λαβρακίου στον ελλαδικό χώρο), καθώς η ζήτηση τους από τις ξένες αγορές*

- Σε κάθε περίπτωση, ακόμα και αν ήθελε θεωρηθεί ως διακριτή υπό-αγορά αυτή των ιχθυοτροφών για ιχθύδια, η εταιρία RICH το 2014 πραγματοποίησε το […]% των πωλήσεων της στο εξωτερικό[153].
- Σύμφωνα με τα εκτεθέντα στη με αριθ. πρωτ. 6086/16.10.2015 επιστολή της εταιρίας BIOMAR, η τελευταία πρόκειται να καλύψει ανάγκες σε ιχθυοτροφές του νέου σχήματος κατά μέγιστο […] κιλά (ενώ σύμφωνα με τη γνωστοποιούσα ,οι εν λόγω ποσότητες ανέρχονται κατά μέγιστο σε […] κιλά). Επομένως οι πωλήσεις της BIOMAR σε ιχθυοτροφές στην εγχώρια αγορά μετά την ολοκλήρωση της συγκέντρωσης αναμένεται να ανέλθουν περίπου από […] εκ. κιλά και το μερίδιο αγοράς της στην εγχώρια αγορά ιχθυοτροφών εκτιμάται περίπου σε [15-25]% – [25-35]% (σε όγκο)[154].

176. Ειδικότερα, σχετικά με τον ισχυρισμό της RICH περί αποκλεισμού της από την αγορά ιχθυοτροφών, σημειώνεται ότι η εταιρία RICH αποτελεί από το 2009 και εξής έναν από τους προμηθευτές της εταιρίας ΔΙΑΣ σε ιχθυοτροφές για τη διατροφή των ιχθυδίων σε ιχθυογεννητικούς σταθμούς. Κατά μέσο όρο η εταιρία ΔΙΑΣ τα έτη 2009-2015 πραγματοποίησε περίπου το […]% των συνολικών αγορών ιχθυοτροφών για ιχθύδια από την εταιρία RICH[155]. Τα έτη 2013 και 2014 το ποσοστό αυτό ανήλθε σε […]% αντίστοιχα. Κατά τα έτη 2009 - 2015, ο σημαντικότερος προμηθευτής της εταιρίας ΔΙΑΣ σε ιχθυοτροφές για ιχθύδια είναι η εταιρία […] με ποσοστό αγορών, κατά μέσο όρο, […]% των συνολικών αγορών της σε ιχθυοτροφές για ιχθύδια. Ως προς τις συνολικές αγορές ιχθυοτροφών της εταιρίας ΔΙΑΣ, οι αγορές από την εταιρία RICH αποτελούν λιγότερο από το […]% των συνολικών αγορών της εταιρίας.

177. Οι πωλήσεις της εταιρίας RICH προς την εταιρία ΔΙΑΣ ανήλθαν κατά τα έτη 2012-2014 σε ποσοστό […]% των συνολικών πωλήσεών της στην εγχώρια αγορά, ενώ τα ποσοστά αυτά ανέρχονται σε […]% εάν ληφθούν υπόψη οι πωλήσεις της RICH σε Ελλάδα και εξωτερικό. Άλλοι πελάτες της εταιρίας RICH στην Ελλάδα είναι οι εταιρίες […] κ.α. Επισημαίνεται ότι η εταιρία RICH κατά τα έτη 2009-2015, έχει προβεί σε πωλήσεις και στο εξωτερικό ενώ δεν έχει προμηθεύσει την εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ με ιχθυοτροφές για ιχθύδια.

Πίνακας 25: Πελάτες της εταιρίας RICH στην ελληνική αγορά (% στις συνολικές πωλήσεις)

	2012		2013		2014

είναι αυξημένη κυρίως τους χειμερινούς μήνες όταν αναπτύσσονται τα είδη των ψαριών για τα οποία αυτές αρχικά προορίζονται (π.χ. σολωμός). Ως αποτέλεσμα, οι εξαγόμενες αυτές ποσότητες αποκτούν (έστω και πρόσκαιρα) πρόσθετο ανταγωνιστικό πλεονέκτημα. Γενικά η αγορά των ιχθυοτροφών μπορεί να θεωρηθεί ως μια ανοικτή αγορά λόγω των πολλών παικτών αλλά και της δυνατότητας της διάχυσης των πληροφοριών μεταξύ τους».

153 Η εταιρία RICH στη με αριθ. πρωτ. 4970/4.8.2015 επιστολή της αναφέρει: «*Η κυρίως αγορά της εταιρίας μας είναι η Ελλάδα και η Τουρκία όπου βρίσκονται οι μεγαλύτεροι πελάτες μας καθώς επίσης και οι γειτονικές χώρες όπως [*
]».

154 Το 2014 οι πωλήσεις ιχθυοτροφών της BIOMAR στην ελληνική επικράτεια ανήλθαν σε […]εκ. κιλά εκ των οποίων […] κιλά στην εταιρία ΔΙΑΣ και […] κιλά στην εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ. Το σύνολο της αγοράς ιχθυοτροφών ανήλθε το 2014 σε […]. κιλά. Επομένως η εκτίμηση των μεριδίων αγοράς ιχθυοτροφών της BIOMAR μετά την υπό κρίση πράξη υπολογίζεται λαμβάνοντας υπόψη τις αναμενόμενες πωλήσεις της εταιρίας στη νέα οντότητα και με την υπόθεση ότι οι λοιπές πωλήσεις ιχθυοτροφών της εταιρίας και το σύνολο της αγοράς θα παραμείνουν στα επίπεδα του 2014.

155 Βλ. επιστολή της γνωστοποιούσας με αριθ. πρωτ. 5779/30.9.2015.

	2012		2013		2014
[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]

Πηγή: Επεξεργασία στοιχείων από ΓΔΑ

178. Πέραν του ότι η εταιρία ΔΙΑΣ δεν αποτελεί το μεγαλύτερο πελάτη της εταιρίας RICH και ότι η εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ δεν είναι πελάτης της RICH, οι εταιρίες ΔΙΑΣ και ΣΕΛΟΝΤΑ δεν αποτελούν πολύ μεγάλους πελάτες στην εγχώρια αγορά ιχθυοτροφών[156]. Το έτος 2014 τις μεγαλύτερες ποσότητες ιχθυοτροφών στην εγχώρια αγορά αγόρασαν οι εταιρίες ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ, ΓΑΛΑΞΙΔΙ και ΕΛΛ.ΙΧΘ., με τις εταιρίες ΔΙΑΣ, ΙΧΘ.ΦΟΡΚΥΣ και ΣΕΛΟΝΤΑ να ακολουθούν. Η νέα οντότητα αναμένεται να απορροφήσει περίπου το […]% των συνολικών πωλήσεων ιχθυοτροφών στην εγχώρια αγορά[157].

Συμπεράσματα σχετικά με τους ισχυρισμούς της RICH

179. Συνοπτικά αναφέρονται τα εξής:

(α) Η εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ δεν αποτελεί πελάτη της RICH, ενώ οι πωλήσεις της RICH προς την εταιρία ΔΙΑΣ ανέρχονται τα έτη 2012-2014 σε […] […]% των συνολικών πωλήσεων της RICH. Επομένως ακόμα και εάν το νέο σχήμα δεν προμηθεύεται ιχθυοτροφές από τη RICH, αυτή δεν θα απολέσει σημαντικό κομμάτι των πωλήσεών της.

(β) Η RICH έχει τη δυνατότητα να διαθέσει το προϊόν της στις υπόλοιπες εταιρίες ιχθυοκαλλιέργειας με ιχθυογεννητικούς σταθμούς στην Ελλάδα και στο εξωτερικό, αλλά και να αναζητήσει νέους πελάτες. Η μη ύπαρξη μακροχρόνιων συμβάσεων στην εν λόγω αγορά διευκολύνει την εξεύρεση πελατών για την εταιρία RICH.

(γ) Το 2014, στην αγορά παραγωγής και εμπορίας ιχθυοτροφών, σε εθνικό επίπεδο, η εταιρία BIOMAR κατέχει μερίδιο αγοράς σε όγκο περίπου [15-25]%, ενώ το μερίδιο αγοράς της νέας οντότητα θα ανέρχεται περίπου στο [10-15]%[158]. Το μερίδιο αγοράς της BIOMAR στην εθνική αγορά μετά την υπό κρίση πράξη αναμένεται να κυμανθεί από [15-25]-[25-35]% περίπου σε όγκο, γεγονός που δεν συνηγορεί στη δημιουργία δεσπόζουσας θέσης της εταιρίας στην ελληνική επικράτεια.

---

[156] Βλ. Πίνακας 34 του Παραρτήματος.

[157] Το 2014, η εταιρία ΣΕΛΟΝΤΑ κάλυψε τις ανάγκες της σε ιχθυοτροφές, με ενδοομιλικές συναλλαγές (αγορές) κυρίως από τη θυγατρική της εταιρία ΠΕΡΣΕΥΣ (περίπου 90% των συνολικών αγορών) και προμηθεύτηκε περίπου […] τόνους από τρίτες επιχειρήσεις όπως την εταιρία BIOMAR, την INVE κ.ά. Η εταιρία ΔΙΑΣ, προμηθεύτηκε το 2014 περίπου […] τόνους από τρίτες επιχειρήσεις. Οι σημαντικότεροι προμηθευτές της ήταν η εταιρία BIOMAR […]% των συνολικών αγορών), η εταιρία ΖΩΟΝΟΜΗ […] των συνολικών αγορών) και η ΣΕΛΟΝΤΑ […] των συνολικών αγορών). Σημειώνεται ότι οι αγορές ιχθυοτροφών της ΔΙΑΣ από τη BIOMAR ανήλθαν τα έτη 2012, και 2013 σε […][…]των συνολικών αγορών της εταιρίας αντίστοιχα.

[158] Βλ. Πίνακας 14.

(δ) Η νέα οντότητα αναμένεται να πραγματοποιεί, σαν αγοραστής, περίπου το [10-15]% των συνολικών αγορών στην αγορά παραγωγής και εμπορίας ιχθυοτροφών σε εθνικό επίπεδο. Επομένως, το ποσοστό της ως αγοραστή ιχθυοτροφών στην εγχώρια αγορά είναι χαμηλότερο και του ενδεικτικού ορίου του 22% που έχει θέσει η Ευρωπαϊκή Επιτροπή σε παλιότερες αποφάσεις της για τη στοιχειοθέτηση σχέσης εξάρτησης σε επίπεδο αγοράς εφοδιασμού.
(ε) Σύμφωνα με τη γνωστοποιούσα εταιρία, στη σύμβαση προμήθειας μεταξύ της ΣΕΛΟΝΤΑ και της […], δεν υφίσταται ρήτρα αποκλειστικής συνεργασίας (το οποίο επιβεβαιώνεται και από το προσχέδιο που έχει ήδη κατατεθεί με τη με αριθ. πρωτ. 5465/14.9.2015 επιστολή της ΣΕΛΟΝΤΑ). Σε κάθε περίπτωση, στο βαθμό που θα μπορούσε να αποτελέσει αντικείμενο εξέτασης για τους σκοπούς της παρούσας, η σχέση προμήθειας από τη […], κατά τα προεκτεθέντα, υπό τις ανωτέρω συνθήκες και όρους, στο πλαίσιο της εν λόγω συμφωνίας εξυγίανσης και με τα δεδομένα αυτής, δεν προκύπτει ότι αντίκειται στους εφαρμοστέους κανόνες ή ότι στοιχειοθετεί λόγους που να δικαιολογούν την απαγόρευση της υπό εξέταση συγκέντρωσης.
(στ) Η οφειλή των […] ευρώ προς τη RICH Α.Ε. δεν δύναται να επηρεάσει την παρούσα διαδικασία, καθόσον δεν δύναται να αποτελέσει αυτή καθεαυτή λόγο μη έγκρισης της γνωστοποιηθείσας υπό κρίση συγκέντρωσης.
(ζ) Κατά την ακροαματική διαδικασία ενώπιον της ΕΑ[159], ο νόμιμος εκπρόσωπος της ΔΙΑΣ, […][160][…]».

ΓΙΑ ΤΟΥΣ ΛΟΓΟΥΣ ΑΥΤΟΥΣ

Η Επιτροπή Ανταγωνισμού σε Ολομέλεια ομόφωνα εγκρίνει, κατ’ άρθρο 8 παρ. 3 ν. 3959/2011, την από 2.6.2015 (υπ’ αριθ. πρωτ. 3442) γνωστοποιηθείσα συγκέντρωση που αφορά στην απόκτηση από την επιχείρηση ΙΧΘΥΟΤΡΟΦΕΙΑ ΣΕΛΟΝΤΑ ΑΕΓΕ του ελέγχου της επιχείρησης ΔΙΑΣ ΑΝΩΝΥΜΟΣ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΗ ΚΑΙ ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΚΑΙ ΕΚΜΕΤΑΛΛΕΥΣΗΣ ΙΧΘΥΟΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΩΝ μέσω της απόκτησης του συνόλου του ενεργητικού και μέρους του παθητικού της τελευταίας, δεδομένου ότι η εν λόγω συγκέντρωση δεν προκαλεί σοβαρές αμφιβολίες ως προς το συμβατό αυτής με τις απαιτήσεις λειτουργίας του ανταγωνισμού στις επιμέρους αγορές στις οποίες αφορά.

---

[159] Συνεδρίαση 63η, ΠΡΑΚΤΙΚΑ της 2ης Νοεμβρίου 2015.
[160] Αφού όπως αναφέρθηκε στην ακροαματική ενώπιον της ΕΑ [Συνεδρίαση 63η, ΠΡΑΚΤΙΚΑ της 2ης Νοεμβρίου 2015], «[…].

I Παράρτημα

Πίνακας 26: Μεταβιβαζόμενες μετοχές ΣΕΛΟΝΤΑ στους πιστωτές της ΔΙΑΣ

	Μη μεταβιβαζόμενο τμήμα απαίτησης	Ονομαστική αξία μετοχών προς ικανοποίηση της απαίτησης	Αριθμός μετοχών ΣΕΛΟΝΤΑ
ΤΡΑΠΕΖΑ EUROBANK ERGASIAS A.E.	[…]	[…]	[…]
ALPHA ΤΡΑΠΕΖΑ A.E.[161]	[…]	[…]	[…]
ΕΘΝΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ Α.Ε.	[…]	[…]	[…]
ΤΡΑΠΕΖΑ ΠΕΙΡΑΙΩΣ*	[…]	[…]	[…]
LINNAEUS CAPITAL PARTNERS BV**	[…]	[…]	[…]
BIOMAR HELLENIC ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΗ ΚΑΙ ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΙΧΘΥΟΤΡΟΦΩΝ	[…]	[…]	[…]
EUROBANK ERGASIAS ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΙΚΕΣ ΜΙΣΘΩΣΕΙΣ ΑΝΩΝΥΜΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ[162]	[…]	[…]	[…]
Μη ουσιώδεις προμηθευτές	[…]	[…]	[…]
Πιτάκας Στέλιος[163]	[…]	[…]	[…]
	[…]	[…]	[…]
Σύνολο	[…]	[…]	[…]

Πίνακας 27: Ποσότητες προμήθειας BIOMAR σε νέο σχήμα, με βάση τη συμφωνία εξυγίανσης

5-μήνες πίστωση	**Έτος 1**	**Έτος 2**	**Έτος 3**	**Έτος 4**
Ανάγκες σε κιλά	[…]	[…]	[…]	[…]
Κόστος ανά κιλό	[…]	[…]	[…]	[…]
	[…]	[…]	[…]	[…]
Μέγιστη έκθεση BIOMAR	[…]	[…]	[…]	[…]
Μέγιστη έκθεση / Άλλος προμηθευτής	[…]	[…]	[…]	[…]
Συνολική μέγιστη έκθεση σε πίστωση τροφών	[…]	[…]	[…]	[…]

Πίνακας 28: Συμμετοχές της εταιρίας ΣΕΛΟΝΤΑ σε λοιπές εταιρίες

---

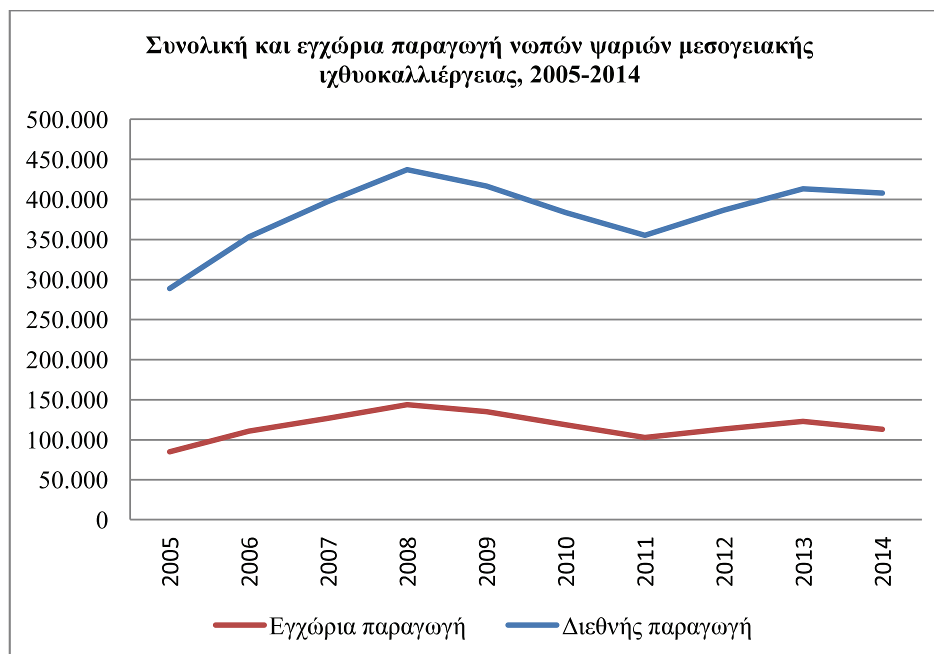
[161] Συμφωνείται η απαίτηση της ALPHA ΤΡΑΠΕΖΑ Α.Ε ύψους 1 εκατ. ευρώ να μην ικανοποιηθεί από μετοχές ούτε με άλλον προβλεπόμενο τρόπο, παραμένοντας στην εταιρία ΔΙΑΣ ως έχει. Η απαίτηση αυτή προέρχεται από μια συγκεκριμένη σύμβαση. Αιτία της διαφορετικής αντιμετώπισης, η οποία είναι ουσιαστικά σε βάρος της ALPHA ΤΡΑΠΕΖΑ Α.Ε, είναι ότι η ALPHA ΤΡΑΠΕΖΑ Α.Ε συναινεί στην μη ικανοποίησή της με τη συμφωνία εξυγίανσης ως προς την απαίτηση αυτή επιφυλασσόμενη να ασκήσει τα δικαιώματα της κατά των ασφαλειοδοτών στην οικεία σύμβαση. Πρόκειται δηλαδή για περίπτωση άνισης μεταχείρισης πιστωτή με τη συναίνεση αυτού, σύμφωνα με το άρθρο 106ζ παρ.2 περ. δ΄ΠτωχΚ.

[162] Δες άρθρο 3.5.6 της σύμβασης

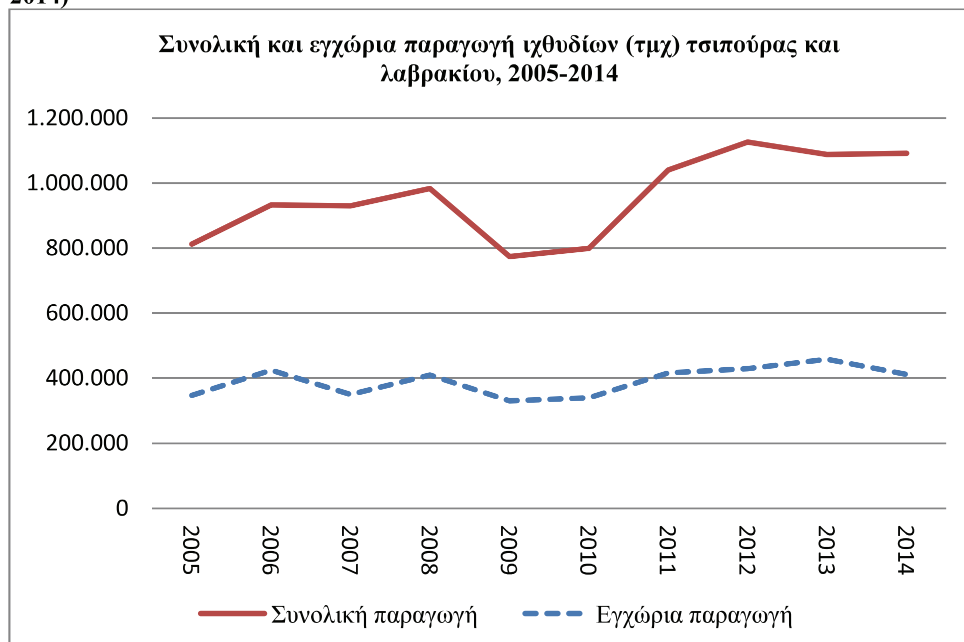
[163] Η ικανοποίηση του πιστωτή […] κατά 100% με μετοχές της αποκτώσας εταιρίας δικαιολογείται από το γεγονός ότι πρόκειται για πρώην μέτοχο της εταιρίας ο οποίος στη θέση εισφοράς με αύξηση κεφαλαίου εισέφερε με τη μορφή δανείου.

ΕΤΑΙΡΙΑ	ΕΔΡΑ	% συμ/χής		Σύνολο	Δραστηριότητα
		Άμεσα	Έμμεσα		
ΠΕΡΣΕΥΣ ΑΒΕΕ	Ζευγολατιό Κορινθίας	41,34%		41,34%	Παραγωγή και εμπορία ιχθυοτροφών
AQUAVEST A.E.	Αθήνα	100,00%		100,00%	Παροχή χρηματοοικονομικών υπηρεσιών
AQUANET A.E.	Αθήνα	90,38%	4,56%	94,94%	Επενδυτικές Δραστηριότητες
ΠΟΛΕΜΑΡΧΑ ΕΠΙΔΑΥΡΟΣ Α.Ε.	Αθήνα	30,70%	69,30%	100,00%	Εκμετάλλευση ακινήτων
ΒΙΛΛΑ ΠΡΕΣΙΕ ΑΕ	Αθήνα	100,00%		100,00%	Εκμετάλλευση ακινήτων
ΚΑΤΑΔΥΤΙΚΑ ΠΑΡΚΑ ΑΕ	Αθήνα	90,94%		90,94%	Τουριστική εκμετάλλευση καταδυτικών πάρκων
INTERNATIONAL AQUA TECH LTD	North Linconshire, WALES	89,34%		89,34%	Υπηρεσίες διαχείρισης συστημάτων νερού
ΚΟΙΝΟΠΡΑΞΙΑ ΝΟΤΙΟΥ ΕΥΒΟΙΑΣ Ι	Αθήνα	95,00%		95,00%	Ιχθυοκαλλιέργειες
ΚΟΙΝΟΠΡΑΞΙΑ ΜΑΡΜΑΡΙ	Αθήνα	30,00%		30,00%	Ιχθυοκαλλιέργειες
ΑΣΤΡΑΙΑ ΑΕΒΕ	Κόρινθος	35,00%		35,00%	Παραγωγή και εμπορία ιχθυοτροφών
BLUEFIN TUNA HELLAS A.E.	Αθήνα	25,00%		25,00%	Εκτροφή-πώληση του ψαριού τόνου

Διάγραμμα 1: Παγκόσμια και ελληνική παραγωγή τσιπούρας και λαβρακίου (2005 – 2014)



Διάγραμμα 2: Παγκόσμια και ελληνική παραγωγή ιχθυδίων τσιπούρας και λαβρακίου (2005 – 2014)



Διάγραμμα 3: Ελληνική παραγωγή ιχθυδίων (2005 – 2014)



Πίνακας 29: Διάρθρωση κόστους παραγωγής νωπών ψαριών μεσογειακής καλλιέργειας, 2014, ανά εταιρία

Διάρθρωση κόστους- 2014	**ΝΗΡΕΥΣ**	**ΣΕΛΟΝΤΑ**	**ΔΙΑΣ**	**ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ**	**ΕΛΛ.ΙΧΘ.**
Ιχθυοτροφές	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
Ιχθύδια (γόνος)	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
Μισθοδοσία	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]

Αποσβέσεις	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
Λοιπά κόστη	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]

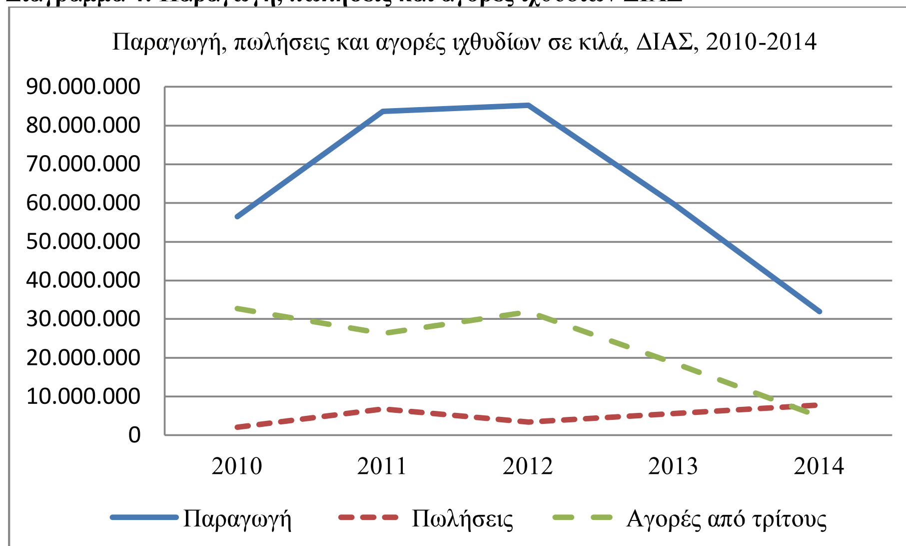
Πίνακας 30: Σύνθεση κόστους παραγωγής ιχθυδίων ανά εταιρία (2014)

[ ]		[ ]	
Μισθοδοσία	[25-35]%	Μισθοδοσία	[25-35]%
Τροφές	[25-35]%	Τροφές	[25-35]%
Λοιπά έξοδα και αναλώσεις	[25-35]%	Λοιπά έξοδα και αναλώσεις	[25-35]%
Λοιπές παροχές τρίτων	[10-15]%	Λοιπές παροχές τρίτων	[10-15]%
Αποσβέσεις	[5-10]%	Αποσβέσεις	[5-10]%
[ ]		[ ]	
Τροφές	[45-55]%	Τροφές	[45-55]%
Μισθοδοσία	[25-35]%	Μισθοδοσία	[25-35]%
Λοιπά έξοδα και αναλώσεις	[25-35]%	Λοιπά έξοδα και αναλώσεις	[25-35]%
Λοιπά κόστη	[10-15]%	Λοιπά κόστη	[10-15]%
Αποσβέσεις	[5-10]%	Αποσβέσεις	[5-10]%

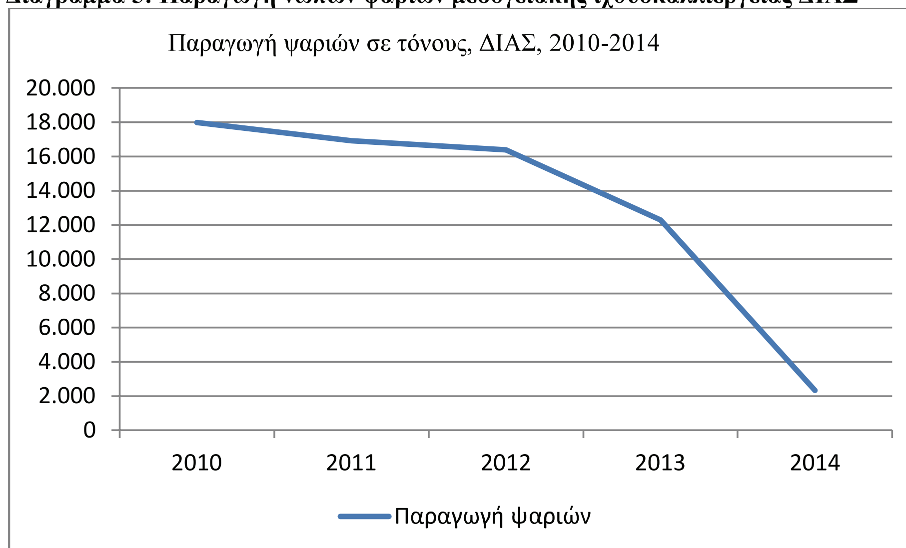
Πίνακας 31: Παραγωγή ιχθυδίων και παραγωγική δυναμικότητα (2014)

	Παραγωγή ιχθυδίων	**Παραγωγική δυναμικότητα**	**Βαθμός αξιοποίησης**
ΝΗΡΕΥΣ	[…]	[…]	[…]
ΣΕΛΟΝΤΑ	[…]	[…]	[…]
ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ	[…]	[…]	[…]
ΔΙΑΣ	[…]	[…]	[…]
ΕΛΛ.ΙΧΘ.	[…]	[…]	[…]
ΙΧΘ. ΦΟΡΚΥΣ	[…]	[…]	[…]
ΙΧΘ.ΚΕΦΑΛ.	[…]	[…]	[…]
ΓΑΛΑΞΙΔΙ	[…]	[…]	[…]
ΜΠΙΤΣΑΚΟΣ ΥΔΑΤ.	[…]	[…]	[…]
PLAGTON SA	[…]	[…]	[…]
	[…]	[…]	[…]
Σύνολο	[…]	[…]	[…]

Διάγραμμα 4: Παραγωγή, πωλήσεις και αγορές ιχθυδίων ΔΙΑΣ



Διάγραμμα 5: Παραγωγή νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας ΔΙΑΣ



Πίνακας 32: Αγορές ιχθυδίων/ παραγόμενη ποσότητα

	2012	2013	2014
ΝΗΡΕΥΣ	[…]	[…]	[…]
ΣΕΛΟΝΤΑ	[…]	[…]	[…]
ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ	[…]	[…]	[…]
ΔΙΑΣ	[…]	[…]	[…]
ΕΛΛ.ΙΧΘ.	[…]	[…]	[…]
ΙΧΘ. ΦΟΡΚΥΣ	[…]	[…]	[…]
ΙΧΘ.ΚΕΦΑΛ.	[…]	[…]	[…]
ΓΑΛΑΞΙΔΙ	[…]	[…]	[…]
ΜΠΙΤΣΑΚΟΣ ΥΔΑΤΟΚ.	[…]	[…]	[…]
PLAGTON SA	[…]	[…]	[…]

Πίνακας 33: Μεταβολές μεριδίων αγοράς 2012 – 2014 στη σχετική αγορά ιχθυδίων νωπών ψαριών μεσογειακής ιχθυοκαλλιέργειας

	Μεταβολή 2012-2013	Μεταβολή 2013-2014
ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ	[…]	[…]
ΣΕΛΟΝΤΑ	[…]	[…]
ΕΛΛ.ΙΧΘ.	[…]	[…]
PLAGTON SA	[…]	[…]
ΔΙΑΣ	[…]	[…]
ΙΧΘ. ΦΟΡΚΥΣ	[…]	[…]
ΝΗΡΕΥΣ	[…]	[…]
ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ*	[…]	[…]
ΜΠΙΤΣΑΚΟΣ ΥΔΑΤΟΚ.	[…]	[…]
ΙΧΘ.ΚΕΦΑΛ.	[…]	[…]
ΓΑΛΑΞΙΔΙ	[…]	[…]

Πίνακας 34: Αγορές ιχθυοτροφών στην ελληνική επικράτεια

	2012		**2013**		**2014**	
	ποσότητα	αξία	ποσότητα	αξία	ποσότητα	αξία
ΝΗΡΕΥΣ	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
ΑΝΔΡΟΜΕΔΑ	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
ΕΛΛ.ΙΧΘ.	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
ΙΧΘ.ΚΕΦΑΛ.	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
ΔΙΑΣ	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
ΣΕΛΟΝΤΑ	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
ΓΑΛΑΞΙΔΙ	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
ΙΧΘ. ΦΟΡΚΥΣ	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
ΜΠΙΤΣΑΚΟΣ	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]
PLAGTON AE	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]	[…]

Η απόφαση αυτή εκδόθηκε την 2η Νοεμβρίου 2015.
Η απόφαση αυτή να δημοσιευθεί στην Εφημερίδα της Κυβερνήσεως.

Ο Πρόεδρος

ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ ΚΥΡΙΤΣΑΚΗΣ



ΕΘΝΙΚΟ ΤΥΠΟΓΡΑΦΕΙΟ

Την ευθύνη για την εκτύπωση, διαχείριση και κυκλοφορία των φύλλων της Εφημερίδας της Κυβερνήσεως, (ΦΕΚ) στην έντυπη και ηλεκτρονική έκδοση, **έχει το Εθνικό Τυπογραφείο** το οποίο αποτελεί δημόσια υπηρεσία η οποία υπάγεται στο Υπουργείο Διοικητικής Ανασυγκρότησης. Το Εθνικό Τυπογραφείο έχει επίσης την ευθύνη για την κάλυψη των εκτυπωτικών αναγκών του Δημοσίου. (ν. 3469/2006, Α΄ 131).

ΥΠΗΡΕΣΙΕΣ ΠΟΥ ΠΑΡΕΧΕΙ ΤΟ ΕΘΝΙΚΟ ΤΥΠΟΓΡΑΦΕΙΟ

1. ΦΥΛΛΟ ΤΗΣ ΕΦΗΜΕΡΙΔΑΣ ΤΗΣ ΚΥΒΕΡΝΗΣΕΩΣ (ΦΕΚ)

Η ηλεκτρονική μορφή των ΦΕΚ διατίθεται δωρεάν από την ιστοσελίδα www.et.gr. Για τα ΦΕΚ που δεν έχουν ψηφιοποιηθεί και καταχωρισθεί στην πιο πάνω ιστοσελίδα δίνεται η δυνατότητα δωρεάν αποστολής με ηλεκτρονικό ταχυδρομείο, μετά από αίτηση που υποβάλλεται ηλεκτρονικά με τη συμπλήρωση ειδικής φόρμας.

Η έντυπη μορφή των ΦΕΚ διατίθεται για μεμονωμένα φύλλα με το ανάλογο κόστος από το τμήμα Πωλήσεων απευθείας ή με ταχυδρομική αποστολή μέσω αίτησης παραγγελίας στα ΚΕΠ, ενώ για ετήσια συνδρομή από το τμήμα Συνδρομητών. Το κόστος για ασπρόμαυρο ΦΕΚ από 1 έως 16 σελίδες είναι 1€, προσαυξανόμενο κατά 0,20€ για κάθε επιπλέον οκτασέλιδο ή μέρος αυτού. Το κόστος για έγχρωμο ΦΕΚ είναι 1,50€ από 1 έως 16 σελίδες, προσαυξανόμενο κατά 0,30€ για κάθε επιπλέον οκτασέλιδο ή μέρος αυτού.

Τρόπος αποστολής κειμένων προς δημοσίευση

- Τα κείμενα για δημοσίευση στο ΦΕΚ, από όλες τις δημόσιες υπηρεσίες και τους φορείς του δημόσιου τομέα, **αποστέλλονται στην διεύθυνση webmaster.et@et.gr** με χρήση προηγμένης ψηφιακής υπογραφής και χρονοσήμανσης.
- Οι περιλήψεις Διακηρύξεων Δημοσίων Συμβάσεων, αποστέλλονται στην ηλεκτρονική διεύθυνση dds@et.gr με τη χρήση **απλού** ηλεκτρονικού ταχυδρομείου.
- Κατ’ εξαίρεση, πολίτες οι οποίοι δεν έχουν αποκτήσει προηγμένη ηλεκτρονική υπογραφή, μπορούν να αποστέλλουν ταχυδρομικά ή να καταθέτουν με εκπρόσωπό τους κείμενα προς δημοσίευση αποτυπωμένα σε χαρτί, στο Τμήμα Παραλαβής Δημοσιευτέας Ύλης.

Πληροφορίες σχετικά με την αποστολή/κατάθεση εγγράφων προς δημοσίευση, την πώληση των τευχών και τους ισχύοντες τιμοκαταλόγους για όλες τις υπηρεσίες θα βρείτε στην ιστοσελίδα μας και στη διαδρομή Εξυπηρέτηση κοινού - τμήμα πωλήσεων ή συνδρομητών. Επίσης στην ιστοσελίδα μπορείτε να αναζητήσετε πληροφορίες σχετικά με την πορεία δημοσίευσης των εγγράφων, εφόσον γνωρίζετε τον Κωδικό Αριθμό Δημοσιεύματος (ΚΑΔ). Τον ΚΑΔ εκδίδει το Εθνικό Τυπογραφείο για όλα τα κείμενα που πληρούν τις προϋποθέσεις δημοσίευσης.

2. ΚΑΛΥΨΗ ΕΚΤΥΠΩΤΙΚΩΝ ΑΝΑΓΚΩΝ του Δημοσίου και των φορέων του

Το Εθνικό Τυπογραφείο μετά από αίτημα φορέα του Δημοσίου αναλαμβάνει να σχεδιάσει και να εκτυπώσει κάρτες, βιβλία, αφίσες, μπλοκ, μηχανογραφικά έντυπα, φακέλους, φακέλους αλληλογραφίας, κ.ά. Επίσης σχεδιάζει και κατασκευάζει σφραγίδες.

ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑ ΜΕ ΤΟ ΕΘΝΙΚΟ ΤΥΠΟΓΡΑΦΕΙΟ

Ταχυδρομική Διεύθυνση: Καποδιστρίου 34, τ.κ. 10432, Αθήνα

ΤΗΛΕΦΩΝΙΚΟ ΚΕΝΤΡΟ: 210 5279000 - fax: 210 5279054

ΤΜΗΜΑΤΑ ΕΞΥΠΗΡΕΤΗΣΗΣ ΚΟΙΝΟΥ
Πωλήσεων: (Ισόγειο, τηλ. 210 5279178 - 180)
Συνδρομητών: (Ημιόροφος, τηλ. 210 5279136)
Πληροφοριών: (Ισόγειο, Γρ. 3 και τηλεφ. κέντρο 210 5279000)
Παραλαβής Δημ. Ύλης: (Ισόγειο, τηλ. 210 5279167, 210 5279139)

Ωράριο για το κοινό: Δευτέρα ως Παρασκευή: 8:00 - 13:30

Ιστοσελίδα: **www.et.gr**

Πληροφορίες σχετικά με την λειτουργία της ιστοσελίδας: **helpdesk.et@et.gr**

Αποστολή ψηφιακά υπογεγραμμένων εγγράφων προς δημοσίευση στο ΦΕΚ: **webmaster.et@et.gr**

Πληροφορίες για γενικό πρωτόκολλο και αλληλογραφία: **grammateia@et.gr**

